

Manitou Group : résultats 2019

- Chiffre d'affaires de 2 094 M€ en croissance de +11% vs. 2018 (+ 10% en comparable*)
- Résultat opérationnel récurrent à 149 M€ (7,1%) vs. 129 M€ (6,9%) en 2018
- EBITDA⁽¹⁾ 186 M€** (8,9%) vs. 162 M€ en 2018
- Résultat net part du groupe de 96 M€ vs. 84 M€ en 2018
- Dette nette** à 190 M€, gearing⁽²⁾ de 29%
- Proposition de versement de dividendes de 0,78 euro/action
- Anticipation d'un chiffre d'affaires 2020 en retrait de l'ordre de 10% par rapport à 2019
- Anticipation d'un résultat opérationnel courant 2020 de l'ordre de 6% du chiffre d'affaires, hors effet du coronavirus

Ancenis le 03 mars 2020 – Le Conseil d'administration de Manitou BF, réuni ce jour, a arrêté les comptes de l'année 2019. Michel Denis, Directeur général a déclaré : *“Avec un chiffre d'affaires de plus de 2 milliards d'euros et un résultat net de 96 millions d'euros, le groupe Manitou clôt l'exercice 2019 sur des records historiques. Conformément à notre stratégie, nous avons poursuivi notre développement tant d'un point de vue géographique que d'un point de vue de l'élargissement de nos gammes de produits et services. Cette performance découle du renforcement de notre présence dans le monde, notamment aux Etats-Unis, de la mise en place de moyens additionnels de recherche et développement ainsi que de l'accroissement des capacités de production entrepris année après année.*

Dans un contexte économique en ralentissement général depuis mi-2019, l'activité du groupe a été progressivement réduite tout en maintenant une bonne progression de notre rentabilité sur l'année. Ainsi, notre résultat opérationnel courant progresse de 15% par rapport à 2018 et ressort à 7,1% du chiffre d'affaires.

Depuis le début de l'année 2020, nous constatons une bonne tenue des prises de commandes et des effets très limités des restrictions d'exportations depuis la Chine. Nous anticipons sur l'année 2020 un retrait de 10% de notre chiffre d'affaires par rapport à 2019, et, compte tenu des éléments susmentionnés, un résultat opérationnel courant de l'ordre de 6% du chiffre d'affaires, avec une incertitude sur l'impact du coronavirus non estimé à ce jour.”

	MHA	CEP	S&S	Total	MHA	CEP	S&S	Total	Var.
<i>en millions d'€</i>	2018	2018	2018	2018	2019	2019	2019	2019	
Chiffre d'affaires	1 294,1	313,5	276,0	1 883,6	1 455,8	328,3	309,4	2 093,6	+11%
Marge / Coût des ventes	198,1	43,0	72,7	313,8	220,3	38,5	87,3	346,1	+10%
Marge / Coût des ventes %	15,3%	13,7%	26,3%	16,7%	15,1%	11,7%	28,2%	16,5%	
Rés. opérationnel courant	100,0	9,4	20,0	129,3	116,3	2,4	30,0	148,6	+15%
Rés. opérationnel courant %	7,7%	3,0%	7,2%	6,9%	8,0%	0,7%	9,7%	7,1%	
Résultat opérationnel	97,4	9,0	19,7	126,1	114,2	2,1	29,7	146,1	+16%
Résultat net part du Groupe	n/a	n/a	n/a	84,1	n/a	n/a	n/a	95,6	+14%
Dette nette hors IFRS 16				148,1				190,2	+28%
Dette nette incluant IFRS 16				n/a				208,2	
Fonds propres				597,0				664,6	+11%
Gearing ² % hors IFRS 16				25%				29%	
Gearing ² % incluant IFRS 16				n/a				31%	
BFR				536				606	+13%

Les données exprimées en pourcentage entre parenthèses expriment un pourcentage du chiffre d'affaires.

Première application de la norme IFRS 16 à compter du 1^{er} janvier 2019 (les impacts financiers sont décrits en annexe ; pas de retraitement pour 2018)

Procédures d'audit effectuées

* en comparable, soit à périmètre et taux de change constants :

- Pour les sociétés acquises en 2019 (Mawsley Machinery Ltd le 29 octobre 2019), déduction de leur contribution, du jour de leur acquisition, au 31 décembre 2019. Il n'y a pas de société sortante sur l'exercice 2019. Il n'y a pas de société acquise ni de société sortante en 2018.
- Application du taux de change de l'exercice précédent sur les agrégats de l'exercice en cours

** à norme comptable constante (IAS17)

¹ EBITDA : Résultat opérationnel avant dotations et reprises d'amortissements et pertes de valeur, retraité de l'impact IFRS 16

² Gearing : Ratio de la dette nette divisée par le montant des capitaux propres, hors engagements de location IFRS 16

Revue par division

La **division Manutention et Nacelles (MHA – Material Handling & Access)** a réalisé un chiffre d'affaires de 1 456 M€, en progression de 13% par rapport à 2018 (+12% à taux de change et périmètre constants).

La division a poursuivi ses efforts de renforcements capacitaires et d'innovation. La construction d'un nouveau site de production pour les nacelles a été initié avec une mise en chantier prévue pour début 2021.

Le résultat opérationnel courant de la division MHA progresse ainsi de 16,3 M€ (+16,3 %) pour atteindre 116,3 M€ (8,0 % du chiffre d'affaires) contre 100,0 M€ en 2018 (7,7 % du chiffre d'affaires).

La **division Matériel Compact (CEP – Compact Equipment Products)** affiche un chiffre d'affaires de 328 M€, en progression de +5% sur 12 mois (+1% à taux de change et périmètre constants).

La performance de la division a été réduite par la difficulté récurrente à trouver du personnel pour les sites de production et par le renforcement du dollar qui a pénalisé la rentabilité des produits exportés des USA. Par ailleurs, la division a été affectée par l'arrêt de son principal site américain (Madison) bloqué pendant 6 semaines suite à une inondation dont les impacts financiers ont été presque entièrement couverts par des assurances.

Compte tenu de ces éléments, le résultat opérationnel courant de la division CEP est en recul à 2,4 M€ (0,7 % du chiffre d'affaires) contre 9,4 M€ en 2018 (3,0 % du chiffre d'affaires).

Avec un chiffre d'affaires de 309 M€, la **division Services & Solutions (S&S)** enregistre une progression de +12% sur 12 mois (+11% à taux de change et périmètre constants). Les croissances les plus fortes d'activité sont enregistrées dans les activités de service renforcées au cours des dernières années. Le développement des activités de service donne à la division plus de rentabilité et de résilience.

En conséquence, la rentabilité de la division est en progression de +50 % à 30,0 M€, soit 9,7 % du chiffre d'affaires (7,2 % en 2018).

Dividende proposé à la prochaine Assemblée générale

Le Conseil d'administration a décidé de proposer à l'Assemblée générale qui se tiendra le 18 juin 2020, le versement d'un dividende de 0,78€ par action.

Crise du coronavirus

Du fait de sa présence mondiale et de ses activités globales, le groupe est susceptible de devoir faire face aux effets de la crise du coronavirus de multiples façons (rupture d'offre, baisse ou blocage de marchés, fermeture temporaire de site, absentéisme, etc.).

A la date de publication de cette information, le groupe n'a pas subi d'impact direct matériel susceptible de remettre en cause son anticipation de chiffre d'affaires pour 2020. L'élargissement récent des territoires touchés par le coronavirus à l'Europe, notamment l'Italie, pourrait avoir un impact plus important, dans les semaines à venir, sur certains approvisionnements, y compris de second rang, sur l'activité industrielle de certains sites ou sur l'accessibilité et la tenue de certains marchés.

Avertissement concernant les éléments prospectifs

Cette présentation peut comprendre des informations prospectives, fondées sur certaines hypothèses, estimations et opinions actuelles, dont notamment des hypothèses relatives aux stratégies actuelles et futures et à l'environnement économique dans lequel la Société opère. De telles informations prospectives sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison de certains risques et incertitudes, connus ou non à ce jour, de sorte que les résultats, performances, objectifs et évolutions effectivement réalisés pourraient s'avérer très différents de ceux pouvant être contenus ou suggérés par ces informations prospectives. Ces informations prospectives sont données uniquement à la date de cette présentation, et la Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives pouvant être contenues dans le présent document afin de refléter les éventuels changements dans les anticipations, événements, conditions ou circonstances sur lesquels sont fondées les informations prospectives pouvant être contenues dans cette présentation. Les informations prospectives ont valeur purement illustrative. Votre attention est attirée sur le fait que de telles informations ne sont en aucun cas des garanties ou engagements de résultats futurs et que de nombreux risques et incertitudes auxquels elles sont soumises sont difficilement prévisibles et hors du contrôle de la Société.

Code ISIN : FR0000038606

Indices : CAC ALL SHARES, CAC ALL-TRADABLE, CAC INDUSTRIALS, CAC MID&SMALL, CAC SMALL,
EN FAMILY BUSINESS

**PROCHAINS
RENDEZ-VOUS**

**Le 28 avril 2020 (après bourse) :
Chiffre d'affaires du T1 2020**

Référence mondiale de la manutention, de l'élévation de personnes et du terrassement, Manitou Group a pour mission d'améliorer les conditions de travail, de sécurité et la performance partout dans le monde, tout en préservant l'Homme et son environnement.

Au travers de ses 3 marques emblématiques - Manitou, Gehl, Mustang by Manitou - le groupe conçoit, produit, distribue des matériels et des services à destination de la construction, de l'agriculture et des industries.

En plaçant l'innovation au coeur de son développement, Manitou Group cherche constamment à apporter de la valeur auprès de l'ensemble de ses parties prenantes.

Grâce à l'expertise de son réseau de 1050 concessionnaires, le groupe est chaque jour, plus proche de ses clients. Fidèle à ses racines, avec un siège social situé en France, Manitou Group enregistre un chiffre d'affaires de 2,1 milliards d'euros en 2019 et réunit 4 600 talents à travers le monde avec la passion pour moteur commun.

Impact de l'application de la norme IFRS 16 :

IFRS 16 est la nouvelle norme relative aux contrats de location, avec une première application au 1^{er} janvier 2019.

Les contrats de location sont enregistrés au bilan avec :

- un « droit d'utilisation des actifs loués » constaté à l'actif, et
- une dette correspondante représentant l'obligation de payer les loyers futurs reconnue au passif.

Manitou utilise la méthode rétrospective simplifiée, qui ne prévoit pas de retraitement de l'exercice précédent. Les impacts de l'application de la norme IFRS 16 sur les principaux indicateurs du groupe sont détaillés ci-après :

<i>en millions d'euros</i>	Données 2019 publiées avec l'application de la norme IFRS 16	Impact IFRS 16	Données 2019 retraitées (hors application de la norme IFRS 16)
Compte de résultat			
Résultat opérationnel	146,1	- 1,0	145,1
<i>Dont EBITDA</i>	192,2	-6,7	185,5
<i>Dont amortissements</i>	-46,5	+ 5,7	-40,8
Résultat financier	-7,5	+1,1	-6,4
Bilan Consolidé			
Droit d'utilisation des actifs loués	16,5	- 16,5	0
Dette nette	208,2	- 17,9	190,2
Gearing	31,3 %		28,6 %

Définitions :

- **EBITDA retraité de l'impact IFRS 16**

EBITDA calculé sur la base des normes IFRS applicables en 2018, c'est à dire avant l'application de la norme IFRS 16 (à compter du 1^{er} janvier 2019)

- **Dette nette et Gearing hors IFRS 16**

Dette nette calculée sur la base des normes IFRS applicables en 2018, c'est à dire avant l'application de la norme IFRS 16 (à compter du 1^{er} janvier 2019)

1. ÉTATS DU RÉSULTAT GLOBAL

COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ

	en milliers d'euros	31 décembre 2018	31 décembre 2019
Chiffre d'affaires		1 883 578	2 093 577
Coût des biens et services vendus		-1 569 798	-1 747 509
Frais de recherche et développement		-23 908	-27 732
Frais commerciaux, marketing et service		-105 116	-113 504
Frais administratifs		-56 152	-61 170
Autres produits et charges d'exploitation		736	4 946
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL COURANT		129 341	148 608
Produits et charges opérationnels non courants		- 3 237	- 2 534
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL		126 104	146 074
Quote-part dans le résultat des entreprises associées		2 326	2 192
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL APRÈS QUOTE-PART DE RÉSULTAT NET DES SOCIÉTÉS MEE		128 431	148 265
Produits financiers		24 698	37 617
Charges financières		-30 673	-45 144
RÉSULTAT FINANCIER		-5 974	-7 527
RÉSULTAT AVANT IMPÔTS		122 456	140 738
Impôts		-38 103	-44 982
RÉSULTAT NET		84 354	95 757
Part du groupe		84 109	95 625
Intérêts minoritaires		245	132

RÉSULTAT PAR ACTION (EN EUROS)

	en milliers d'euros	31 décembre 2018	31 décembre 2019
Résultat net part du groupe		2,20	2,50
Résultat dilué par action		2,20	2,50

AUTRES ÉLÉMENTS DU RÉSULTAT GLOBAL ET RÉSULTAT GLOBAL

	en milliers	31 décembre 2018	31 décembre 2019
RÉSULTAT DE LA PÉRIODE		84 354	95 957
Ajustements de juste valeur des actifs financiers disponibles à la vente		-169	131
Dont variation de juste valeur portée en capitaux propres		-169	131
Dont variation de juste valeur transférée en résultat de la période		0	0
Écarts de change résultant des activités à l'étranger		5 297	6 861
Dont part revenant au groupe		5 847	6 662
Dont part revenant aux minoritaires		-550	200
Instruments de couverture de taux d'intérêt et de change		-459	-2 715
Dont part revenant au groupe		-459	-2 715
Dont part revenant aux minoritaires		0	0
Éléments recyclables du résultat global		4 670	4 277
Gains (pertes) actuariels sur engagements de retraite et assimilés		4 073	-2 282
Dont part revenant au groupe		4 057	-2 286
Dont part revenant aux minoritaires		16	3
Éléments non recyclables du résultat global		4 073	-2 282
TOTAL DES GAINS ET PERTES COMPTABILISÉS DIRECTEMENT EN CAPITAUX PROPRES		8 743	1 995
RÉSULTAT GLOBAL DE LA PÉRIODE		93 097	97 752
Dont part revenant au groupe		93 386	97 417
Dont part revenant aux minoritaires		-286	335

LES AUTRES ÉLÉMENTS DU RÉSULTAT GLOBAL SONT PRÉSENTÉS APRÈS EFFET D'IMPÔTS LIÉS. LES EFFETS FISCAUX SE VENTILENT DE LA FAÇON SUIVANTE :

	en milliers d'euros	31 décembre 2018	31 décembre 2019
Éléments recyclables du résultat global		297	1 180
Éléments non recyclables du résultat global		-449	342
	TOTAL EFFETS FISCAUX	-152	1 522

2. SITUATION FINANCIÈRE CONSOLIDÉE

ACTIF

	en milliers d'euros	31 décembre 2018	Montant net au 31 décembre 2019
ACTIF NON COURANT			
IMMOBILISATIONS CORPORELLES		175 652	211 593
GOODWILL		288	288
IMMOBILISATIONS INCORPORELLES		43 333	54 705
DROIT D'UTILISATION DES ACTIFS LOUES			16 461
PARTICIPATIONS DANS DES ENTREPRISES ASSOCIÉES		18 008	16 986
CRÉANCES DE FINANCEMENT DES VENTES		8 210	7 738
IMPÔTS DIFFÉRÉS ACTIF		16 588	17 581
ACTIFS FINANCIERS NON COURANTS		8 708	10 829
AUTRES CRÉANCES NON COURANTES		375	517
		271 162	336 698
ACTIF COURANT			
STOCKS ET EN-COURS		574 640	589 745
CLIENTS		361 685	380 438
CRÉANCES DE FINANCEMENT DES VENTES		2 487	3 024
AUTRES DÉBITEURS			
Impôt courant		5 858	7 990
Autres créances		41 538	42 579
ACTIFS FINANCIERS COURANTS		4 412	1 933
TRÉSORERIE ET ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE		27 623	22 333
		1 018 243	1 048 043
ACTIFS NON COURANTS DESTINÉS A LA VENTE			
		215	0
	TOTAL GÉNÉRAL	1 289 620	1 384 741

PASSIF

	en milliers d'euros	31 décembre 2018	Montant net au 31 décembre 2019
Capital social		39 668	39 668
Primes		46 098	46 098
Actions propres		-24 018	-23 714
Réserves consolidées		442 629	491 065
Écarts de conversion monétaire		3 903	10 089
Résultat (part du groupe)		84 109	95 625
CAPITAUX PROPRES (part du groupe)		592 389	658 831
INTÉRÊTS MINORITAIRES		4 585	5 815
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES		596 974	664 646
PASSIF NON COURANT			
PROVISIONS - PART À PLUS D'UN AN		45 368	48 862
AUTRES DETTES NON COURANTES		3 101	3 088
IMPÔTS DIFFÉRÉS PASSIF		1 144	1 751
PASSIFS FINANCIERS NON COURANTS			
Emprunts et dettes		38 477	149 726
Passifs de loyers non courants			12 269
		88 090	215 696
PASSIF COURANT			
PROVISIONS - PART À MOINS D'UN AN		15 086	18 964
DETTES FOURNISSEURS		292 715	253 446
AUTRES DETTES COURANTES			
Impôt courant		6 457	4 087
Autres dettes		148 640	157 579
PASSIFS FINANCIERS COURANTS		141 658	64 722
PASSIFS DE LOYERS COURANTS			5 602
		604 556	504 399
	TOTAL GÉNÉRAL	1 289 620	1 384 741

3. CAPITAUX PROPRES CONSOLIDÉS

VARIATION DES CAPITAUX PROPRES CONSOLIDÉS

en milliers d'euros	Capital	Primes	Actions propres	Réserves	Résultat de l'exercice	Ecart de conversion	Ecart de réévaluation	TOTAL DES CAPITAUX PROPRES (part du groupe)	Intérêts minoritaires	TOTAL GENERAL DES CAPITAUX PROPRES
SITUATION AU 31 DÉCEMBRE 2017	39 622	45 529	-24 305	412 858	59 955	-3 440	908	531 126	1 974	533 100
Résultats 2017				59 955	-59 955					
Résultats au 31 décembre 2018					84 109			84 109	245	84 354
Dividendes hors groupe				-23 753				-23 753	-102	-23 855
Variation écarts de conversion						5 847		5 847	-550	5 297
Écarts d'évaluation IFRS				-847				-847		-847
Première application IFRS 15				-4 886				-4 886	-8	-4 894
Mouvements sur titres d'autocontrôle			287					287		287
Écarts actuariels sur avantages au personnel				4 057				4 057	16	4 073
Variation de périmètre et divers	46	569		-5 663		1 496		-3 552	4 251	699
Variation des pactes d'actionnaires									-1 242	-1 242
SITUATION AU 31 DÉCEMBRE 2018	39 668	46 098	-24 018	441 722	84 109	3 903	908	592 389	4 585	596 974
Résultats 2018				84 109	-84 109					
Résultats au 31 décembre 2019					95 625			95 625	132	95 757
Dividendes hors groupe				-30 039				-30 039	-123	-30 162
Variation écarts de conversion						6 662		6 662	200	6 861
Écarts d'évaluation IFRS				-2 633				-2 633		-2 633
Première application IFRS 16				-999				-999	-3	-1 003
Mouvements sur titres d'autocontrôle			304					304		304
Écarts actuariels sur avantages au personnel				-2 286				-2 286	3	-2 282
Variation de périmètre et divers				284		-475		-191	-159	-350
Variation des pactes d'actionnaires								0	1180	1180
SITUATION AU 31 DÉCEMBRE 2019	39 668	46 098	-23 714	490 157	95 625	10 089	908	658 831	5 815	664 646

4. TABLEAU DES FLUX DE TRÉSORERIE

	en milliers d'euros	31 décembre 2018	31 décembre 2019
	RÉSULTAT NET	84 354	95 757
Annulation de la quote-part des résultats des entreprises associées		-2 326	-2 192
Élimination des charges et produits sans incidence sur la trésorerie et non liés à l'activité			
+ Amortissements		35 925	45 602
- Variation de provisions et pertes de valeur		728	3 829
- Variation des impôts différés		2 662	963
+/- Gain (perte) sur cession d'actif non courant		-47	420
+/- Autres produits et charges sans incidence sur la trésorerie		1 207	135
	MARGE BRUTE D'AUTOFINANCEMENT	122 502	144 513
Variation du besoin en fonds de roulement		-108 068	-60 386
+/- Variation des stocks		-114 396	-1 275
+/- Variation des créances clients		-35 548	-10 734
+/- Variation des créances de financement des ventes		-5 999	290
+/- Variation des autres créances d'exploitation		-9 756	-852
+/- Variation des dettes fournisseurs		35 450	-46 818
+/- Variation des autres dettes d'exploitation		18 534	3 256
+/- Variation des créances et dettes d'impôt		3 648	-4 250
+/- Variation des dettes liées aux activités de financement des ventes		0	0
Variation des machines données en location immobilisées		-19 146	-21 060
	FLUX DE TRÉSORERIE D'EXPLOITATION	-4 712	63 070
Incidence des décalages de trésorerie sur les opérations d'investissement			
+ Cession d'immobilisations incorporelles et corporelles		165	883
+ Cessions d'actifs financiers non courants		-35	1 186
- Acquisition d'immobilisations incorporelles et corporelles (hors flotte)		-46 412	-68 344
- Diminution (augmentation) des autres actifs financiers		-132	-1 211
- Acquisition de filiales net de la trésorerie acquise		63	-2 668
- Augmentation de capital des entreprises associées		0	0
+ Dividendes reçus d'entreprises associées		4 886	3 567
	FLUX DE TRÉSORERIE D'INVESTISSEMENT	-41 464	- 66 586
Incidence des décalages de trésorerie sur les opérations de financement			
+ Augmentation de capital		615	171
- Réduction de capital		0	0
- Opération de fusion		0	0
- Distributions mises en paiement		-23 855	-30 162
+/- Vente/rachat d'actions propres		-65	0
+/- Variation des dettes financières		30 805	32 430
dont nouveaux tirages		40 087	132 306
dont remboursements		-9 282	-99 877
+/- Autres		4 630	-4 080
	FLUX DE TRÉSORERIE DE FINANCEMENT	12 130	-1 642
AUGMENTATION (DIMINUTION) DE LA TRÉSORERIE, DES ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE ET DES DÉCOUVERTS BANCAIRES		-34 046	-5 158
Trésorerie, équivalents de trésorerie et découverts bancaires à l'ouverture		34 135	-609
Effet de la variation des cours de change sur la trésorerie		-698	769
TRÉSORERIE, ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE ET DÉCOUVERTS BANCAIRES À LA CLÔTURE		-609	-4 997

5. EXTRAIT DES NOTES ANNEXES AUX COMPTES CONSOLIDÉS ET DU CHAPITRE « ACTIVITES, RESULTATS FINANCIERS 2019 ET PERSPECTIVES 2020 » DU DOCUMENT D'ENREGISTREMENT UNIVERSEL

FAITS MARQUANTS

APPLICATION DE LA NORME IFRS 16

A compter du 1er janvier 2019, le groupe applique la norme IFRS 16 « Contrats de location » qui modifie le mode de comptabilisation des contrats de location et impose un mode de comptabilisation unique des contrats de location par les preneurs.

Le groupe a appliqué la méthode rétrospective simplifiée avec le calcul du droit d'utilisation depuis l'origine pour les contrats en cours au 1er janvier 2019. L'effet cumulatif de l'application initiale a été comptabilisé au 1er janvier 2019. Le groupe a ainsi diminué le montant de ses capitaux propres d'ouverture de 1,0 M€, net d'impôts différés, pour refléter l'effet cumulatif de la première application de la norme. L'application de la norme IFRS 16 a généré une augmentation de la dette nette de 15,5 M€ et des actifs de droits d'utilisation de 14,2 M€. Sur l'année 2019, l'application de cette norme a un impact positif sur le résultat opérationnel courant de 1,0 M€ et dégrade le résultat financier de 1,1 M€.

FINANCEMENT

En juin 2019, la société Manitou BF a procédé à l'émission d'un nouvel emprunt obligataire privé de 105 M€. Les obligations se décomposent en 3 tranches à 6, 7 et majoritairement 8 ans. Ce placement privé, conclu à des conditions favorables pour le groupe Manitou, lui permet d'allonger la maturité de sa dette et de poursuivre la stratégie de diversification de ses sources de financement. Le produit de ces émissions aura pour vocation de refinancer à terme la dette obligataire existante et sera affecté majoritairement au développement de l'entreprise.

ACQUISITION DE LA SOCIÉTÉ MAWSLEY

Le 29 octobre 2019, le groupe Manitou a pris une participation majoritaire dans la société britannique Mawsley Machinery Ltd, basée près de Northampton (Grande-Bretagne), suite au départ en retraite de ses principaux actionnaires. Fondée en 1981, Mawsley Machinery Ltd distribue du matériel de construction et les services associés à ses clients. Mawsley Machinery est le distributeur historique du groupe Manitou dans les Midlands. La société a réalisé un chiffre d'affaires de 19,2 millions de livres en 2018 et emploie 27 personnes.

Le groupe Manitou a réalisé cette opération via sa holding britannique Manitou PS, qu'elle détient à 85% et qui a acquis la totalité des parts de la société Mawsley Machinery Ltd, conjointement avec deux managers de Mawsley Machinery Ltd. Manitou dispose d'une option d'achat supplémentaire lui permettant de racheter les 15% restant de la holding britannique Manitou PS.

ARRET DE L'ACTIVITE DU SITE DE MADISON PENDANT 6 SEMAINES

Suite à des inondations en septembre 2019, l'activité du groupe a été affectée par un arrêt de six semaines de l'usine de Madison (USA). L'activité a repris progressivement au cours du 4ème trimestre.

L'indemnité d'assurance, nette de la franchise et des coûts d'arrêts et de remise en état, a généré un produit net de 2,8 M€ comptabilisé dans les autres produits opérationnels courants.

SUIVI DU LITIGE POUR CONTREFAÇON

En mai 2017, le groupe Manitou a été assigné par la société JC Bamford Excavators Limited (JCB), en France, au Royaume-Uni puis en Italie pour la contrefaçon alléguée de deux brevets européens se rapportant à certaines caractéristiques concernant le système de commande de la coupure de surcharge de certains chariots télescopiques fabriqués et/ou commercialisés dans ces trois pays.

Sur le plan financier, le demandeur réclamait en mai 2017 devant le tribunal français une provision de 20 millions d'euros à parfaire, portée en juin 2018, à 50 millions d'euros. Les demandes financières devant le tribunal anglais n'étaient pas chiffrées et ne le sont toujours pas à la date de publication de ce rapport, mais l'assignation indique qu'à des fins procédurales la valeur commerciale de la demande est estimée à un montant supérieur à 10 millions de livres sterling. Pour l'Italie, l'assignation ne précise aucune demande chiffrée.

En décembre 2018, JCB a fait signifier au groupe Manitou une nouvelle assignation en contrefaçon portant sur un troisième brevet européen, en France et au Royaume-Uni, se rapportant également à certaines caractéristiques concernant le système de commande de la coupure de surcharge de certains chariots télescopiques. Cette assignation reprend la demande de provision d'un montant de 50 millions d'euros présentée dans la première procédure introduite en France. Elle a fait l'objet d'une jonction d'instances au Royaume-Uni mais demeure séparée en France.

En 2018, JCB avait produit une expertise évaluant son préjudice à 160 millions d'euros pour les deux premiers brevets. Fin 2019, dans le cadre de la première procédure au fond, JCB a porté, dans ses dernières conclusions, son évaluation du préjudice à 190 millions d'euros. Cette augmentation provient d'une actualisation du préjudice dans sa durée, soit selon JCB jusqu'en mars 2019. Cette évaluation intègre également le préjudice estimé au titre du troisième brevet.

1. En France, la procédure judiciaire sur le litige relatif aux deux premiers brevets s'est poursuivie au cours de l'année 2019.

Dans le cadre d'un incident de procédure en 2018, JCB a sollicité des mesures d'interdiction provisoire contre Manitou BF. Une décision a été rendue par le juge de la mise en état le 31 janvier 2019, qui a débouté le demandeur de sa demande en interdiction provisoire sur le premier brevet sur lequel JCB fonde ses allégations et, concernant le deuxième brevet, a interdit provisoirement à Manitou BF, la fabrication, l'offre en vente, la location et la détention d'une ancienne configuration de certains chariots élévateurs télescopiques. Cette décision n'a eu aucune incidence sur l'activité de Manitou BF dans la mesure où elle porte sur le système de commande de certains modèles produits et vendus avant août 2017 qui n'étaient donc plus fabriqués par Manitou BF à la date de cette décision, ce qu'a souligné l'ordonnance. Manitou BF a fait appel immédiat de cette décision afin de contester la mesure d'interdiction ordonnée en ce qu'elle ne concernait qu'une configuration que Manitou avait cessé de produire depuis 18 mois. Cet appel immédiat pour excès de pouvoir a été jugé irrecevable, réservant la possibilité d'appel avec le jugement sur le fond.

A l'occasion du même incident, Manitou BF avait proposé à titre subsidiaire, si le juge estimait la demande d'interdiction bien fondée, la mise en place d'une garantie bancaire de 470 000 euros pour les deux brevets en remplacement des interdictions. Cette proposition est devenue sans objet pour le premier brevet, pour lequel le juge n'a pas prononcé d'interdiction. JCB demandait quant à elle que cette garantie, si elle était ordonnée, soit de 30 millions d'euros (également pour les deux brevets) sur la base de l'expertise qu'elle avait produite évaluant son préjudice à 160 millions d'euros (pour les deux brevets). Cette proposition n'a pas été retenue par le juge, pas plus que la demande d'astreinte de JCB de 100 000 euros par jour de retard, l'astreinte prononcée par le juge étant de 1 000 euros par infraction, la décision ayant souligné que le préjudice allégué par le demandeur concerne le seul système de commande de coupure de surcharge et non la machine dans sa globalité.

2. Au Royaume Uni, la procédure n'a pas progressé au cours de l'année 2018, JCB n'effectuant aucune diligence à cet effet. Une audience de procédure (« Case Management Conférence ») s'est tenue en janvier 2019 après que JCB a finalement effectué les diligences qui lui incombaient. Le calendrier du litige a été établi. L'audience est prévue en octobre 2020.

3. En Italie, la procédure au fond relative à ces deux premiers brevets reste dans une phase préliminaire, la nomination d'un expert judiciaire ayant été prononcée fin 2019.

En Italie, JCB avait également sollicité des mesures d'interdiction provisoires à l'encontre la filiale italienne de Manitou sur le 2ème et le 3ème brevet. Cette demande a été rejetée par les tribunaux italiens par décision du 30 janvier 2020.

Le groupe Manitou reste en complet désaccord avec les allégations de JCB et poursuit sa défense avec la plus grande vigueur.

En l'état de l'avancement des procédures, le risque financier susceptible d'être encouru est difficile à estimer de manière fiable. De plus, une sortie de ressource significative au titre de ces demandes semble peu probable eu égard aux éléments avancés par le groupe Manitou pour se défendre. Par conséquent, aucune provision au titre de ces demandes n'a été comptabilisée dans les comptes du groupe.

INFORMATION SUR LES SECTEURS OPÉRATIONNELS

Le groupe est organisé en trois divisions, deux divisions produits et une division services :

- La division produits MHA (Material Handling and Access – matériel de manutention et nacelles) est dédiée en particulier aux chariots télescopiques, aux chariots à mâts industriels et tout-terrain, aux chariots embarqués et aux nacelles élévatrices. Elle a pour mission d'optimiser le développement et la production de ces matériels de marque Manitou.
- La division produits CEP (Compact Equipment Products – matériel compact) a pour mission d'optimiser le développement et la production des chargeuses compactes sur roues, sur chenilles et articulées, des tractopelles et des télescopiques de marques Gehl & Mustang.
- La division S&S (Services & Solutions) regroupe l'ensemble des activités de services à la vente (approches financements, contrats de garantie, contrats de maintenance, full service, gestion de flotte, etc.), de services après-vente (pièces de rechange, formation technique, gestion des garanties, gestion de l'occasion, etc.) et de service aux utilisateurs finaux (géo-localisation, formation utilisateurs, conseils, etc.). Cette division a pour objectif de bâtir les offres de services permettant de répondre aux attentes de chacun de nos clients dans notre chaîne de valeur et d'accroître le chiffre d'affaires résilient du groupe.

Ces trois divisions conçoivent et assemblent les produits et les services qui sont distribués par l'organisation commerciale et marketing aux concessionnaires et grands comptes du groupe répartis dans 140 pays.

COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ PAR DIVISIONS MHA, CEP, S&S

en milliers d'euros	MHA Material Handling and Access		CEP Compact Equipment Products		S&S Services & Solutions		Total	
	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2018	31.12.2019
Chiffre d'affaires	1 294 087	1 455 822	313 509	328 313	275 982	309 442	1 883 578	2 093 577
Coût des biens et services vendus	-1 095 976	-1 235 507	-270 552	-289 828	-203 270	-222 174	-1 569 798	-1 747 509
Marge sur coûts des ventes	198 111	220 315	42 957	38 485	72 712	87 267	313 780	346 068
en %	15,3%	15,1%	13,7%	11,7%	26,3%	28,2%	16,7%	16,5%
Frais de recherche et développement	-19 888	-21 225	-4 019	-6 509		2	-23 908	-27 732
Frais commerciaux, marketing et service	-47 183	-48 127	-15 219	-17 257	-42 714	-48 120	-105 116	-113 504
Frais administratifs	-32 378	-35 423	-13 911	-16 175	-9 863	-9 573	-56 152	-61 170
Autres produits et charges d'exploitation	1 289	710	-424	3 822	-128	414	736	4 946
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL COURANT	99 950	116 251	9 384	2 367	20 006	29 990	129 341	148 608
en %	7,7%	8,0%	3,0%	0,7%	7,2%	9,7%	6,9%	7,1%
Perte de valeur des actifs	-339	339					-339	339
Autres produits et charges opérationnels non courants	-2 188	-2 343	-414	-286	-296	-244	-2 898	-2 873
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL	97 423	114 247	8 970	2 081	19 710	29 746	126 104	146 074
en %	7,5%	7,8%	2,9%	0,6%	7,1%	9,6%	6,7%	7,0%
Quote-part dans le résultat des entreprises associées	16				2 310	2 192	2 326	2 192
RÉSULTAT OPÉRATIONNEL APRES QUOTE-PART DE RESULTAT NET DES SOCIETES MEE	97 439	114 247	8 970	2 081	22 020	31 938	128 431	148 265

L'activité de distribution de pièces de rechange et d'accessoires intégrée dans la division Services & Solutions bénéficie de services portés par les divisions MHA et CEP (R&D, qualification des pièces, qualification des fournisseurs), de la base installée de machines vendues, ainsi que de la notoriété des marques développées par ces mêmes divisions.

Afin de rémunérer l'ensemble de ces bénéficiaires, le reporting par division suivi par le groupe intègre une redevance de la division Services & Solutions aux divisions MHA et CEP. Cette redevance est calculée sur la base de comparables externes de distributeurs de pièces indépendants dont le résultat opérationnel médian sur une période de 5 ans ressort respectivement à 4,25% en Europe et à 4,87% aux USA, principales zones sur lesquelles la division S&S opère. Cette redevance est intégrée dans chaque division sur la ligne « Coût des biens et services vendus », qui correspond donc aux charges de biens et services vendus nets des charges ou des produits de redevances.

Les actifs et flux de trésorerie, de même que les dettes, ne sont pas alloués aux différentes divisions, les informations par secteurs opérationnels utilisées par le management du groupe n'intégrant pas ces différents éléments

CHIFFRE D'AFFAIRES PAR DIVISION ET ZONE GÉOGRAPHIQUE

Chiffre d'affaires 2018					en M€ et % du total	Chiffre d'affaires 2019				
Europe du Sud	Europe du Nord	Amériques	APAM *	TOTAL		Europe du Sud	Europe du Nord	Amériques	APAM*	TOTAL
463,2	622,0	99,2	109,7	1 294,1	MHA	542,7	664,9	129,4	118,9	1 455,8
25%	33%	5%	6%	69%	CEP	26%	32%	6%	6%	70%
18,5	42,9	202,6	49,6	313,5	S&S	23,1	45,5	218,9	40,9	328,3
1%	2%	11%	3%	17%		1%	2%	10%	2%	16%
96,9	91,0	48,5	39,6	276,0		111,1	103,1	54,4	40,8	309,4
5%	5%	3%	2%	15%		5%	5%	3%	2%	15%
578,6	755,8	350,3	198,9	1 883,6	TOTAL	676,9	813,5	402,6	200,6	2 093,5
31%	40%	19%	10%	100%		32%	39%	19%	10%	100%

*Asie, Pacifique, Afrique, Moyen-Orient

LISTE DES FILIALES ET PARTICIPATIONS

Société consolidante				
Manitou BF SA	Ancenis, France			
	Sociétés intégrées	Méthode de consolidation	% de contrôle	% d'intérêt
Sociétés de production				
LMH Solutions SAS	Beaupréau-en-Mauges, France	IG	100%	100%
Manitou Brasil Manipulacao de Cargas Ltda.	São Paulo, Brésil	IG	100%	100%
Manitou Equipment America LLC	West Bend, Wisconsin, Etats-Unis	IG	100%	100%
Manitou Equipment India	Greater Noïda, Inde	IG	100%	100%
Manitou Italia Srl	Castelfranco Emilia, Italie	IG	100%	100%
Société de distribution				
Compagnie Francaise de Manutention Ile-de-France	Jouy le Moutier, France	IG	100%	100%
Manitou Asia Pte Ltd.	Singapour	IG	100%	100%
Manitou Australia Pty Ltd.	Alexandria, Australie	IG	100%	100%
Manitou Benelux SA	Perwez, Belgique	IG	100%	100%
Manitou Chile	Las Condes, Chili	IG	100%	100%
Manitou China Co Ltd.	Shanghai, Chine	IG	100%	100%
Manitou Deutschland GmbH	Ober-Mörlen, Allemagne	IG	100%	100%
Manitou Global Services	Ancenis, France	IG	100%	100%
Manitou Interface and Logistics Europe	Perwez, Belgique	IG	100%	100%
Manitou Japan Co.Ltd	Tokyo, Japon	IG	100%	100%
Manitou Malaysia MH	Kuala Lumpur, Malaisie	IG	100%	100%
Manitou Manutencion Espana Sl	Madrid, Espagne	IG	100%	100%
Manitou Mexico	Mexico DF, Mexique	IG	100%	100%
Manitou Middle East Fze	Jebel Ali, Emirats Arabes Unis	IG	100%	100%
Manitou Nordics Sia	Riga, Lettonie	IG	100%	100%
Manitou North America LLC	West Bend, Wisconsin, Etats-Unis	IG	100%	100%
Manitou Polska Sp Z.o.o.	Raszyn, Pologne	IG	100%	100%
Manitou Portugal SA	Villa Franca, Portugal	IG	100%	100%
Manitou South Asia Pte Ltd.	Gurgaon, Inde	IG	100%	100%
Manitou Southern Africa Pty Ltd.	Johannesbourg, Afrique du Sud	IG	74%	74%
Manitou UK Ltd.	Verwood, Royaume-Uni	IG	99,4%	99,4%
Manitou Vostok Llc	Moscou, Fédération Russe	IG	100%	100%
Marpoll Pty Ltd (LiftRite Hire & Sales)	Perth, Australie	IG	50.5 %	50.5 %
Mawsley Machinery Ltd	Northampton, Royaume-Uni	IG	85%	85%
Sociétés mises en équivalence				
Manitou Finance France SAS	Nanterre, France	MEE	49%	49%
Manitou Finance Ltd.	Basingstoke, Royaume-Uni	MEE	49%	49%
Autres sociétés*				
Cobra MS	Ancenis, France	IG	100%	100%
Gehl Power Products, Inc	Yankton, South-Dakota, Etats-Unis	IG	100%	100%
Manitou America Holding Inc.	West Bend, Wisconsin, Etats-Unis	IG	100%	100%
Manitou Développement	Ancenis, France	IG	100%	100%
Manitou PS	Verwood, Royaume-Uni	IG	85%	85%

IG : intégration globale

MEE : Mise en équivalence

*Holdings et sociétés sans activité