Résultats 2022

Michel Denis, Directeur général
Hervé Rochet, Secrétaire général - CFO

MANITOU GROUP | SET THE WORLD IN MOTION

Disclaimer

Cette présentation constitue un simple document de synthèse et ne prétend en aucun cas à l'exhaustivité. Ni la Société, ni aucun de ses affiliés, mandataires sociaux, dirigeants, salariés, employés ou conseils ne peut être tenu responsable, à quelque titre que ce soit, d'une obligation quelconque ou d'un quelconque recours ou réclamation, dommage ou préjudice, lié à ou résultant de l'utilisation (quelle qu'elle soit) de cette présentation ou son contenu.

Les données et informations (prévisionnelles ou autres) relatives aux marchés ou aux secteurs d'activité que cette présentation peut inclure ont été établies sur la base d'études, rapports, estimations ou sondages internes, ainsi que sur la base de recherches ou d'études externes, d'informations disponibles publiquement et de publications desdits secteurs d'activité. La Société et ses affiliés, mandataires sociaux, dirigeants, salariés, employés ou conseils n'ont pas procédé à une vérification indépendante de l'exactitude, de l'exhaustivité, de l'adéquation ou de la fiabilité de ces données et informations, et, en conséquence, ceux-ci ne donnent aucune assurance ni garantie relativement à ces données et informations.

Cette présentation peut comprendre des informations prospectives, fondées sur certaines hypothèses, estimations et opinions actuelles, dont notamment des hypothèses relatives aux stratégies actuelles et futures et à l'environnement économique dans lequel la Société opère. De telles informations prospectives sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison de certains risques et incertitudes, connus ou non à ce jour, de sorte que les résultats, performances, objectifs et évolutions effectivement réalisés pourraient s'avérer très différents de ceux pouvant être contenus ou suggérés par ces informations prospectives. Ces informations prospectives sont données uniquement à la date de cette présentation, et la Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives pouvant être contenues dans le présent document afin de refléter les éventuels changements dans les anticipations, événements, conditions ou circonstances sur lesquels sont fondées les informations prospectives pouvant être contenues dans cette présentation. Les informations prospectives ont valeur purement illustrative. Votre attention est attirée sur le fait que de telles informations ne sont en aucun cas des garanties ou engagements de résultats futurs et que de nombreux risques et incertitudes auxquels elles sont soumises sont difficilement prévisibles et hors du contrôle de la Société.

Cette présentation (et toutes les copies qui pourraient en être faites) ne doit pas être transmise ou distribuée aux Etats-Unis d'Amérique, au Canada, au Japon et dans tout autre pays ou territoire dans lequel la loi applicable interdit ou limite une telle distribution ou transmission.

OUR *VISION*

MAKE LIFE SAFE & EASY

Chez Manitou Group, nous considérons la vie humaine et l'environnement comme des biens précieux à protéger et à entretenir.

Nous jouons notre rôle grâce à des marques puissantes qui visent à améliorer la sécurité et la qualité de vie des utilisateurs.

Des marques qui s'engagent à réduire leur impact environnemental tout en concevant des solutions efficaces.

Référence mondiale de la manutention, de l'élévation de personnes et du terrassement, Manitou Group a pour mission d'améliorer les conditions de travail, de sécurité et la performance partout dans le monde, tout en protégeant l'Homme et son environnement.

SET THE WORLD

IN MOTION

MANITOU GROUP

Feuille de route RSE 2021-2025

Accompagner nos clients vers le zéro accident

Innover vers de nouveaux modèles économiques

Garantir la santé et la sécurité des employés et l'amélioration des conditions de travail

Optimiser l'emploi des ressources et allonger la durée de vie des produits

Innover avec des produits à faibles émissions

Réduire nos propres émissions de gaz à effet de serre

Développer des services pour réduire les émissions lors de l'utilisation

MANITOU GROUP

Manitou Group contribution aux OBJECTIFS DE DÉVELOPPEMENT DURABLE

new horizons 2025

Dépasser
les attentes clients
avec des services
à valeur ajoutée

Piloter
la transition écologique
vers un modèle
économique durable

Améliorer
notre performance
en rationalisant
nos activités

Fonder
notre succès
sur une équipe
unie

Avec la DATA comme levier et l'INNOVATION comme ADN

MANITOU GROUP

Vie du groupe - RH

Christine Prat a été nommée, le 4 juillet, nouvelle **Directrice des Ressources humaines groupe**, membre du Comité exécutif. Diplômée de l'EISTI, elle est riche d'une double expérience puisqu'elle a occupé des postes de Direction Supply chain & Customer service avant de construire son professionnalisme de DRH.

Le fil rouge qui structure son parcours - plus de 15 ans de direction des ressources humaines dans l'industrie agro-alimentaire (Danone) et la high-tech (SalesForce, Diebold Nixdorf) - est **la recherche constante du développement du plein potentiel des équipes** au service du **développement de l'entreprise**, cela dans des **contextes de forte transformation**.

Vie du groupe - Produits

- **Renouvellement complet de la gamme construction de chariots télescopiques fixes moyenne hauteurs**
  - 4 nouveaux modèles

- **Lancement du chariot télescopique ultra-compact ULM/GCT**
  - **Meilleur produit de l'année** aux European Rental Awards (Riga, Lettonie)
  - **Top 50 Meilleurs Produits de l'Année** du magazine Equipment Today (USA)
  - **Rental Editor Choice 2022** (USA)
  - **Prix Movicarga** (Espagne)

- **Prix "Best New Product"** : le chargeur compact 1050 RT primé en Australie

Vie du groupe - Innovation Produits

Lancement de 7 nouveaux modèles électriques à Bauma :

- 3 nacelles tout-terrain
- 1 nouvelle nacelle industrielle
- 2 nouveaux chariots télescopiques rotatifs
- 1 nouveau chariot télescopique compact

100 % électriques

Vie du groupe - Innovation

» Présentation de **la stratégie hydrogène** et **du premier prototype de chariot télescopique à pile à combustible**

Vie du groupe

- **Validation par le SBTi** de notre trajectoire bas-carbone à horizon 2030
  - Réduction de 46 % des émissions directes et indirectes de CO_2
  - Réduction de 34 % des émissions de CO_2 générées par heure d'utilisation des machines

- **On The Way Up II :** 2e édition de notre rendez-vous annuel dédié à la RSE

- **Publication du Code d'éthique Manitou Group**

- **Célébration des 50 ans de Manitou UK**, notre 1re filiale internationale, basée à Verwood en Angleterre

- **Célébration des 30 ans de Manitou Benelux**

SCIENCE BASED TARGETS
DRIVING AMBITIOUS CORPORATE CLIMATE ACTION

Vie du groupe - Acquisitions

- **Prise de participation majoritaire (86 %) dans la société Lifttek**
  - Basée en Finlande
  - Acquisition avril 2022

- **Acquisition de la propriété intellectuelle et reprise d'une partie des salariés de ATN Platforms**
  - Acquisition septembre 2022

- **Signature d'une prise de participation majoritaire (82 %) de EasyLi**
  - Spécialisée dans la production et la maintenance de batteries Lithium-ion
  - Savoir-faire dans le développement de système de gestion de batteries
  - Acquisition janvier 2023

- **Signature de l'acquisition de Gi.Erre S.R.L.**
  - Société de services basée en Italie
  - Spécialisée sur les produits Manitou
  - Acquisition mars 2023

Vie du groupe - Investissements

» **Nouveau contrat de financement** du groupe sur **5 ans** (avec une possibilité d'extension de 2 ans) **pour 375 M€** avec une incremental facility de **200 M€**

» **Pose de la première pierre pour l'extension de nos sites de Yankton et Madison** aux USA (investissement de 70 M€)

» **Inauguration de la nouvelle usine de nacelles à Candé (49)**

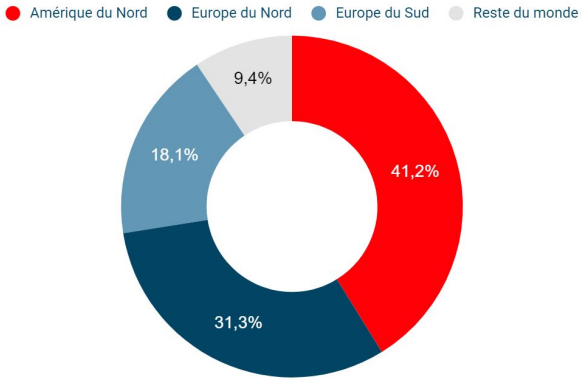
» **Inauguration des nouveaux bâtiments de Manitou Deutschland**

Activité

MANITOU GROUP | SET THE WORLD IN MOTION

MARCHÉS ADRESSABLES **EN 2022 :**
53 Mds €

Marché adressable par région



Marchés de la manutention industrielle
par gamme de produits en milliards €

PRODUITS	Mrd €	%
Chariots élévateurs thermiques	16,9	50
Chariot de magasinage électriques	9,0	27
Chariots élévateurs électriques	7,7	23
Total	**33,6**	**100**

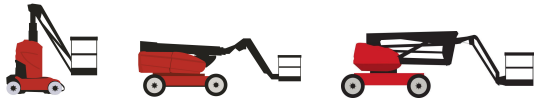
Marchés de la manutention tout-terrain
par gamme de produits en milliards €

PRODUITS	Mrd €	%
Chariots téléscopiques	4,7	24
Chargeuses compactes sur chenilles	3,9	20
Tractopelles	1,9	10
Chargeuses compactes sur pneus	1,3	7
Nacelles élévatrices	4,9	26
Chargeuses compactes	2,0	10
Chariots élévateurs tout-terrain	0,2	1
Chariots embarqués	0,4	2
Total	**19,3**	**100**

Marché adressable : marché potentiel auquel pourraient prétendre les machines de Manitou Group

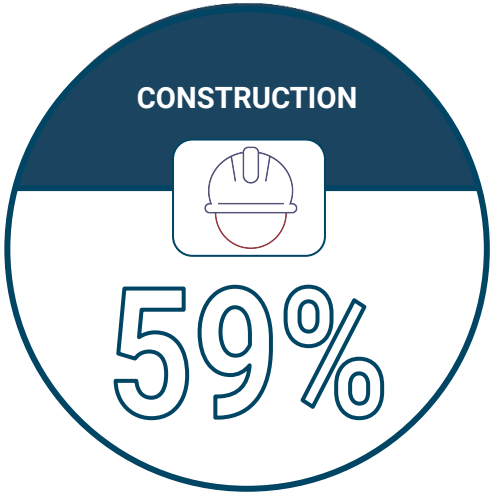
POSITIONNEMENT **DU GROUPE** en 2022

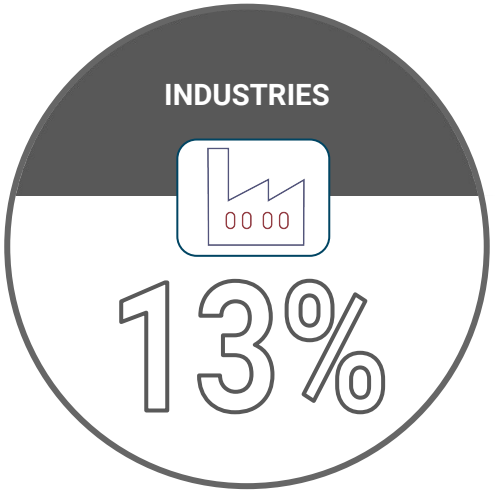
Leader | Challenger | Outsider

	MONDE	EUROPE	AMÉRIQUE DU NORD	RESTE DU MONDE
Matériel de manutention tout-terrain	Leader	Leader	Challenger	Leader
Nacelle élévatrices mobiles 	Challenger	Leader	Outsider	Outsider
Équipement compact	Outsider	Challenger	Outsider	Outsider
Chariots industriels et magasinage	Outsider	Outsider	Outsider	Outsider

MANITOU GROUP

UNE PRÉSENCE
sur 3 marchés*





En 2021 la répartition était respectivement de 60%, 29%, 11%

**Répartition du chiffre d'affaires en 2022*

Faits marquants

- Chiffre d'affaires de **2 362 M€**, en hausse de 26 % vs 2021, +23 % en comparable[1]
- Résultat opérationnel récurrent à **84,6 M€** (3,6 %) vs. 123,7 M€ (6,6 %) en 2021
- EBITDA[2] à **130 M€** (5,5 %) vs. 167 M€ (8,9 %) en 2021
- Résultat net part du groupe de **55 M€** vs. 87 M€ en 2021
- Dette nette[3] de **213 M€**, gearing[3] de 27 %, leverage[3] de 1,6
- Proposition de versement de dividende de 0,63 euro/action

Croissance forte dans un contexte inflationniste

Les données exprimées en pourcentage entre parenthèses expriment un pourcentage du chiffre d'affaires
(1) en comparable à périmètre et taux de change constants : termes définis en annexe
(2) EBITDA : Résultat opérationnel avant dotations et reprises d'amortissements et pertes de valeur, retraité de l'impact IFRS 16
(3) Dette nette, Gearing et Leverage hors engagements de location IFRS 16

Activité 12 mois

Chiffre d'affaires 12 mois 2021						Chiffre d'affaires 12 mois 2022				
Eur. Sud	Eur. Nord	Amériques	APAM	Total	M€ *% tot.*	Eur. Sud	Eur. Nord	Amériques	APAM	Total
485 *26%*	628 *33%*	276 *15%*	146 *8%*	1535 *82%*	Division Produits	690 *29%*	733 *31%*	364 *15%*	185 *8%*	1972 *83%*
117 *6%*	122 *7%*	58 *3%*	42 *2%*	340 *18%*	Division S&S	140 *6%*	129 *5%*	72 *3%*	48 *2%*	390 *17%*
602 *32%*	750 *40%*	335 *18%*	188 *10%*	1875 *100%*	Tot.	830 *35%*	862 *36%*	437 *18%*	233 *10%*	2362 *100%*

S&S : Services and Solutions

Évolution plus favorable que celle du groupe

MANITOU GROUP

Évolution 12 mois 2022 vs 12 mois 2021

CA. en M€ *en %*	Europe du Sud	Europe du Nord	Amériques	APAM	Total
Division Produits	+206 *+42%*	+105 *+17%*	+88 *+32%*	+39 *+27%*	+437 *+28%*
Division S&S	+23 *+19%*	+8 *+6%*	+14 *+24%*	+6 *+14%*	+50 *+15%*
Total	+228 *+38%*	+112 *+15%*	+102 *+30%*	+45 *+24%*	+487 *+26%*

MANITOU GROUP

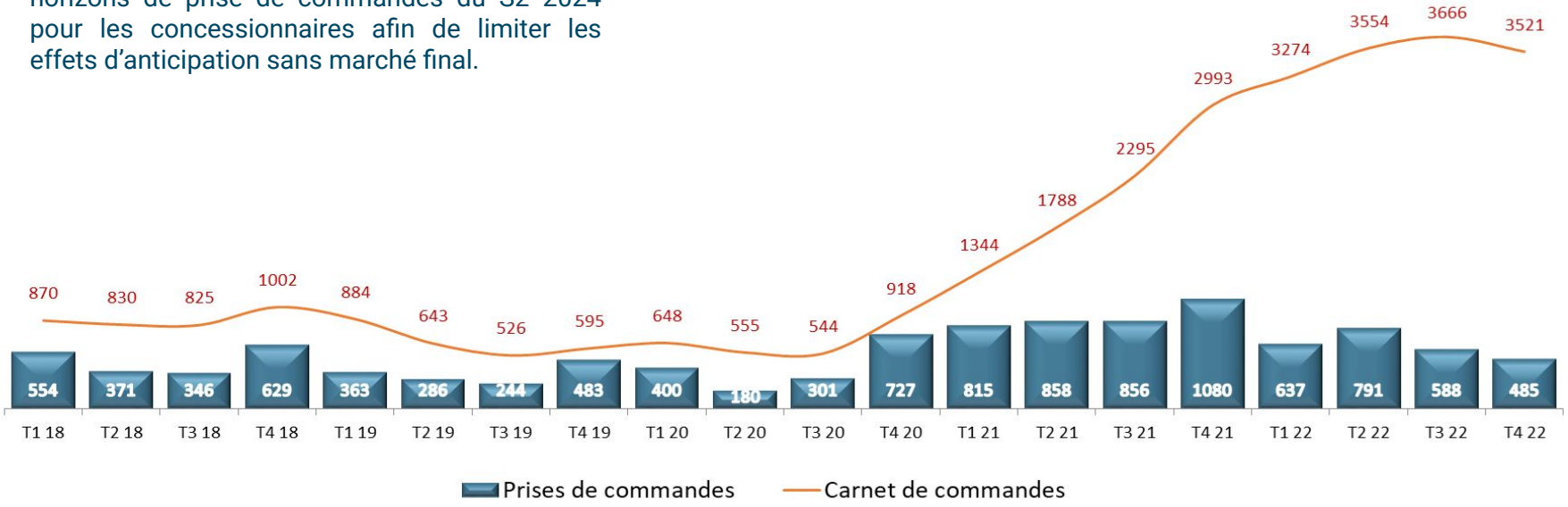
Évolution vs. 2021

CA. en M€ *% vs. CA N-1*	2021.12	Impact taux de change	Impact variation de périmètre	Evolution en comparable *	2022.12
Division Produits	1535	48 *3%*	1 *0%*	389 *25%*	1 972 *28%*
Division S&S	340	10 *3%*	2 *1%*	37 *11%*	390 *15%*
Total	**1875**	**58** *3%*	**3** *0%*	**426** *23%*	**2 362** *26%*

** à périmètre et taux de change constants*

Prise de commandes machines et carnet (M€)

Nouvelle politique d'ouverture progressive des horizons de prise de commandes du S2 2024 pour les concessionnaires afin de limiter les effets d'anticipation sans marché final.



Afin de limiter les effets de l'inflation, le groupe a intégré depuis le S1 2022 des mécanismes d'ajustement de ses prix de ventes lors de la livraison. Ces mécanismes influenceront la valorisation du carnet de commandes machines reporté et valorisé au prix du jour de la commande.

Division produits

M€		2021	2022
Chiffre d'affaires		1 535	1 972
	n/n-1	*19,4%*	*28,5%*
Rés. Op. courant		91	44
	% de CA	*5,9%*	*2,2%*

Points positifs

- Cadences records sur la fin d'année
- Lancement des produits électriques
- Accélération des projets R&D
- Mécanisme d'ajustement des prix de ventes
- Plan d'investissement massif

Points négatifs

- Délais de livraison clients et profondeur du carnet de commandes
- Performance financière
- Tension sur la supply chain et le BFR

Une inflation qui obère les grandes avancées opérationnelles et ampute les résultats

L'OFFRE SERVICES & SOLUTIONS

Créatrice de valeur pour ses clients

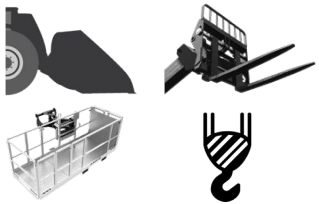
Qu'est-ce qu'une solution de manutention, d'élévation de personnes et de terrassement ?

UNE MACHINE

MANITOU GEHL

+

DES ACCESSOIRES



MANITOU GROUP ATTACHMENTS

+

UNE OFFRE DE SERVICES*

- Pièces de rechange
- Financement
- Extension de garantie
- Contrat de maintenance
- Machines connectées
- Machines d'occasion

** à titre d'exemple, non exhaustif*

MANITOU GROUP

Division S&S

M€		2021	2022
Chiffre d'affaires		340	390
	n/n-1	*13,2%*	*14,7%*
Rés. Op. courant		32	41
	% de CA	*9,6%*	*10,5%*

Points positifs

- Dynamique des marchés
- Progression de l'activité
- Renforcement de la qualité de service
- Nouveaux investissements capacitaires et digitaux
- Acquisitions

Points négatifs

- Tensions sur la supply chain
- Pas de possibilité d'extension du parc de location du groupe

Poursuite d'une croissance forte et de l'amélioration de la rentabilité

Résultats financiers

MANITOU GROUP | SET THE WORLD IN MOTION

Compte de résultat

M€	Déc. 21	Déc. 22
Chiffre d'affaires	1 874,6	2 361,6
Marge sur coûts des ventes	**316,3**	**312,3**
% de CA	*16,9%*	*13,2%*
Recherche & Dév	- 27,4	- 34,9
Ventes, Mkt., Services, Admin & Autres	- 165,2	- 192,8
Résultat opérationnel courant	**123,7**	**84,6**
% de CA	*6,6%*	*3,6%*
Charges et produits opérationnels non récurrents	- 4,6	- 2,4
Résultat opérationnel	**119,2**	**82,3**
% de CA	*6,4%*	*3,5%*
Quote-part dans le résultat des entreprises mises en équivalence	2,9	2,0
Résultat opérationnel après quote-part de résultat net des sociétés MEE	**122,1**	**84,3**
Résultat financier	- 5,9	- 4,3
Impôt	- 29,2	- 24,9
Résultat net part du groupe	**86,8**	**54,7**
% de CA	4,6%	2,3%

MANITOU GROUP

Compte de résultat par semestre

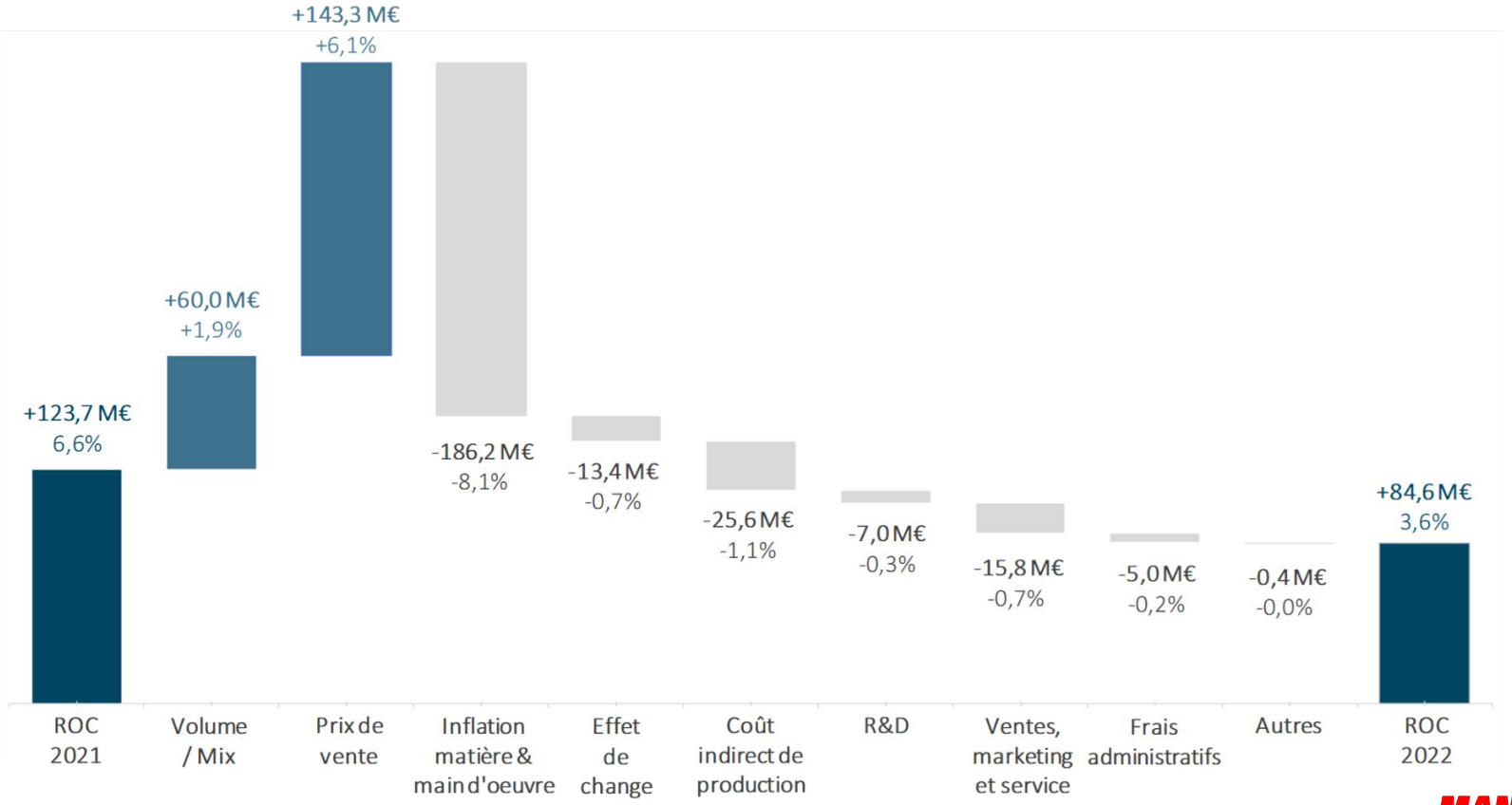
M€	S1'21	S2'21	2021	S1'22	S2'22	2022
Chiffre d'affaires	969,6	905,0	1 874,6	1 056,7	1 304,9	2 361,6
Marge sur coûts des ventes	**177,2**	**139,1**	**316,3**	**156,0**	**156,3**	**312,3**
% de CA	*18,3%*	*15,4%*	*16,9%*	*14,8%*	*12,0%*	*13,2%*
R&D, Ventes, Mkt., Services, Admin & Autres	-92,3	-100,3	-192,6	-110,3	-117,5	-227,7
Résultat opérationnel courant	**85,0**	**38,8**	**123,7**	**45,8**	**38,9**	**84,6**
% de CA	*8,8%*	*4,3%*	*6,6%*	*4,3%*	*3,0%*	*3,6%*
Charges et produits opérationnels non récurrents	1,8	-6,4	-4,6	-1,4	-1,0	-2,4
Résultat opérationnel	**86,8**	**32,4**	**119,2**	**44,4**	**37,9**	**82,3**
% de CA	*8,9%*	*3,6%*	*6,4%*	*4,2%*	*2,9%*	*3,5%*
Quote-part dans le résultat des entreprises mises en équivalence	1,1	1,7	2,9	1,1	0,9	2,0
Résultat opérationnel après quote-part de résultat net des sociétés MEE	**87,9**	**34,2**	**122,1**	**45,4**	**38,8**	**84,3**
Résultat financier	-2,4	-3,5	-5,9	-4,2	-0,1	-4,3
Impôt	-21,3	-7,9	-29,2	-11,9	-13,0	-24,9
Résultat net Part du Groupe	**64,0**	**22,7**	**86,8**	**29,1**	**25,7**	**54,7**
% de CA	*6,6%*	*2,5%*	*4,6%*	*2,8%*	*2,0%*	*2,3%*

MANITOU GROUP

Compte de résultat par division

M€	PRODUITS	S&S	Déc. 21	PRODUITS	S&S	Déc. 22
Chiffre d'affaires	1 534,8	339,8	1 874,6	1 971,8	389,9	2 361,6
Marge sur coûts des ventes	**223,9**	**92,5**	**316,3**	**204,1**	**108,2**	**312,3**
% de CA	*14,6%*	*27,2%*	*16,9%*	*10,4%*	*27,8%*	*13,2%*
Résultat opérationnel courant	**91,3**	**32,5**	**123,7**	**43,7**	**41,0**	**84,6**
% de CA	*5,9%*	*9,6%*	*6,6%*	*2,2%*	*10,5%*	*3,6%*
Charges et produits opérationnels non récurrents	-4,1	-0,5	-4,6	-2,2	-0,2	-2,4
Résultat opérationnel	**87,2**	**32,0**	**119,2**	**41,5**	**40,8**	**82,3**
% de CA	*5,7%*	*9,4%*	*6,4%*	*2,1%*	*10,5%*	*3,5%*

Évolution du résultat opérationnel courant 2022 vs. 2021



Bilan

M€	Dec. 21	Dec. 22	Var	Var %
Actifs non courants (excl. Financement des ventes et droit d'utilisation)	336	374	38	11%
Droit d'utilisation des actifs loués	20	19	-1	-4%
Stocks	532	718	186	35%
Clients et comptes rattachés	326	489	162	50%
Créances de financement des ventes	8	5	-3	-33%
Autres débiteurs courants	86	90	4	5%
Trésorerie, équivalents de trésorerie & actifs fin. courants	197	68	-129	-65%
Actifs non courants destinés à la vente	0	0	0	
TOTAL ACTIF	**1506**	**1763**	**258**	**17%**
Capitaux propres	751	792	40	5%
Passifs financiers	178	281	103	58%
Passifs de loyers	22	21	-1	-3%
Provisions	70	62	-8	-12%
Dettes fournisseurs	313	420	108	34%
Autres passifs non courants	13	11	-2	-17%
Autres passifs courants	159	177	17	11%
TOTAL PASSIF	**1506**	**1763**	**258**	**17%**
Besoin en fond de roulement en M€	**473**	**700**	**227**	**48%**
% de CA	**25%**	**30%**		
Rotation en jours de CA				
Stocks	102	109	7	7%
Clients (hors finct des ventes)	63	74	12	19%
Fournisseurs	-60	-64	-4	7%
Besoin en fond de roulement en jours	**91**	**107**	**16**	**17%**

MANITOU GROUP

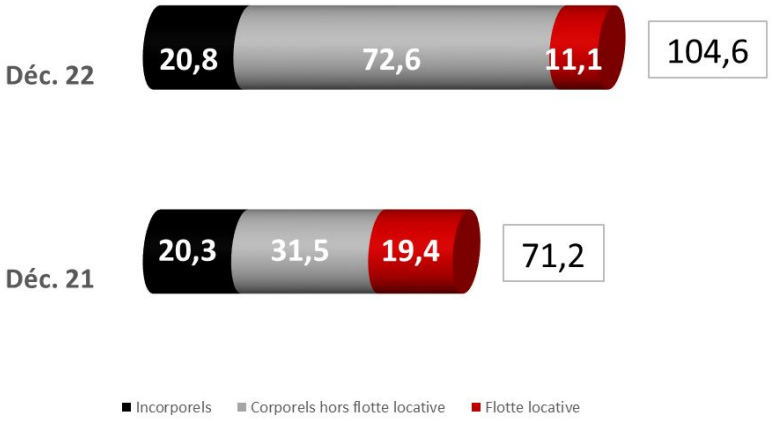
Cash-flow

M €	Déc. 21	Déc. 22
Flux opérationnels	**130**	**-104**
Capacité d'autofinancement	**178**	**137**
Impôts versés	**-28**	**-21**
Variation du BFR	**-1**	**-210**
dont stocks	-65	-166
dont clients	-22	-157
dont créances de financement des ventes (nettes	2	3
dont fournisseurs	95	106
dont autres créances et dettes d'exploitation	-10	5
Flotte locative immobilisée	**-19**	**-11**
Flux d'investissement	**-42**	**-96**
dont immobilisations (hors flotte locative)	-52	-94
dont investissements filiales	0	-3
dont cession immobilisations	10	1
dont cession de participations	0	0
dont fournisseurs d'immobilisations	1	1
dont autres	-1	-1
Flux de financement	**-20**	**23**
dont emprunts	8	58
dont paiement dividendes	-23	-31
dont rachat actions propres	0	0
dont autres	-5	-5
Var. trésorerie nette	**69**	**-177**

MANITOU GROUP

Investissements

M€	Déc.21	Déc. 22
R&D	14,7	14,6
ERP/IT	4,5	5,7
Autres incorporels	1,1	0,5
Incorporels	**20,3**	**20,8**
Bâtiments	10,5	30,0
Installations industrielles	17,7	37,5
Autres corporels	3,3	5,1
Corporels hors flotte locative	**31,5**	**72,6**
Flotte locative	**19,4**	**11,1**
Total	**71,2**	**104,6**



Endettement

M€	Déc. 21	Déc. 22
Total trésorerie & actifs financiers	197	68
Dette bancaire	0	79
Emprunts obligataires & autres	150	138
Facilités (Découverts)	1	45
Crédit-bail	8	6
Instruments de couverture	6	4
Autres	13	11
Total passif	178	281
ENDETTEMENT NET (hors IFRS 16)	-19	213
Passifs de loyers IFRS 16	22	21
ENDETTEMENT NET	3	234
Gearing hors IFRS 16	-2%	27%
Leverage hors IFRS 16	-0,1	1,6
EBITDA hors IFRS 16	167	130
Gearing avec IFRS 16	0%	30%
Leverage avec IFRS 16	0,0	1,7
EBITDA avec IFRS 16	174	137

EBITDA : Résultat opérationnel avant dotations et reprises d'amortissements et pertes de valeur, retraité de l'impact IFRS 16

MANITOU GROUP

Perspectives 2023

MANITOU GROUP | SET THE WORLD IN MOTION

Perspectives

Anticipation d'un chiffre d'affaires 2023 en progression de l'ordre de 20 % par rapport à 2022

Anticipation d'un taux de résultat opérationnel courant 2023 en hausse de l'ordre de 100 points de base grâce à une amélioration au second semestre

Questions - Réponses

MANITOU GROUP | SET THE WORLD IN MOTION

Définitions

Données en comparable : soit à périmètre et taux de change constants :

- Périmètre : pour la société Lifttek acquise en mai 2022, retraitement du jour de son acquisition au 31 décembre 2022. Aucune société n'est sortie du périmètre sur 2022. Il n'y a pas de société acquise ni de société sortante sur l'exercice 2021.
- Application du taux de change de l'exercice précédent sur les agrégats de l'exercice en cours.

Gearing

- Ratio de la dette nette divisée par le montant des capitaux propres

Leverage

- Ratio déterminé en divisant le montant de la dette nette de fin de période par l'EBITDA en 12 mois glissants. Il permet de mesurer le montant de la dette en nombre d'années d'EBITDA

EBITDA retraité de l'impact IFRS 16

- EBITDA calculé sur la base des normes IFRS applicables, hors effet de la norme IFRS 16

Dette nette et Gearing hors IFRS 16

- Dette nette calculée sur la base des normes IFRS applicables, hors effet de la norme IFRS 16

Carnet de commandes

Le carnet de commandes correspond aux commandes reçues et non encore livrées de machines, pour lesquelles le groupe :

- n'a pas encore fourni les machines promises au client ;
- n'a pas encore reçu de contrepartie et n'a pas encore droit à une contrepartie.

Ces commandes sont livrées dans un délai inférieur à un an (hors contexte exceptionnel comme le groupe le vit depuis 2021) et peuvent être annulées.
Le carnet de commandes peut varier du fait des variations du périmètre de consolidation, d'ajustements et des effets de conversion de devises étrangères.
Afin de limiter les effets de l'inflation, le groupe a intégré depuis le S1 2022 des mécanismes d'ajustement de ses prix de ventes lors de la livraison. Ces mécanismes influenceront la valorisation du carnet de commandes machines reporté et valorisé au prix du jour de la commande.
Le groupe a par ailleurs mis en place courant 2022 une nouvelle politique d'ouverture progressive des horizons de prise de commandes du S2 2024 pour les concessionnaires afin de limiter les effets d'anticipation sans marché final.

MERCI

MANITOU GROUP | SET THE WORLD IN MOTION