Résultats 2021

Michel Denis, Directeur général
Hervé Rochet, Secrétaire général - CFO

MANITOU HANDLING YOUR WORLD GEHL MUSTANG BY MANITOU

Disclaimer

Cette présentation constitue un simple document de synthèse et ne prétend en aucun cas à l'exhaustivité. Ni la Société, ni aucun de ses affiliés, mandataires sociaux, dirigeants, salariés, employés ou conseils ne peut être tenu responsable, à quelque titre que ce soit, d'une obligation quelconque ou d'un quelconque recours ou réclamation, dommage ou préjudice, lié à ou résultant de l'utilisation (quelle qu'elle soit) de cette présentation ou son contenu.

Les données et informations (prévisionnelles ou autres) relatives aux marchés ou aux secteurs d'activité que cette présentation peut inclure ont été établies sur la base d'études, rapports, estimations ou sondages internes, ainsi que sur la base de recherches ou d'études externes, d'informations disponibles publiquement et de publications desdits secteurs d'activité. La Société et ses affiliés, mandataires sociaux, dirigeants, salariés, employés ou conseils n'ont pas procédé à une vérification indépendante de l'exactitude, de l'exhaustivité, de l'adéquation ou de la fiabilité de ces données et informations, et, en conséquence, ceux-ci ne donnent aucune assurance ni garantie relativement à ces données et informations.

Cette présentation peut comprendre des informations prospectives, fondées sur certaines hypothèses, estimations et opinions actuelles, dont notamment des hypothèses relatives aux stratégies actuelles et futures et à l'environnement économique dans lequel la Société opère. De telles informations prospectives sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison de certains risques et incertitudes, connus ou non à ce jour, de sorte que les résultats, performances, objectifs et évolutions effectivement réalisés pourraient s'avérer très différents de ceux pouvant être contenus ou suggérés par ces informations prospectives. Ces informations prospectives sont données uniquement à la date de cette présentation, et la Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives pouvant être contenues dans le présent document afin de refléter les éventuels changements dans les anticipations, événements, conditions ou circonstances sur lesquels sont fondées les informations prospectives pouvant être contenues dans cette présentation. Les informations prospectives ont valeur purement illustrative. Votre attention est attirée sur le fait que de telles informations ne sont en aucun cas des garanties ou engagements de résultats futurs et que de nombreux risques et incertitudes auxquels elles sont soumises sont difficilement prévisibles et hors du contrôle de la Société.

Cette présentation (et toutes les copies qui pourraient en être faites) ne doit pas être transmise ou distribuée aux Etats-Unis d'Amérique, au Canada, au Japon et dans tout autre pays ou territoire dans lequel la loi applicable interdit ou limite une telle distribution ou transmission.

Retour sur 2021

Référence mondiale de la manutention, de l'élévation de personnes et du terrassement, Manitou Group a pour mission d'améliorer les conditions de travail, de sécurité et la performance partout dans le monde, tout en protégeant l'Homme et son environnement.

SET THE WORLD
IN MOTION

MANITOU GROUP

new horizons 2025

Dépasser
les attentes **clients**
avec des **services**
à valeur ajoutée

Piloter
la transition écologique
vers un modèle
économique durable

Améliorer
notre performance
en **rationalisant**
nos activités

Fonder
notre succès
sur **une équipe**
unie

Avec la DATA comme levier et l'INNOVATION comme ADN

MANITOU GROUP

2025
Objectifs clés

new horizons 2025

★ Chiffre d'affaires	> 2,5 Mds €
★ Résultat opérationnel courant *en % de CA*	> 8 %
★ EBITDA *en % de CA*	> 10 %
★ Investissements	≈ 460 M€

Chiffres hors acquisitions
EBITDA : Résultat avant intérêts, impôts et amortissements, retraité de l'impact IFRS 16

MANITOU GROUP

Feuille de route RSE 2021-2025

Accompagner nos clients vers le zéro accident

Innover vers de nouveaux modèles économiques

Garantir la santé et la sécurité des employés et l'amélioration des conditions de travail

Optimiser l'emploi des ressources et allonger la durée de vie des produits

Innover avec des produits à faibles émissions

Réduire nos propres émissions de gaz à effet de serre

Développer des services pour réduire les émissions lors de l'utilisation

MANITOU GROUP

Manitou Group contribution aux OBJECTIFS DE DÉVELOPPEMENT DURABLE

Gouvernance & actionnaires

Renouvellement du mandat de **Madame Jacqueline Himsworth** en qualité d'administrateur, Présidente du Conseil d'administration

Pour une durée de 4 années qui prendra fin à l'issue de la réunion de l'Assemblée Générale Ordinaire des actionnaires à tenir dans l'année 2025 pour statuer sur les comptes de l'exercice écoulé.

- Renouvellement du mandat de **Emilie Braud**
en qualité d'administratrice
- Renouvellement du mandat de Monsieur **Marcel-Claude Braud**
en qualité d'administrateur
- Renouvellement du mandat de Monsieur **Sébastien Braud**
en qualité d'administrateur
- Renouvellement du mandat de Madame **Cécile Helme-Guizon**
en qualité d'administratrice
- Renouvellement du mandat de Monsieur **Christopher Himsworth**
en qualité d'administrateur
- Nomination de Monsieur **Dominique Himsworth**, en remplacement de Gordon Himsworth
en qualité d'administrateur
- Renouvellement du mandat de Madame **Alexandra Matzneff**
en qualité d'administratrice
- Election de Monsieur **Pascal Raoult**, en remplacement de Stéphane Renaud
en qualité d'administrateur salarié

Gouvernance & actionnaires

Renouvellement du mandat de Michel Denis

Directeur général

Pour une durée de 4 années qui prendra fin à l'issue de la réunion de l'Assemblée Générale Ordinaire des actionnaires à tenir dans l'année 2026 pour statuer sur les comptes de l'exercice écoulé.

Évènements marquants

1er Forum ESG

- **Présentation de notre démarche RSE** auprès des analystes financiers
- Le 9 avril 2021 en visio
- Thématiques :
  - Ce que nous avons toujours en RSE
  - Ce que nous sommes en train de faire
  - Là où nous souhaitons aller

1 Genèse du groupe et de la RSE

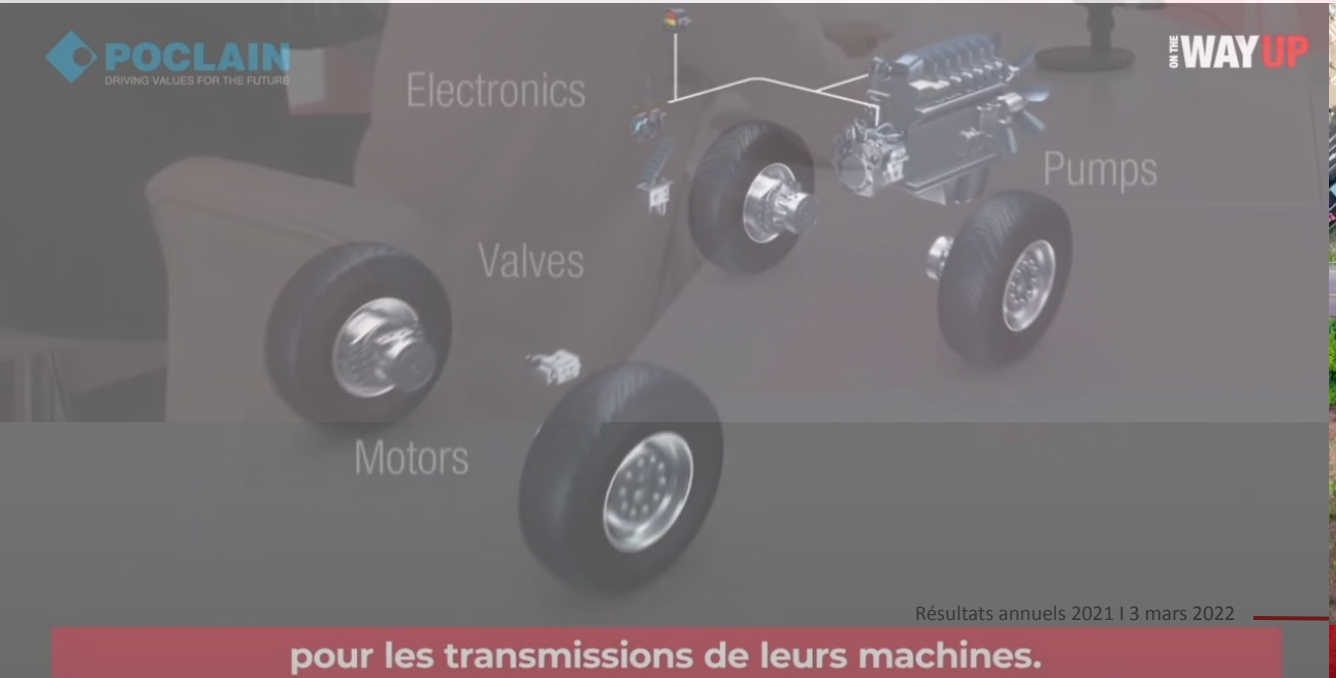
2 1957 - 2019 La phase pionnière

3 2011 - 2020 Un monde en révolution

4 2021 - 2025 L'accélération

Évènements marquants

- ON THE WAY UP : première édition du nouveau rendez-vous annuel dédié à la stratégie RSE du groupe



pour les transmissions de leurs machines.

dès la conception et sur la réutilisation

Retour sur la vie du groupe

- N°1 en France sur le marché des télescopiques agricoles

- Rationalisation des activités du groupe avec la fermeture en mars 2021 du site de Waco (Texas), et la relocalisation de l'activité chariots élévateurs à Beaupréau

- Avancée positive du litige JCB

Retour sur la vie du groupe

- Campagne de vaccination (France, US, Inde)

- Meilleur employeur de France (Magazine Capital) catégorie Industries

FOCUS RECRUTEMENT

Manitou Group recrute
plus de 100 talents
MANITOU
VOIR LES OFFRES
RECRUTE
MANITOU

Votre
créativité
nous intéresse
RECRUTE
Retrouvez-nous sur
manitou-group.com
MANITOU

RECRUTE
GROUP
Votre
tempérament
nous intéresse
Retrouvez-nous sur
manitou-group.com
rubrique : Talents
MANITOU

RECRUTE
Vos
valeurs
nous intéressent
Retrouvez-nous sur
manitou-group.com
rubrique : Talents
MANITOU

Mathieu Bourhis en gare de Nantes...
MANITOU GROUP
RECRUTE
PLUS DE 100 TALENTS
Votre future

Focus sur les recrutements

Career Opportunities: Assemblers, Fabricators, Welders, Manuf. Engineer, Logistics/Warehouse Supervisor, Quality Assurance Tech, Quality Manager, EHS Coordinator and other great career opportunities (1st and 2nd shifts)

Un renforcement de nos moyens de recrutement

- 2 nouveaux recruteurs dans notre équipe interne en France, 1 nouveau recruteur aux US
- Mise en place d'une équipe de recrutement externe en partenariat avec Page Outsourcing
- Sélection de nouveaux cabinets de recrutement
- Utilisation renforcée des outils digitaux et réseaux sociaux (Linkedin…)

Plusieurs actions institutionnelles autour du recrutement

- Évolution de la "marque employeur" : projet engagé, mise en place en 2022
- Communication de recrutement : spots radios et campagnes d'affichage aux US, en France, participation aux salons de recrutement, partenariats écoles

Un plan d'action spécifique aux US pour faire face à un marché de l'emploi en forte tension

- Communication institutionnelle sur le recrutement auprès de l'environnement local
- Partenariats écoles
- Élargissement de l'utilisation d'agences de recrutement
- Renforcement de l'attractivité : compétitivité des packages et avantages sociaux, télétravail

Évènements marquants

- Jacqueline Himsworth et Michel Denis élus Entrepreneurs de l’Année par le cabinet EY pour la région Grand Ouest

- Triple certification QHSE ISO 45000 obtenue sur l’ensemble des sites français

- Certification ISO 37001 de notre filiale sud africaine

Évènement digital
Build the Future

- **Présentation de notre expertise dans la construction relayée dans le monde entier**
- **Lancement de 4 nouvelles gammes de machines**
  - **Nouvelles gamme VISION/VISION+ MRT**
  - **Nouvelle gamme MT (Smart)**
  - **Nouvelle gamme de chargeuses articulées**
  - **Nouvelle gamme ULM**
- **3500 participants**
  - **Concessionnaires**
  - **Grands Comptes / Loueurs**
  - **Journalistes**

Évènements marquants

- Manitou Group Attachments :

  nouvelle marque dédiée aux accessoires

Notre trajectoire carbone 2030

Engagé avec Science Based Targets

Réduire nos propres émissions de gaz à effet de serre

Scope 1 + 2
(Direct + Indirect)

-46%

Réduction absolue des émissions par rapport à 2019

Innover avec des produits à faibles émissions

Développer des services pour réduire les émissions lors de l'utilisation

Scope 3
(Chaîne de Valeur)

-34%/heure d'utilisation

Objectif en intensité par rapport à 2019

Scope 1 : émissions directes provenant de sources possédées ou contrôlées

Scope 2 : émissions indirectes provenant de la production d'électricité achetée, de vapeur, de chauffage et de refroidissement consommés

Scope 3 : toutes les autres émissions indirectes qui se produisent dans la chaîne de valeur d'une entreprise. Il comprend 3.1 Biens et services achetés (matières premières pour les équipements et les pièces détachées), 3.4 Transport et distribution en amont, et 3.11 Utilisation des produits vendus (consommation d'énergie des équipements vendus au cours de l'année de référence pendant la durée de vie totale prévue).

Nos leviers d'action pour 2030

Scope 1, 2 et 3

Développer des équipements à faible émission

Augmenter les matériaux recyclés dans les produits

Améliorer encore l'efficacité énergétique

Développer la transition du fret vers des solutions à faible émissions

Augmenter les matériaux recyclés dans les emballages

Développer l'économie circulaire des pièces détachées

Réduire nos consommation d'énergie Utiliser de l'énergie verte sur nos sites et pour les voitures

Plan d'investissement industriel

- Janvier 2021 : Nouvelle feuille de route New Horizons 2025

  Croissance du groupe accompagnée par un plan ambitieux et une vision long terme

  Enveloppe globale de 460 M€ d'investissements

- Avril 2021 : validation du plan d'investissement

Un plan d'investissement industriel structurel massif, lié à New Horizons

80 M€ sur les 5 ans à venir

En France

En supplément de la maintenance et du renouvellement de nos équipements existants

BOOST PERFORMANCE WITH
STREAMLINED OPERATION

Plan d'investissement industriel

- Réaménagements et extensions de 3 sites

  Ancenis, Laillé, Candé

  Extensions, sécurisation capacitaire et évolutions environnementales réglementaires

- Février 2022 : un plan massif d'investissements aux US

70 millions d'euros (80M$) pour les deux sites de production nord-américains de Yankton et Madison, basés dans le Dakota du Sud.

Ce plan portera sur l'extension des deux sites, le renforcement de l'innovation, et le développement de nouvelles gammes.

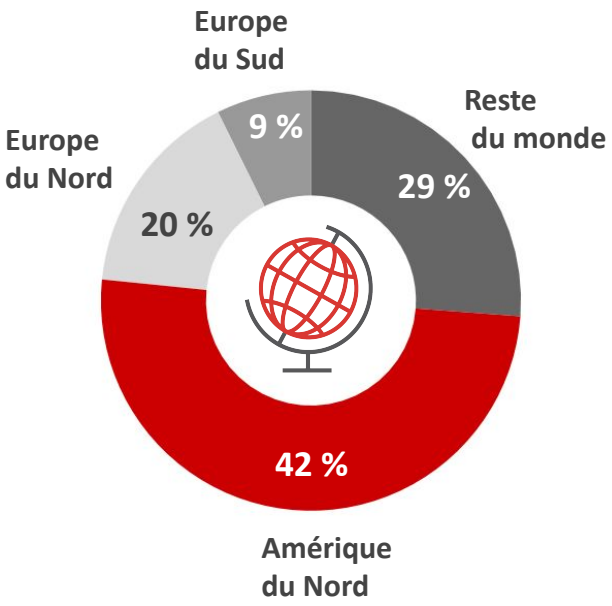
BOOST PERFORMANCE WITH
STREAMLINED OPERATION

Présentation New Plant - Candé

Activité

MARCHÉS ADRESSABLES EN 2021

Marché adressable par région



Marché de la manutention tout-terrain par gamme de produits en milliards €

PRODUITS	Mrd €	%
Chariots téléscopiques	4,1	26
Chargeuses compactes sur chenilles	3,2	20
Tractopelles	1,6	10
Chargeuses compactes sur pneus	1,3	8
Nacelles élévatrices	3,8	24
Chargeuses compactes	1,4	9
Chariots élévateurs tout-terrain	0,2	1
Chariots embarqués	0,4	2
Total	**16,0**	**100**

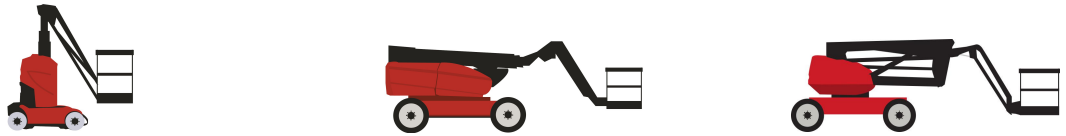
Marché de la manutention industrielle par gamme de produits en milliards €

PRODUITS	Mrd €	%
Chariots élévateurs thermiques	16,8	54
Chariots de magasinage électriques	7,8	25
Chariots élévateurs électriques	6,6	21
Total	**31,2**	**100**

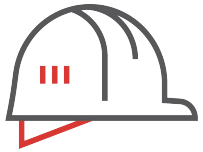
Marché adressable : marché potentiel auquel pourrait prétendre les machines de Manitou Group

POSITIONNEMENT DU GROUPE
en 2021

1.Leader 2.Challenger 3.Outsider

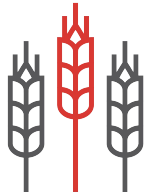
	Monde	Europe	Amérique du Nord	Reste du Monde
Matériel de manutention tout-terrain	1	1	2	1
Nacelles élévatrices mobiles 	2	1	3	3
Équipement compact	3	2	3	3
Chariots industriels et magasinage	3	3	3	3

UNE PRÉSENCE SUR 3 MARCHÉS



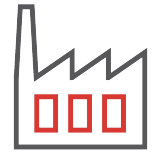
CONSTRUCTION

60 %



AGRICULTURE

29 %



INDUSTRIES

11 %

Répartition du CA 2021 en %

Faits marquants

- **Chiffre d'affaires de 1 875 M€** en hausse de **18 % vs. 2020** (+18 % en comparable*)
- **Résultat opérationnel récurrent** à **123,7 M€** (6,6 %) vs. 85,3 M€ (5,4 %) en 2020
- EBITDA* 167 M€ (8,9 %) vs. 120 M€ en 2020
- **Résultat net** part du groupe de **87 M€** vs. 40 M€ en 2020
- **Trésorerie supérieure à la dette*** de **19 M€**, gearing* de -2 %
- Proposition de versement de dividendes de 0,80 euro/action

Les données exprimées en pourcentage entre parenthèses expriment un pourcentage du chiffre d'affaires
**en comparable à périmètre et taux de change constants : termes définis en annexe*
**EBITDA : Résultat opérationnel avant dotations et reprises d'amortissements et pertes de valeur, retraité de l'impact IFRS 16*
**Dette nette et Gearing hors engagements de location IFRS 16*

Rebond, amélioration de la rentabilité et solidité financière

Activité
12 mois

Chiffre d'affaires 12 mois 2020						Chiffre d'affaires 12 mois 2021				
Eur. Sud	Eur. Nord	Amériques	APAM	Total	M€ *% tot.*	Eur. Sud	Eur. Nord	Amériques	APAM	Total
448 *28%*	478 *30%*	245 *15%*	115 *7%*	1 285 *81%*	Division Produits	485 *26%*	628 *33%*	276 *15%*	146 *8%*	1 535 *82%*
107 *7%*	106 *7%*	52 *3%*	36 *2%*	300 *19%*	Division S&S	117 *6%*	122 *7%*	58 *3%*	42 *2%*	340 *18%*
555 ***35%***	584 ***37%***	296 ***19%***	150 ***9%***	1 585 ***100%***	Tot.	602 ***32%***	750 ***40%***	335 ***18%***	188 ***10%***	1 875 ***100%***

S&S : Services & Solutions

Évolution plus favorable que celle du groupe

Evolution vs. 2020

CA. en M€ *en %*	Europe du Sud	Europe du Nord	Amériques	APAM	Total
Division Produits	+37 *+8%*	+150 *+31%*	+32 *+13%*	+31 *+27%*	+250 *+19%*
Division S&S	+10 *+10%*	+16 *+15%*	+7 *+13%*	+7 *+19%*	+40 *+13%*
Total	+47 *+8%*	+166 *+28%*	+39 *+13%*	+38 *+25%*	+290 *+18%*

Evolution vs. 2020

CA. en M€ *% vs. CA N-1*	Déc. 2020	Impact taux de change	Impact variation de périmètre	Evolution en comparable *	Déc. 2021
Division Produits	1 285	-3 *0%*	0 *0%*	253 *20%*	1 535 *19%*
Division S&S	300	0 *0%*	0 *0%*	40 *13%*	340 *13%*
Total	1 585	-3 *0%*	0 *0%*	293 *18%*	1 875 *18%*

** à périmètre et taux de change constants : termes définis en annexe*

Division Produits

M€		2020	2021
CA		1 285	1 535
	n/n-1	*-28,0%*	*19,4%*
Rés. Op. Courant		47	91
	% CA	*3,6%*	*5,9%*

POINTS POSITIFS

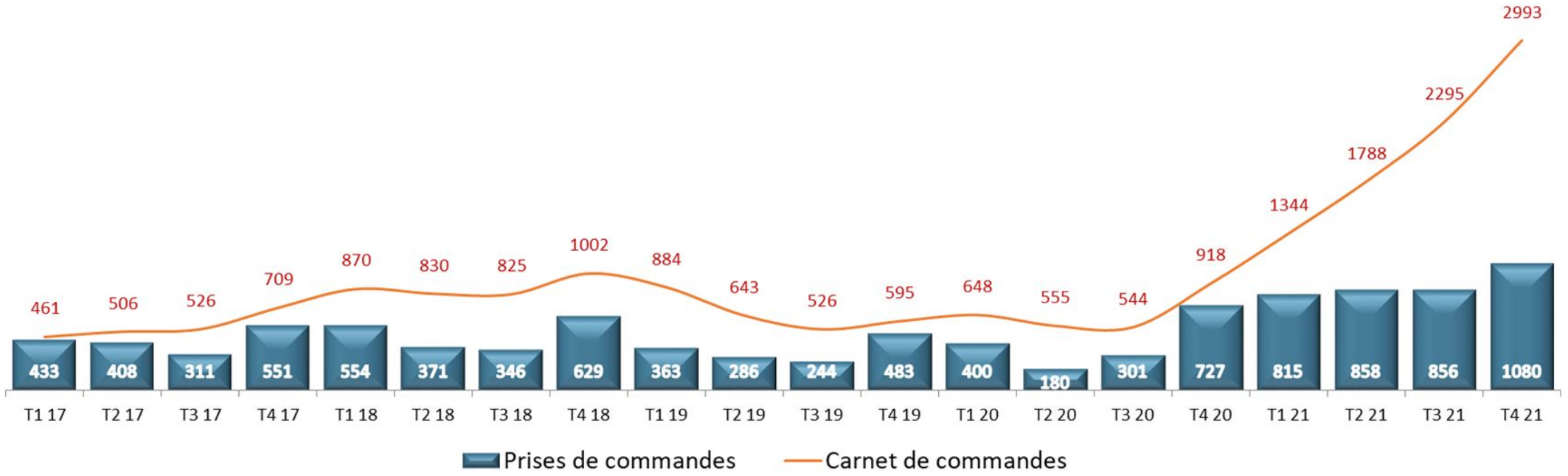
- Dynamique de la reprise
- Prise de commandes et carnet record
- Lancement de projets capacitaires
- Accélération dans la transition énergétique
- Amélioration de la rentabilité

POINTS NÉGATIFS

- Tensions opérationnelles (supply chain et COVID)
- Pression inflationniste
- Délais de livraison

Accélération et performance

Prises de commandes machines et carnet (M€)



Record absolu de prises et du carnet de commandes

L'OFFRE SOLUTION

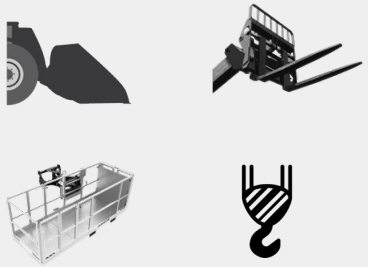
Créatrice de valeur pour ses clients

Qu'est ce qu'une solution de manutention, d'élévation de personnes et de terrassement ?

UNE MACHINE

MANITOU GEHL MUSTANG BY MANITOU LOCL SPECIFIC MATERIAL HANDLING

DES ACCESSOIRES*



MANITOU EDGE

UNE OFFRE DE SERVICES*

- ✓ Pièces de rechange
- ✓ Financement
- ✓ Extension de garantie
- ✓ Contrat de maintenance
- ✓ Machine connectée
- ✓ Machines d'occasion

*à titre d'exemple, non exhaustif

Division S&S

M€		2020	2021
CA		300	340
	n/n-1	*-2,9%*	*13,2%*
Rés. Op. Courant		38	32
	% CA	*12,8%*	*9,6%*

POINTS POSITIFS

- Dynamique des marchés
- Progression de l'activité
- Renforcement de la qualité de service
- Nouveaux investissements capacitaires et digitaux

POINTS NÉGATIFS

- Tensions sur la supply chain
- Pas de possibilité d'extension du parc de location du groupe
- Profil financier pénalisé par l'effet de base non reconductible de 2020

Poursuite d'une croissance forte

Résultats financiers

Compte de résultat

M€	Déc. 20	Déc. 21
Chiffre d'affaires	1 585,1	1 874,6
Marge sur coûts des ventes	**248,8**	**316,3**
% de CA	*15,7%*	*16,9%*
Recherche & Dév	- 24,5	- 27,4
Ventes, Mkt., Services, Admin & Autres	- 138,9	- 165,2
Résultat opérationnel courant	**85,3**	**123,7**
% de CA	*5,4%*	*6,6%*
Charges opérationnelles non récurrentes	- 10,6	- 4,6
Résultat opérationnel	**74,8**	**119,2**
% de CA	*4,7%*	*6,4%*
Quote-part dans le résultat des entreprises mises	1,7	2,9
Résultat opérationnel après quote-part de résultat net des sociétés MEE	**76,5**	**122,1**
Résultat financier	- 11,3	- 5,9
Impôt	- 24,9	- 29,2
Résutat net - Part du groupe	**39,6**	**86,8**
% de CA	*2,5%*	*4,6%*

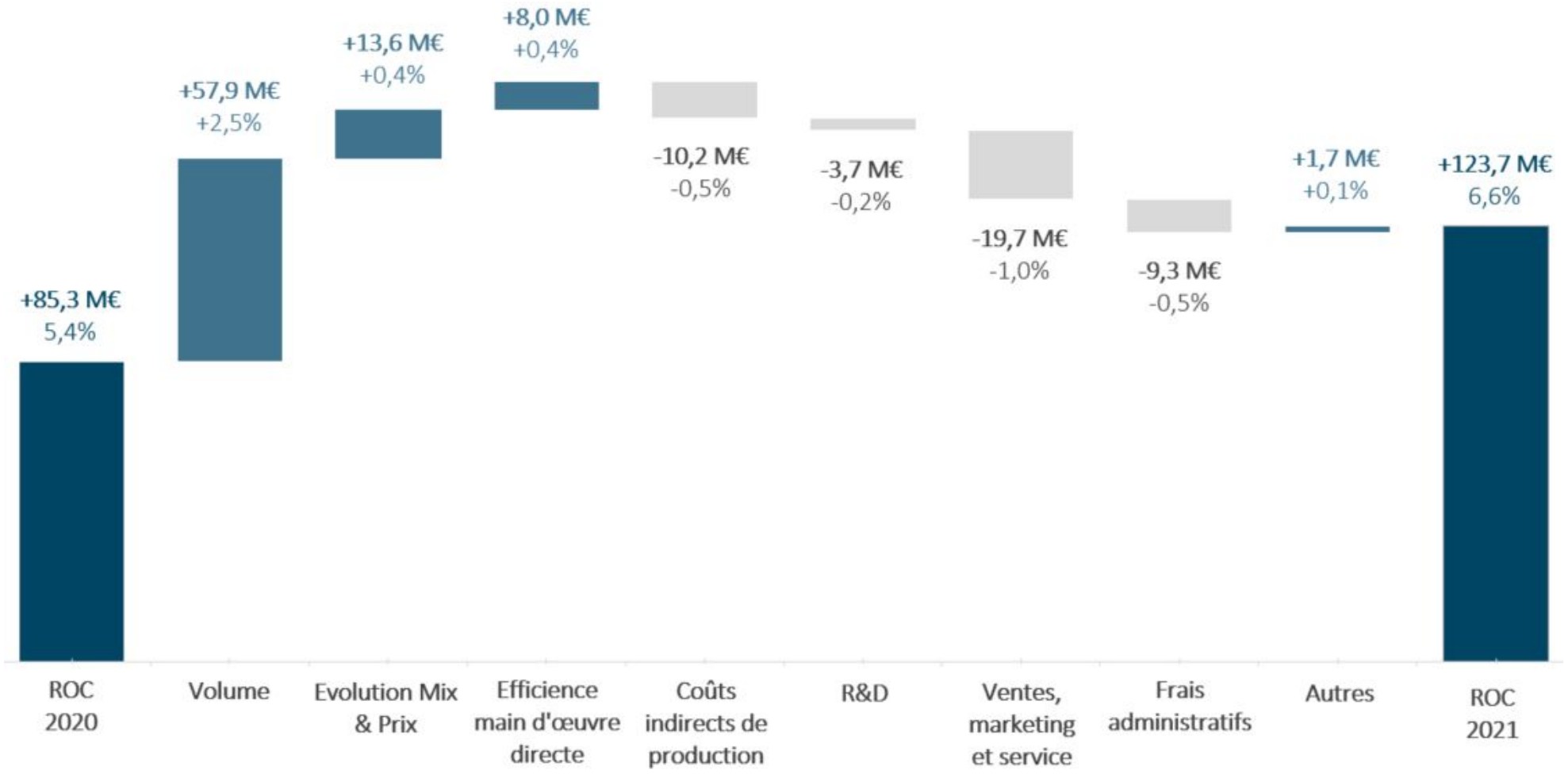
Compte de résultat par semestre

M€	S1'20	S2'20	2020	S1'21	S2'21	2021
Chiffre d'affaires	762	823	1 585	970	905	1 875
Marge sur coûts des ventes	**110**	**139**	**249**	**177**	**139**	**316**
% de CA	*14,5%*	*16,8%*	*15,7%*	*18,3%*	*15,4%*	*16,9%*
Ventes, Mkt., Services, Admin & Autres	-80	-83	-163	-92	-100	-193
Résultat opérationnel courant	**30**	**55**	**85**	**85**	**39**	**124**
% de CA	*3,9%*	*6,7%*	*5,4%*	*8,8%*	*4,3%*	*6,6%*
Charges opérationnelles non récurrentes	-3	-7	-11	2	-6	-5
Résultat opérationnel	**27**	**48**	**75**	**87**	**32**	**119**
% de CA	*3,5%*	*5,8%*	*4,7%*	*8,9%*	*3,6%*	*6,4%*
Quote-part dans le résultat des entreprises mises en équivalence	1	1	2	1	2	3
Résultat opérationnel après quote-part de résultat net des sociétés MEE	**28**	**49**	**76**	**88**	**34**	**122**
Résultat financier	-6	-6	-11	-2	-3	-6
Impôt	-9	-16	-25	-21	-8	-29
Résultat net Part du Group	**13**	**26**	**40**	**64**	**23**	**87**
% de CA	*1,8%*	*3,2%*	*2,5%*	*6,6%*	*2,5%*	*4,6%*

Compte de résultat par division

M€	PRODUITS	S&S	Déc. 20	PRODUITS	S&S	Déc. 21
Chiffre d'affaires	1 285,0	300,1	1 585,1	1 534,8	339,8	1 874,6
Marge sur coûts des ventes	**159,8**	**89,0**	**248,8**	**223,9**	**92,5**	**316,3**
% de CA	*12,4%*	*29,6%*	*15,7%*	*14,6%*	*27,2%*	*16,9%*
Résultat opérationnel courant	**46,9**	**38,4**	**85,3**	**91,3**	**32,5**	**123,7**
% de CA	*3,6%*	*12,8%*	*5,4%*	*5,9%*	*9,6%*	*6,6%*
Charges opérationnelles non récurrentes	-10,1	-0,4	-10,6	-4,1	-0,5	-4,6
Résultat opérationnel	**36,7**	**38,0**	**74,8**	**87,2**	**32,0**	**119,2**
% de CA	*2,9%*	*12,7%*	*4,7%*	*5,7%*	*9,4%*	*6,4%*

Évolution résultat opérationnel courant 2021 vs. 2020



Bilan

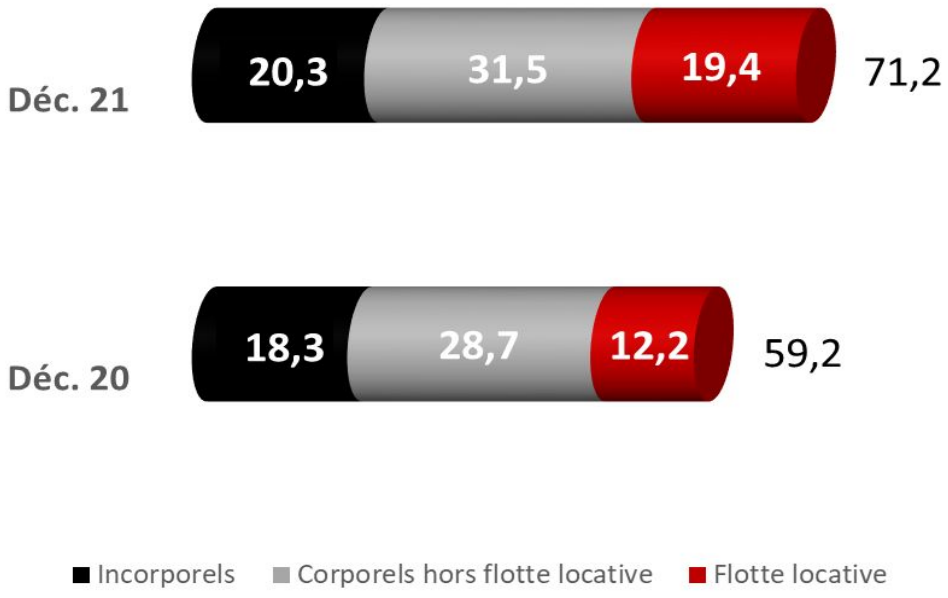
M€	Déc. 20	Déc. 21	Var	Var %
Actifs non courants (excl. Financement des ventes et droit d'utilisation)	313	336	23	7%
Droit d'utilisation des actifs loués	16	20	4	27%
Stocks	451	532	81	18%
Clients et comptes rattachés	300	326	26	9%
Créances de financement des ventes	10	8	-2	-20%
Autres débiteurs courants	57	86	29	51%
Trésorerie, équivalents de trésorerie & actifs fin. courants	123	197	74	61%
Actifs non courants destinés à la vente	0,0	0,0	0,0	
TOTAL ACTIF	1269	1506	236	19%
Capitaux propres	670	751	81	12%
Passifs financiers	162	178	16	10%
Passifs de loyers	17	22	5	27%
Provisions	62	70	8	12%
Dettes fournisseurs	216	313	97	45%
Autres passifs non courants	5	13	8	159%
Autres passifs courants	137	159	22	16%
TOTAL PASSIF	1269	1506	236	19%
Besoin en fond de roulement en M€	455	473	18	4%
% de CA	29%	25%		
Rotation en jours de CA				
Stocks	102	102	0	0%
Clients (hors finct des ventes)	68	63	-5	-8%
Fournisseurs	-49	-60	-11	22%
Besoin en fond de roulement en jours	103	91	-13	-12%

Cash-Flow

M €	Déc. 20	Déc. 21
Flux opérationnels	**222**	**130**
Capacité d'autofinancement	**118**	**178**
Impôts versés	**-31**	**-28**
Variation du BFR	**146**	**-1**
dont stocks	127	-65
dont clients	73	-22
dont créances de financement des ventes (nettes)	0	2
dont fournisseurs	-35	95
dont autres créances et dettes d'exploitation	-18	-10
Flotte locative immobilisée	**-12**	**-19**
Flux d'investissement	**-50**	**-42**
dont immobilisations (hors flotte locative)	-46	-52
dont investissements filiales	0	0
dont cession immobilisations	0	10
dont cession de participations	0	0
dont fournisseurs d'immobilisations	-4	1
dont autres	0	-1
Flux de financement	**-46**	**-20**
dont emprunts	-26	8
dont paiement dividendes	-19	-23
dont rachat actions propres	0	0
dont autres	-1	-5
Var. trésorerie nette	**125**	**69**

Investissements

M€	Déc. 20	Déc. 21
R&D	11,9	14,7
ERP/IT	5,4	4,5
Autres incorporels	1,1	1,1
Incorporels	**18,3**	**20,3**
Bâtiments	14,9	10,5
Installations industrielles	10,0	17,7
Autres corporels	3,8	3,3
Corporels hors flotte locative	**28,7**	**31,5**
Flotte locative	**12,2**	**19,4**
Total	**59,2**	**71,2**



Endettement

M€	Déc. 20	Déc. 21
Total trésorerie & actifs financiers	123	197
Dette bancaire (Club deal)	0	0
Emprunts obligataires & autres	142	150
Facilités (Découverts)	1	1
Crédit-bail	1	8
Instruments de couverture	4	6
Autres	14	13
Total passif	162	178
ENDETTEMENT NET (hors IFRS 16)	40	-19
Passifs de loyers IFRS 16	17	22
ENDETTEMENT NET	57	3
Gearing hors IFRS 16	6%	-2%
Leverage hors IFRS 16	0,3	-0,1
EBITDA hors IFRS 16	120	167
Gearing avec IFRS 16	8%	0%
Leverage avec IFRS 16	0,4	0,0
EBITDA avec IFRS 16	127	174

EBITDA : Résultat opérationnel avant dotations et reprises d'amortissements et pertes de valeur, retraité de l'impact IFRS 16

2022

Perspectives 2022

En l'absence de nouvelles perturbations majeures de l'économie mondiale, des dynamiques d'inflation, et sur la base de l'appréciation à ce jour des effets de la guerre en Ukraine, le groupe anticipe une croissance de son chiffre d'affaires de plus de 20% par rapport à 2021 et un maintien de son taux de résultat opérationnel sur chiffre d'affaires

Définitions

Définitions

Données en comparable, soit à périmètre et taux de change constants :

- Périmètre : il n'y a pas de société acquise ni de société sortante en 2020 et 2021
- Application du taux de change de l'exercice précédent sur les agrégats de l'exercice en cours

Gearing :

- Ratio de la dette nette divisée par le montant des capitaux propres

Leverage :

- Ratio déterminé en divisant le montant de la dette nette de fin de période par l'EBITDA en 12 mois glissants. Il permet de mesurer le montant de la dette en nombre d'années d'EBITDA

EBITDA retraité de l'impact IFRS 16 :

- EBITDA calculé sur la base des normes IFRS applicables, hors effet de la norme IFRS 16

Dette nette et Gearing hors IFRS 16 :

- Dette nette calculée sur la base des normes IFRS applicables, hors effet de la norme IFRS 16

SET THE WORLD

IN MOTION

MANITOU GROUP