Chiffre d’affaires T1 2021

Michel Denis - Directeur général
Hervé Rochet - Secrétaire général

MANITOU HANDLING YOUR WORLD GEHL MUSTANG BY MANITOU

Disclaimer

Cette présentation constitue un simple document de synthèse et ne prétend en aucun cas à l'exhaustivité. Ni la Société, ni aucun de ses affiliés, mandataires sociaux, dirigeants, salariés, employés ou conseils ne peut être tenu responsable, à quelque titre que ce soit, d'une obligation quelconque ou d'un quelconque recours ou réclamation, dommage ou préjudice, lié à ou résultant de l'utilisation (quelle qu'elle soit) de cette présentation ou son contenu.

Les données et informations (prévisionnelles ou autres) relatives aux marchés ou aux secteurs d'activité que cette présentation peut inclure ont été établies sur la base d'études, rapports, estimations ou sondages internes, ainsi que sur la base de recherches ou d'études externes, d'informations disponibles publiquement et de publications desdits secteurs d'activité. La Société et ses affiliés, mandataires sociaux, dirigeants, salariés, employés ou conseils n'ont pas procédé à une vérification indépendante de l'exactitude, de l'exhaustivité, de l'adéquation ou de la fiabilité de ces données et informations, et, en conséquence, ceux-ci ne donnent aucune assurance ni garantie relativement à ces données et informations.

Cette présentation peut comprendre des informations prospectives, fondées sur certaines hypothèses, estimations et opinions actuelles, dont notamment des hypothèses relatives aux stratégies actuelles et futures et à l'environnement économique dans lequel la Société opère. De telles informations prospectives sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison de certains risques et incertitudes, connus ou non à ce jour, de sorte que les résultats, performances, objectifs et évolutions effectivement réalisés pourraient s'avérer très différents de ceux pouvant être contenus ou suggérés par ces informations prospectives. Ces informations prospectives sont données uniquement à la date de cette présentation, et la Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives pouvant être contenues dans le présent document afin de refléter les éventuels changements dans les anticipations, événements, conditions ou circonstances sur lesquels sont fondées les informations prospectives pouvant être contenues dans cette présentation. Les informations prospectives ont valeur purement illustrative. Votre attention est attirée sur le fait que de telles informations ne sont en aucun cas des garanties ou engagements de résultats futurs et que de nombreux risques et incertitudes auxquels elles sont soumises sont difficilement prévisibles et hors du contrôle de la Société.

Cette présentation (et toutes les copies qui pourraient en être faites) ne doit pas être transmise ou distribuée aux Etats-Unis d'Amérique, au Canada, au Japon et dans tout autre pays ou territoire dans lequel la loi applicable interdit ou limite une telle distribution ou transmission.

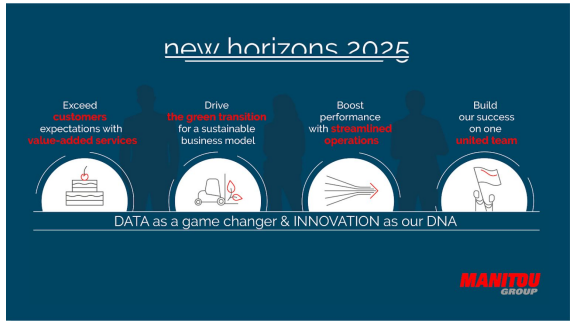
Faits marquants

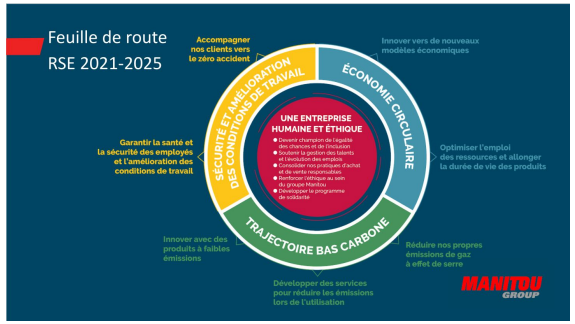
- CA T1’21 : **471 M€,** +12 % vs**.** T1’20, +15 % en comparable*
- Forte reprise globale de l’activité
- Prises de commandes machines T1’21 record de **815 M€** vs. 400 M€ en T1’20
- Carnet machines fin T1’21 record de **1 344 M€** vs. 648 M€ en T1’20
- Pression sur la supply chain pour répondre à l’accélération des marchés
- Tensions sur certains composants

Un rebond historique sous tension

** à périmètre et taux de change constants : termes définis en annexe*

Retour sur la vie du groupe





CLIM'ACT

- Présentation début janvier du nouveau plan stratégique à 5 ans “New Horizons 2025” organisé autour de
  - 4 piliers
    - Dépasser les attentes clients avec des services à valeur ajoutée
    - Piloter la transition écologique vers un modèle économique durable
    - Améliorer notre performance en rationalisant nos activités
    - Fonder notre succès sur une équipe unie
  - 2 axes transverses
    - La data comme levier
    - L’innovation comme ADN

- Présentation de la nouvelle feuille de route RSE 2025, entièrement intégrée dans le plan New Horizons 2025 et organisée autour de 4 axes.
    - Sécurité et amélioration des conditions de travail
    - Économie circulaire
    - Trajectoire bas carbone
    - Une entreprise humaine et éthique

- Lancement du projet interne Clim’Act de définition d’ici fin 2021 d’une trajectoire bas carbone pour le groupe Manitou

Retour sur la vie du groupe

- N°1 en France sur le marché des télescopiques agricoles

- Meilleur employeur de France (Capital) catégorie Machine
- Campagne de vaccination (France, US, India)

- Avancée positive du litige JCB
- Fermeture du site de Waco (Texas)

Innovations majeures dans la gamme construction

Les produits

- Renouvellement complet de la gamme de ***chariots télescopiques rotatifs*** incluant une offre électrique
- Lancement d'un ***nouveau segment de chariots télescopiques fixes compacts*** avec un TCO
- Renouvellement et extension de la ***gamme des chargeuses articulées***
- Annonce du lancement d'ici fin d'année d'un ***nouveau segment de chariots télescopiques ultra compact***

La valeur pour les clients

- Coût ***total de possession*** en baisse
- ***Sécurité*** et ***productivité*** renforcées
- ***Confort*** et ***innovations*** multiples
- ***Compacité*** renforcée
- Connectivité

Activité T1

Chiffre d'affaires T1 2020						Chiffre d'affaires T1 2021				
Eur. Sud	Eur. Nord	Amériques	APAM	Total	M€ % tot.	Eur. Sud	Eur. Nord	Amériques	APAM	Total
126 30%	125 30%	66 16%	30 7%	347 82%	**Division Produit**	119 25%	164 35%	73 16%	32 7%	388 82%
26 6%	26 6%	13 3%	9 2%	74 18%	**Division S&S**	30 6%	29 6%	14 3%	9 2%	83 18%
152 36%	**152 36%**	**79 19%**	**38 9%**	**421 100%**	**Tot.**	**149 32%**	**193 41%**	**87 18%**	**42 9%**	**471 100%**

S&S : Services & Solutions

Évolution plus favorable que celle du groupe

Evolution vs. 2020

en M€ *en %*	Europe du Sud	Europe du Nord	Amériques	APAM	Total
Division Produit	-7 *-6%*	+39 *+31%*	+7 *+11%*	+3 *+10%*	+41 *+12%*
Division S&S	+4 *+17%*	+3 *+11%*	+1 *+6%*	+1 *+6%*	+9 *+12%*
Total	-3 *-2%*	+42 *+27%*	+8 *+10%*	+3 *+9%*	+50 *+12%*

Evolution vs. 2020

CA. en M€ *% vs. CA N-1*	2020.03	Impact taux de change	Impact variation de périmètre	Evolution en comparable *	2021.03
Division Produit	347	-9 *-3%*	0 *0%*	51 *15%*	388 ***12%***
Division S&S	74	-2 *-2%*	0 *0%*	11 *14%*	83 ***12%***
Total	**421**	**-11** *-3%*	**0** *0%*	**61** *15%*	**471** ***12%***

** à taux de change et périmètre constants : termes définis en annexe*

Prise de commandes et carnet machines

Prise de commandes et carnet historiques

Revue opérationnelle
Division Produit

- Reprise de tous les marchés et toutes les géographies
- Forte demande des loueurs
- Tension sur la supply-chain et les prix des matières et composants
- Montée en cadence des sites de production
- Mise en place des nouvelles organisations opérationnelles
- Présentation de nouvelles gammes de machines dans la construction
- Situation sanitaire pénalisante, notamment en Inde

Mobilisation et focalisation sur la croissance

Revue opérationnelle
Division S&S

- Dynamisme des marchés
- Tension sur la supply chain et la disponibilité pièces
- Renforcement des processus internes
- Travail de fond sur les activités de services

Demande très soutenue et développement des services

Perspectives 2021

- **Chiffre d'affaires**

  Confirmation d'une anticipation d'un chiffre d'affaires 2021 en progression de plus de 15% par rapport à 2020

- **Profitabilité**

  Confirmation d'une anticipation d'une progression du résultat opérationnel courant 2021 de l'ordre de 40 points de base

Annexe - Définition

Données en comparable, soit à périmètre et taux de change constants :

- périmètre : il n'y a pas de société acquise ni de société sortante en 2020 et 2021
- application du taux de change de l'exercice précédent sur les agrégats de l'exercice en cours

Merci de votre attention