



## Manitou Group : CA T1 2020

- CA T1'20 : 421 M€, -25 % vs. T1'19, -26 % en comparable\*
- Prises de commandes machines T1'20 de 400 M€ vs. 363 M€ en T1'19
- Carnet machines fin T1'20 à 648 M€ vs. 884 M€ en T1'19
- Impact de la crise du COVID-19 sur l'ensemble des activités

**Ancenis le 28 avril 2020** – Michel Denis, Directeur général a déclaré : “ L'activité du premier trimestre a été soudainement stoppée par la globalisation de la crise du COVID-19, touchant de façon massive le secteur de la construction et dans une moindre mesure celui de l'industrie. Les demandes agricoles et les activités de services restent moins affectées du fait de la meilleure résilience de ces activités.

Après avoir réaménagé les méthodes et le temps de travail au sein des organisations, le groupe a concentré ses efforts pour protéger la sécurité de ses salariés et maintenir le service auprès de ses clients.

La réouverture progressive des opérations initiée depuis mi-avril prendra du temps avant de recouvrer fluidité et pleine efficacité. Elle restera sensible au redémarrage de l'ensemble de la chaîne logistique. Les premiers retours à ce jour sont encourageants, ce qui est essentiel pour que le groupe puisse accompagner la saisonnalité de ses marchés.

L'évolution de la crise sanitaire et ses impacts économiques restent encore difficiles à mesurer et ne nous permettent pas d'estimer à ce stade le niveau d'activité pour l'exercice.

L'ensemble des forces du groupe se mobilise pour accompagner nos clients tout en s'adaptant à de nouvelles méthodes de travail. L'année sera certes très difficile, mais je suis convaincu que les femmes et les hommes de Manitou permettront au groupe, grâce à leur engagement et leur réactivité, de surpasser cette crise.”

### Chiffre d'affaires par division

en millions d'euros	3 mois à fin mars		
	2019	2020	Var %
MHA	397	283	-29%
CEP	84	64	-24%
S&S	80	74	-8%
<b>Total</b>	<b>562</b>	<b>421</b>	<b>-25%</b>

### Chiffre d'affaires par zone géographique

en millions d'euros	3 mois à fin mars		
	2019	2020	Var %
Europe du Sud	214	152	-29%
Europe du Nord	206	152	-27%
Amériques	92	79	-14%
APAM	49	38	-22%
<b>Total</b>	<b>562</b>	<b>421</b>	<b>-25%</b>

\* en comparable, soit à périmètre et taux de change constants :

- Pour les sociétés acquises en 2019 (Mawsley Machinery Ltd le 29 octobre 2019), déduction de leur contribution, du 1er janvier au 31 mars 2020. Il n'y a pas de société sortante sur l'exercice 2019. Il n'y a pas de société acquise ni de société sortante en 2020.
- Application du taux de change de l'exercice précédent sur les agrégats de l'exercice en cours.

## Revue par division

Avec un chiffre d'affaires trimestriel de 283 M€, la **Division Manutention et Nacelles (MHA – Material Handling & Access)** enregistre un recul de -29% (également -29% à taux de change et périmètre constants) par rapport au T1 2019. Sous l'effet combiné de l'attentisme des loueurs qui n'avaient pas encore passé leurs commandes en fin d'année 2019 puis, de la crise du COVID-19, l'activité de la division enregistre un fort recul sur le trimestre.

La **Division Compact Equipment Products (CEP – Compact Equipment Products)** affiche un chiffre d'affaires de 64 M€, en recul de -24% (-26% à taux de change et périmètre constants) par rapport au T1 2019. Le début de l'exercice faisait état d'une accélération de la demande, notamment des loueurs américains avant que cette dynamique ne soit stoppée par la crise du COVID-19.

La **Division Services et Solutions (S&S)** affiche un recul de -8% de son chiffre d'affaires (-11% à taux de change et périmètre constants) par rapport au T1 2019 à 74 M€. La division est parvenue à maintenir une activité réduite sur l'ensemble de la période du confinement, ce qui lui permet de contenir l'impact de la crise du COVID-19.

## COVID-19

La crise du COVID-19 a conduit le groupe à arrêter mi-mars les activités de production en France, en Italie puis en Inde tout en maintenant, lorsque la législation le permettait, la commercialisation de pièces de rechange et le service, ainsi que les fonctions essentielles au support de ses activités.

Les géographies ont été plus ou moins touchées par des mesures d'adaptation ou de restriction des activités commerciales. D'un point de vue commercial, la force du réseau de concessionnaires sur l'ensemble des géographies a permis jusqu'ici une bonne résilience du carnet de commandes malgré l'arrêt brutal de certains marchés et géographies.

Après avoir organisé la sécurisation sanitaire des sites, les opérations industrielles françaises et italiennes ont été très progressivement réactivées mi-avril. La mise en place de nouvelles mesures et le redémarrage de la chaîne logistique devrait impacter la performance industrielle pour de nombreux mois.

### Avertissement concernant les éléments prospectifs

Cette présentation peut comprendre des informations prospectives, fondées sur certaines hypothèses, estimations et opinions actuelles, dont notamment des hypothèses relatives aux stratégies actuelles et futures et à l'environnement économique dans lequel la Société opère. De telles informations prospectives sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison de certains risques et incertitudes, connus ou non à ce jour, de sorte que les résultats, performances, objectifs et évolutions effectivement réalisés pourraient s'avérer très différents de ceux pouvant être contenus ou suggérés par ces informations prospectives. Ces informations prospectives sont données uniquement à la date de cette présentation, et la Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives pouvant être contenues dans le présent document afin de refléter les éventuels changements dans les anticipations, événements, conditions ou circonstances sur lesquels sont fondées les informations prospectives pouvant être contenues dans cette présentation. Les informations prospectives ont valeur purement illustrative. Votre attention est attirée sur le fait que de telles informations ne sont en aucun cas des garanties ou engagements de résultats futurs et que de nombreux risques et incertitudes auxquels elles sont soumises sont difficilement prévisibles et hors du contrôle de la Société.

Code ISIN : FR0000038606

Indices : CAC ALL SHARES, CAC ALL-TRADABLE, CAC INDUSTRIALS, CAC MID & SMALL, CAC SMALL,  
EN FAMILY BUSINESS



---



## PROCHAINS RENDEZ-VOUS

**Le 18 juin 2020**  
**Assemblée générale à huis-clos**

**Le 30 juillet 2020 (après bourse)**  
**Résultats du 1<sup>er</sup> semestre 2020**

Référence mondiale de la manutention, de l'élévation de personnes et du terrassement, Manitou Group a pour mission d'améliorer les conditions de travail, de sécurité et la performance partout dans le monde, tout en préservant l'Homme et son environnement.

Au travers de ses 3 marques emblématiques - Manitou, Gehl, Mustang by Manitou - le groupe conçoit, produit, distribue des matériels et des services à destination de la construction, de l'agriculture et des industries.

En plaçant l'innovation au coeur de son développement, Manitou Group cherche constamment à apporter de la valeur auprès de l'ensemble de ses parties prenantes.

Grâce à l'expertise de son réseau de 1050 concessionnaires, le groupe est chaque jour, plus proche de ses clients. Fidèle à ses racines, avec un siège social situé en France, Manitou Group enregistre un chiffre d'affaires de 2,1 milliards d'euros en 2019 et réunit 4 600 talents à travers le monde avec la passion pour moteur commun.