

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Résultats du 1^{er} semestre 2025

- CA S1 2025 de 1 275 M€, -9,4 % vs. S1 2024, -9,1 % en comparable⁽¹⁾
- Chiffre d'affaires T2 25 de 675 M€, -6,5 % vs. T2 24
- Prises de commandes machines T2 25 de 450 M€ vs. 86 M€ en T2 24
- Carnet machines⁽²⁾ fin T2 25 à 1 045 M€ vs. 1 344 M€ en T2 24
- Résultat opérationnel courant à 64,9 M€ (5,1 %) vs. 127,5 M€ (9,1 %) au S1 24
- Résultat net à 32,7 M€ vs. 81,8 M€ au S1 24
- EBITDA retraité d'IFRS 16⁽³⁾ à 98,8 M€ (7,7 %) vs. 159,8 M€ (11,4 %) au S1 24
- Dette nette⁽⁴⁾ de 299 M€, en baisse de 71 M€ vs. 31 décembre 2024, gearing⁽⁴⁾ de 32 %, leverage⁽⁴⁾ de 1,49
- Confirmation d'une anticipation d'un chiffre d'affaires 2025 stable par rapport à 2024 et d'un taux de résultat opérationnel courant 2025 de l'ordre de 5,5 % du chiffre d'affaires. Cependant, les annonces américaines sur les droits de douanes peuvent entraîner des modifications importantes de marché, difficilement anticipables.

Ancenis, le 30 juillet 2025,

Le Conseil d'administration de Manitou BF, réuni ce jour sous la présidence de Jacqueline Himsworth, a arrêté les états financiers consolidés du groupe pour le premier semestre 2025.

Michel Denis, Directeur général, a déclaré : « Dans un contexte dégradé de nos marchés, l'activité du premier semestre 2025 affiche un repli par rapport à un premier semestre 2024 particulièrement dynamique, conformément à nos anticipations. Toutefois, le volume de prises de commandes progresse, ainsi que nos parts de marché, témoignant de l'engagement de nos équipes pour élargir notre offre et mieux répondre aux besoins de nos clients. Cette dynamique est particulièrement visible en Europe, portée par une baisse des taux d'intérêt et de l'inflation.

Notre carnet de commandes représente environ 6 mois d'activité, un horizon adapté aux besoins de nos clients. A ce jour, il permet d'envisager une amélioration de la performance au second semestre.

Dans ce contexte dégradé, le groupe a renforcé son positionnement dans la majorité des zones géographiques. Le retrait anticipé du chiffre d'affaires au premier semestre est particulièrement marqué chez les loueurs.

La performance financière du semestre a été affectée par la contraction de l'activité et une pression plus forte sur les prix de vente. Le résultat opérationnel courant s'établit ainsi à 5,1 % du chiffre d'affaires, en retrait par rapport au niveau record enregistré au premier semestre 2024.

Le groupe continue de réduire ses stocks et sa dette nette de 71 millions d'euros. Elle s'établit à 299 millions d'euros au 30 juin 2025.

À ce jour, nous estimons pouvoir compenser la baisse d'activité du 1^{er} semestre au cours du second semestre, et ainsi avoir un chiffre d'affaires 2025 stable par rapport à 2024. Le résultat opérationnel devrait être de l'ordre de 5,5 %. Cependant, les annonces américaines sur les droits de douanes peuvent entraîner des modifications importantes de marché difficilement anticipables.

Nous restons également pleinement mobilisés dans la transformation du groupe à travers la mise en place de la nouvelle feuille de route stratégique 2026-2030 « LIFT » et pour consolider notre dynamique de croissance, en capitalisant sur notre capacité d'innovation, la complémentarité de nos offres Produits et Services et l'engagement de nos équipes à travers le monde.

Ainsi, dans le cadre de sa stratégie de transition vers des solutions de manutention plus durables, le groupe poursuit activement l'électrification de sa gamme avec les premières livraisons de chariots télescopiques 100 % électriques destinés au marché de la construction, équipés de batteries électriques développées en interne par sa filiale easyLi acquise en 2023.

En complément, en juillet 2025, le groupe a signé un accord avec son partenaire historique Hangcha, en vue de la création d'une joint-venture en France (Le Mans) dédiée à la fabrication et à la distribution de batteries lithium-ion pour les chariots à mâts industriels. »

en millions d'euros	Division Produits	Division S&S	Total	Division Produits	Division S&S	Total	Var.
	S1 2024	S1 2024	S1 2024	S1 2025	S1 2025	S1 2025	
Chiffre d'affaires	1 202,9	203,9	1 406,8	1 063,3	211,3	1 274,6	-9,4%
Marge / Coûts des ventes	222,9	52,9	275,7	165,2	54,1	219,3	-20,5%
Marge / Coûts des ventes %	18,5%	25,9%	19,6%	15,5%	25,6%	17,2%	
Rés. opérationnel courant	119,3	8,2	127,5	55,7	9,2	64,9	-49,1%
Rés. opérationnel courant %	9,9%	4,0%	9,1%	5,2%	4,4%	5,1%	
Résultat opérationnel	118,2	8,2	126,3	54,2	9,0	63,2	-49,9%
Résultat net			81,8			32,7	-60,0%
Dette nette retraitée d'IFRS 16			394,3			299,2	-24,1%
Dette nette			424,7			326,5	-23,1%
Fonds propres			934,1			935,4	+0,1%
Gearing % retraité d'IFRS 16			42,2%			32,0%	
Gearing %			45,5%			34,9%	
BFR			914,6			768,6	-16,0%

Évolution du chiffre d'affaires

Chiffre d'affaires par division

en millions d'euros	Trimestre			6 mois à fin juin		
	T2 2024	T2 2025	Var.	S1 2024	S1 2025	Var.
Division Produits	620	573	-7,5%	1 203	1 063	-11,6%
Division S&S	101	101	+0,2%	204	211	+3,6%
Total	721	675	-6,5%	1 407	1 275	-9,4%

Chiffre d'affaires par zone géographique

en millions d'euros	Trimestre			6 mois à fin juin		
	T2 2024	T2 2025	Var.	S1 2024	S1 2025	Var.
Europe du Sud	259	235	-9,3%	497	444	-10,7%
Europe du Nord	252	224	-11,2%	515	431	-16,3%
Amériques	144	148	+3,1%	268	272	+1,4%
APAM	67	68	+1,7%	127	128	+0,9%
Total	721	675	-6,5%	1 407	1 275	-9,4%



Revue par division

Au 30 juin 2025, la **division Produits** enregistre un chiffre d'affaires de 1 063 millions d'euros, en recul de 11,6 % par rapport au premier semestre 2024 (-11,3 % à taux de change et périmètre constants). Cette évolution s'explique principalement par l'attentisme de certains acteurs, en particulier les loueurs, dans un contexte de marché incertain.

La marge sur coûts des ventes de la division s'établit à 165,2 millions d'euros en baisse par rapport à un premier semestre 2024 record. Ce recul s'explique par la diminution de l'activité et la pression concurrentielle accrue sur les prix de vente.

Dans ce contexte, le résultat opérationnel courant de la division Produits s'élève à 55,7 millions d'euros, représentant 5,2 % du chiffre d'affaires, contre 119,3 millions d'euros un an plus tôt (9,9 % du chiffre d'affaires).

Avec un chiffre d'affaires de 211 millions d'euros, la **division Services & Solutions (S&S)** enregistre une croissance de 3,6 % sur les six premiers mois de l'année (+3,9 % à périmètre et taux de change constants), confirmant sa résilience dans un environnement de marché contrasté. Cette performance est principalement tirée par la dynamique des activités de pièces détachées, d'accessoires, ainsi que par le développement des activités de services.

La marge sur coûts des ventes progresse de 1,2 million d'euros (+2,2 %) par rapport au premier semestre 2024, pour s'établir à 54,1 millions d'euros.

Dans ce cadre, la rentabilité opérationnelle de la division s'établit à 9,0 millions d'euros, soit 4,3 % du chiffre d'affaires, en progression de 0,8 million d'euros par rapport au premier semestre 2024 (8,2 millions d'euros, soit 4,0 % du chiffre d'affaires).

Glossaire

Les données exprimées en pourcentage entre parenthèses expriment un pourcentage du chiffre d'affaires.
Comptes semestriels et rapport des commissaires aux comptes en ligne sur le site internet de la société.
Procédures de revue limitée effectuées par les commissaires aux comptes.

(1) en comparable, soit à périmètre et taux de change constants :

- Périmètre :

- aucune acquisition de société sur 2024 et 2025 qui pourrait engendrer un retraitement sur la période publiée ;
- aucune société n'est sortie du périmètre sur 2024 et 2025.

- Application du taux de change de l'exercice précédent sur les agrégats de l'exercice en cours.

(2) Le carnet de commandes correspond aux commandes reçues et non encore livrées de machines, pour lesquelles le groupe :

- n'a pas encore fourni les machines promises au client ;
- n'a pas encore reçu de contrepartie et n'a pas encore droit à une contrepartie.

Ces commandes sont livrées dans un délai inférieur à un an et peuvent être annulées.

Le carnet de commandes peut varier du fait des variations du périmètre de consolidation, d'ajustements et des effets de conversion de devises étrangères.

(3) EBITDA retraité d'IFRS 16 : Résultat opérationnel avant dotations et reprises d'amortissements et pertes de valeur sur 6 mois, retraité de l'impact IFRS 16

(4) Dette nette, gearing et leverage : hors engagements de location IFRS 16

Code ISIN : FR0000038606

Indices : CAC ALL SHARES, CAC ALL-TRADABLE, CAC INDUSTRIALS, CAC MID & SMALL, CAC SMALL,
EN FAMILY BUSINESS



PROCHAIN RENDEZ-VOUS :

Le 29 octobre 2025
Chiffre d'affaires T3 2025

[Information société disponible sur www.manitou-group.com](http://www.manitou-group.com)

Information actionnaires : communication.financiere@manitou-group.com

Référence mondiale de la manutention, de l'élévation de personnes et du terrassement, Manitou Group a pour mission d'améliorer les conditions de travail, de sécurité et la performance partout dans le monde, tout en préservant l'Homme et son environnement. Au travers de ses marques emblématiques - Manitou et Gehl - le groupe conçoit, produit, distribue des matériels et des services à destination de la construction, de l'agriculture et des industries. En plaçant l'innovation au cœur de son développement, Manitou Group cherche constamment à apporter de la valeur auprès de l'ensemble de ses parties prenantes. Grâce à l'expertise de son réseau de 800 concessionnaires, le groupe est chaque jour plus proche de ses clients. Fidèle à ses racines avec un siège social situé en France, Manitou Group enregistre un chiffre d'affaires de 2,7 milliards d'euros en 2024 et réunit 6 000 talents à travers le monde avec la passion pour moteur commun.

