# Chiffre d’affaires T1 2022

Michel Denis - Directeur général
Hervé Rochet - Secrétaire général

MANITOU HANDLING YOUR WORLD GEHL MUSTANG BY MANITOU

# Disclaimer

**Cette présentation constitue un simple document de synthèse et ne prétend en aucun cas à l'exhaustivité. Ni la Société, ni aucun de ses affiliés, mandataires sociaux, dirigeants, salariés, employés ou conseils ne peut être tenu responsable, à quelque titre que ce soit, d'une obligation quelconque ou d'un quelconque recours ou réclamation, dommage ou préjudice, lié à ou résultant de l'utilisation (quelle qu'elle soit) de cette présentation ou son contenu.**

**Les données et informations (prévisionnelles ou autres) relatives aux marchés ou aux secteurs d'activité que cette présentation peut inclure ont été établies sur la base d'études, rapports, estimations ou sondages internes, ainsi que sur la base de recherches ou d'études externes, d'informations disponibles publiquement et de publications desdits secteurs d'activité. La Société et ses affiliés, mandataires sociaux, dirigeants, salariés, employés ou conseils n'ont pas procédé à une vérification indépendante de l'exactitude, de l'exhaustivité, de l'adéquation ou de la fiabilité de ces données et informations, et, en conséquence, ceux-ci ne donnent aucune assurance ni garantie relativement à ces données et informations.**

**Cette présentation peut comprendre des informations prospectives, fondées sur certaines hypothèses, estimations et opinions actuelles, dont notamment des hypothèses relatives aux stratégies actuelles et futures et à l'environnement économique dans lequel la Société opère. De telles informations prospectives sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison de certains risques et incertitudes, connus ou non à ce jour, de sorte que les résultats, performances, objectifs et évolutions effectivement réalisés pourraient s'avérer très différents de ceux pouvant être contenus ou suggérés par ces informations prospectives. Ces informations prospectives sont données uniquement à la date de cette présentation, et la Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives pouvant être contenues dans le présent document afin de refléter les éventuels changements dans les anticipations, événements, conditions ou circonstances sur lesquels sont fondées les informations prospectives pouvant être contenues dans cette présentation. Les informations prospectives ont valeur purement illustrative. Votre attention est attirée sur le fait que de telles informations ne sont en aucun cas des garanties ou engagements de résultats futurs et que de nombreux risques et incertitudes auxquels elles sont soumises sont difficilement prévisibles et hors du contrôle de la Société.**

**Cette présentation (et toutes les copies qui pourraient en être faites) ne doit pas être transmise ou distribuée aux Etats-Unis d'Amérique, au Canada, au Japon et dans tout autre pays ou territoire dans lequel la loi applicable interdit ou limite une telle distribution ou transmission.**

# Faits marquants

- CA T1 22 : **450 M€,** -4 % vs**.** T1 21, -6 % en comparable*
- Prises de commandes machines T1 22 de **637 M€** vs. 815 M€ en T1 21
- Carnet machines fin T1 22 record de **3 274 M€** vs. 1 344 M€ en T1 21
- Rebond de la crise sanitaire en début de trimestre
- Poursuite de la tension sur la supply chain
- Pression inflationniste renforcée par la guerre en Ukraine

**à périmètre et taux de change constants : termes définis en annexe*

**Un environnement opérationnel et financier sous pression**

# Retour sur la vie du groupe

Engagement du groupe dans une trajectoire carbone 2030 sur la base d'objectifs quantitatifs sur l'ensemble de ses activités ainsi que sur ses produits (scopes 1, 2 et 3)

Inauguration de la nouvelle usine de Candé (France) où est assemblée la gamme de nacelles tout terrain du groupe

Annonce d'un plan d'investissement massif de 70 M€ aux États-Unis portant sur un accroissement capacitaire des usines et un renforcement des frais de recherche et de développement

# Retour sur la vie du groupe

Célébration des 50 ans de Manitou United Kingdom

Lancement d'un chariot télescopique ultra compact ouvrant un nouveau segment de marché pour le groupe

Action de soutien aux réfugiés ukrainiens de Pologne

# Activité T1

| Chiffre d'affaires T1 2021 | | | | | | Chiffre d'affaires T1 2022 | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Eur. Sud | Eur. Nord | Amériques | APAM | Total | M€ % tot. | Eur. Sud | Eur. Nord | Amériques | APAM | Total |
| 119 *25%* | 164 *35%* | 73 *16%* | 32 *7%* | 388 *82%* | Division Produits | 113 *25%* | 129 *29%* | 74 *16%* | 39 *9%* | 355 *79%* |
| 30 *6%* | 29 *6%* | 14 *3%* | 9 *2%* | 83 *18%* | Division S&S | 34 *8%* | 34 *8%* | 16 *3%* | 11 *2%* | 95 *21%* |
| 149 ***32%*** | 193 ***41%*** | 87 ***18%*** | 42 ***9%*** | 471 ***100%*** | Tot. | 147 ***33%*** | 163 ***36%*** | 89 ***20%*** | 50 ***11%*** | 450 ***100%*** |

S&S : Services & Solutions

**Évolution plus favorable que celle du groupe**

# Evolution vs. 2021

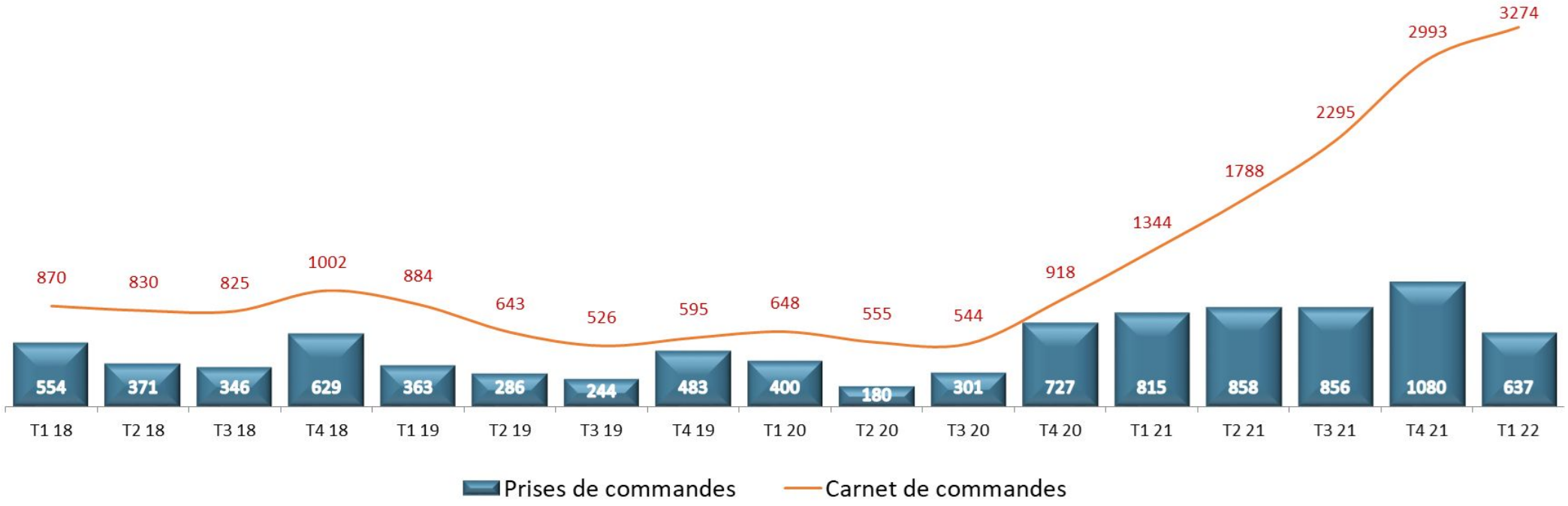
| CA. en M€ *en %* | Europe du Sud | Europe du Nord | Amériques | APAM | Total |
|---|---|---|---|---|---|
| Division Produits | -6 *-5%* | -35 *-21%* | +1 *+1%* | +7 *+20%* | -33 *-9%* |
| Division S&S | +4 *+13%* | +5 *+16%* | +2 *+11%* | +2 *+18%* | +12 *+15%* |
| **Total** | -2 *-1%* | -30 *-15%* | +2 *+3%* | +8 *+20%* | -21 *-4%* |

# Evolution vs. 2021

| CA. en M€<br>*% vs. CA N-1* | 2021.03 | Impact taux de change | Impact variation de périmètre | Evolution en comparable * | 2022.03 |
|---|---|---|---|---|---|
| Division Produits | 388 | 7<br>*2%* | 0<br>*0%* | -40<br>*-10%* | 355<br>*-9%* |
| Division S&S | 83 | 1<br>*2%* | 0<br>*0%* | 11<br>*13%* | 95<br>*15%* |
| **Total** | **471** | **8**<br>*2%* | **0**<br>*0%* | **-29**<br>*-6%* | **450**<br>*-4%* |

** à taux de change et périmètre constants : termes définis en annexe*

# Prises de commandes et carnet machines (M€)




**Prises de commandes fortes et carnet en croissance**

# Revue opérationnelle
# Division Produits

- Prises de commandes toujours élevées
- Profondeur historique du carnet de commandes
- Tensions sanitaires sur le début de l'année
- Tensions sur la supply-chain
- Accélération des volumes de facturation ralentie par les ruptures fournisseurs
- Très fortes pressions inflationnistes sur les matières, énergies et transports …
- … et nombreuses initiatives commerciales pour en limiter l'impact
- Incertitudes sur les conséquences de la guerre ukrainienne

**Montée des volumes sous pression opérationnelle et inflationniste**

# Revue opérationnelle
# Division S&S

- Dynamisme des marchés
- Très forte progression du chiffre d'affaires
- Tension sur la supply chain et la disponibilité pièces
- Difficulté à renouveler nos propres flottes locatives
- Renforcement des processus internes
- Travail de fond sur les activités de services et les outils

**Une performance d'activité historique**

# Perspectives 2022

- A ce jour, la profondeur du carnet de commandes et la performance opérationnelle du groupe permettent de confirmer l'anticipation de croissance du chiffre d'affaires pour l'année 2022 de plus de 20% par rapport à 2021.

  Par ailleurs, les impacts du conflit en Ukraine sur les prix des composants, de l'acier et de l'énergie sont trop volatils pour que le groupe soit en mesure de confirmer son anticipation de marge opérationnelle courante pour l'exercice.

# Annexe - Définition

Données en comparable, soit à périmètre et taux de change constants :

- périmètre : il n'y a pas de société acquise ni de société sortante en 2021 et 2022
- application du taux de change de l'exercice précédent sur les agrégats de l'exercice en cours