



**LA RÉFÉRENCE**  
DE LA MANUTENTION  
RAPPORT SEMESTRIEL 2013

**MANITOU**  
GROUP

# SITUATION AU 30.06.13

## RAPPORT SEMESTRIEL

<b>01</b>	<b>RAPPORT D'ACTIVITÉ</b>	3
	1.1 Performances commerciales	3
	1.2 Compte de résultat consolidé	4
	1.3 Bilan consolidé	5
	1.4 Evolution des principales sociétés du Groupe	6
	1.5 Perspectives pour 2013	7
	1.6 Information sur les événements postérieurs au 30.06.2013	7
	1.7 Principaux risques et incertitudes pour les 6 prochains mois	8
	1.8 Information sur le capital et l'action Manitou	10
	1.9 Informations relatives aux normes comptables et méthodes de consolidation	10
	1.10 Autres informations	10
<b>02</b>	<b>COMPTES CONSOLIDÉS</b>	12
	2.1 Etats du résultat global	12
	2.2 Situation financière consolidée	14
	2.3 Etat des variations des capitaux propres consolidés	15
	2.4 Tableau des flux de trésorerie consolidés	16
	2.5 Information sur les secteurs opérationnels	17
	2.6 Périmètre du Groupe Manitou au 30.06.2013	19
	2.7 Annexes aux comptes consolidés au 30.06.2013	20
<b>03</b>	<b>RAPPORT DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR L'INFORMATION FINANCIÈRE SEMESTRIELLE 2012</b>	29
	3.1 Conclusion sur les comptes	29
	3.2 Vérification spécifique	29
<b>04</b>	<b>ATTESTATION DU RESPONSABLE DU DOCUMENT</b>	30

01	<b>RAPPORT D'ACTIVITÉ</b>	3
	1.1 Performances commerciales	3
	1.2 Compte de résultat consolidé	4
	1.3 Bilan consolidé	5
	1.4 Evolution des principales sociétés du Groupe	6
	1.5 Perspectives pour 2013	7
	1.6 Information sur les évènements postérieurs au 30.06.2013	7
	1.7 Principaux risques et incertitudes pour les 6 prochains mois	8
	1.8 Information sur le capital et l'action Manitou	10
	1.9 Informations relatives aux normes comptables et méthodes de consolidation	10
1.10 Autres informations	10	

# 1 RAPPORT D'ACTIVITE

## 1.1 PERFORMANCES COMMERCIALES

Le chiffre d'affaires du 1er semestre 2013 recule de -12% par rapport au 1er semestre 2012 et reste stable par rapport au semestre précédent, alors que le niveau de prises de commande reste soutenu.

Cette évolution résulte d'une remontée lente en puissance de la production de matériels RTH, qui fait suite à une baisse programmée des cadences de production générée par un trou d'air dans les prises de commandes du 3ème trimestre 2012.

La variation année sur année est accentuée par un effet de base, le chiffre d'affaires du premier semestre 2012 ayant été particulièrement élevé en raison d'une opération de réduction du carnet de commandes destinée à ajuster les délais de livraison.

A l'exception d'un marché nord américain en croissance modérée, la baisse du chiffre d'affaires impacte l'ensemble des zones géographiques.

Les capacités de production désormais ajustées et la mobilisation des forces de ventes permettront de servir les demandes de nos clients avec une plus grande réactivité sur le second semestre 2013.

Hors arrêt de la distribution Toyota (-22M€ i.e. -3,3%), effets de change (-7M€ i.e. -1,0%), hausse de prix (+14M€ i.e. +2,1%), mix (+6M€ i.e. +0,9%), la diminution en volume du chiffre d'affaires par rapport au premier semestre 2012 est de -10,7% (-72M€).

### L'EVOLUTION DES VENTES PAR DIVISION ET PAR ZONE GEOGRAPHIQUE

Chiffre d'affaires S1 2012						Chiffre d'affaires S1 2013				
Europe du Sud	Europe du Nord	Amériques	APAM	Total	M € % tot	Europe du Sud	Europe du Nord	Amériques	APAM	Total
184 27%	205 31%	28 4%	56 8%	473 70%	RTH	155 26%	167 28%	26 4%	48 8%	396 67%
64 9%	11 2%	2 0%	7 1%	84 12%	IMH	44 8%	13 2%	3 1%	8 1%	68 11%
4 1%	15 2%	86 13%	10 2%	115 17%	CE	4 1%	12 2%	101 17%	10 2%	127 22%
252 37%	231 34%	117 17%	73 11%	672 100%	Total	203 34%	193 33%	131 22%	65 11%	591 100%

### EVOLUTION DES VENTES PAR DIVISION

#### ■ Evolution des ventes de la division manutention tout terrain (RTH)

La Division Manutention Tout Terrain (RTH) a réalisé un chiffre d'affaires de 396 M€ en recul de -16% par rapport au premier semestre 2012. L'activité de la division RTH est marquée par un secteur de la construction peu dynamique, et un ralentissement dans l'industrie minière alors que le besoin en renouvellement de matériel reste élevé dans l'agriculture.

L'activité sur l'ensemble des zones est en retrait : Europe (-17%), zone APAM (-14%), et Americas (-7%) compte tenu des difficultés temporaires à répondre à la demande, ce qui se traduit par une hausse du carnet de commande par rapport au 31.12.2012 (+18%).

## ■ Evolution des ventes de la division manutention industrielle (IMH)

La division IMH enregistre une diminution de son chiffre d'affaires de -19% par rapport au premier semestre 2012. Ce recul est dû à l'impact net de l'arrêt du contrat de distribution Toyota sur la France (-19M€). Retraité de cet effet le chiffre d'affaires progresse de +5%. La division enregistre une croissance sur les activités de magasinage, rendue possible par une organisation optimisée de la production sur un site unique.

Par zone géographique, la division fait état d'un recul en Europe du Sud de -31% alors qu'elle connaît une croissance sur les autres zones : Europe du Nord +16%, continent américain +48% et APAM +8%.

## ■ Evolution des ventes de la division Compact Equipment (CE)

La division Compact Equipment (CE) continue à se développer par rapport au premier semestre 2012 (+10%). Cette croissance est tirée par le marché nord américain où le secteur agricole reste dynamique, où les loueurs nationaux reconstituent leurs parcs et où la division tire les effets en année pleine du partenariat avec Yanmar.

En Europe, l'ensemble des marchés touché par la morosité économique enregistre un recul, avec néanmoins un rebond en Italie au 2eme trimestre, premier marché du skidsteer sur ce continent.

Par zone géographique, la division fait état d'un recul de -16% en Europe du Nord et de -4% sur la zone APAM, d'une stabilité en Europe du Sud et d'une croissance de 17% sur le continent américain.

# 1.2 COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDE

## COMPTE DE RESULTAT DU GROUPE

en M€		S1 2012 (1)	S1 2013
Chiffre d'affaires		672,3	591,2
Marge sur coût des ventes		97,6	80,8
	% du C.A.	14,5%	13,7%
<b>Résultat opérationnel récurrent</b>		<b>29,4</b>	<b>5,5</b>
	% du C.A.	4,4%	0,9%
Charges de restructuration/cession immobilisation		1,2	1,2
<b>Résultat opérationnel</b>		<b>30,6</b>	<b>6,8</b>
<i>Résultat net - Part du Groupe</i>		<i>20,6</i>	<i>1,1</i>

(1) S1 2012 retraité de l'impact de l'application de la norme IAS19 révisée

La marge sur coût des ventes enregistre un retrait de 0,8 point à 13,7% en raison des éléments suivants :

- un effet volume largement défavorable pour -2,3 points,
- une hausse des coûts de main d'œuvre de production de -0,8 point, principalement liée à la formation de nouveaux intérimaires pour accompagner l'accélération de nos cadences de production (-0,3 point) ainsi qu'au renfort décidé en 2012 des équipes d'encadrement de production (-0,4 point).
- une hausse des prix de ventes des matériels entraînant une amélioration de la marge de +2,0 points,
- un effet de change défavorable (-0,8 point)
- des coûts de garantie maîtrisés (-0,5 point)
- un effort de variabilisation des frais fixes de production (-0,4 point)

Le résultat opérationnel courant ressort à 5,5 M€ soit -23,9 M€ par rapport au premier semestre 2012 dont -16,8 M€ résultant de l'évolution de la marge sur coût des ventes.

Il se trouve aussi impacté par des pertes de change opérationnelles de -3,5 M€, le développement des forces commerciales engagé en 2012 ainsi que des coûts non récurrents liés au changement de gouvernance.

Le Groupe a procédé à la cession d'un bâtiment industriel situé à Hangzhou, Chine (+1,2 M€), ayant arrêté la production locale de matériels en 2012 et relocalisé les équipes commerciales à Shanghai.

Le résultat net part du Groupe ressort avec un profit de 1,1 M€ par rapport à un résultat de 20,6 M€ en juin 2012. Il représente une marge nette de 0,2%.

## COMPTE DE RESULTAT PAR DIVISION

en M€	RTH	IMH	CE	S1'12(1)	RTH	IMH	CE	S1'13
Chiffre d'affaires	473,0	83,9	115,3	672,3	396,0	68,0	127,3	591,2
Marge sur coûts des ventes	67,9	11,2	18,5	97,6	49,6	7,8	23,4	80,8
% CA	14,4%	13,3%	16,1%	14,5%	12,5%	11,5%	18,4%	13,7%
Recherche, ventes & admin.	44,8	10,7	12,6	68,2	49,1	9,5	16,6	75,3
% CA	9,5%	12,8%	10,9%	10,1%	12,4%	14,0%	13,1%	12,7%
<b>Résultat opérationnel récurrent</b>	<b>23,1</b>	<b>0,4</b>	<b>5,9</b>	<b>29,4</b>	<b>0,4</b>	<b>-1,7</b>	<b>6,8</b>	<b>5,5</b>
% CA	4,9%	0,5%	5,1%	4,4%	0,1%	-2,5%	5,3%	0,9%
Charges op. non récurrentes		1,2		1,2	-0,1	1,4		1,2
<b>Résultat opérationnel</b>	<b>23,1</b>	<b>1,6</b>	<b>5,9</b>	<b>30,6</b>	<b>0,3</b>	<b>-0,3</b>	<b>6,8</b>	<b>6,8</b>
% CA	4,9%	1,9%	5,1%	4,6%	0,1%	-0,4%	5,3%	1,1%

(1) S1 2012 retraité de l'impact de l'application de la norme IAS19 révisée

**La division Manutention Tout Terrain (RTH)** enregistre une diminution de la marge sur coût des ventes de -1,9%. Cette dégradation résulte de la baisse du volume de facturation sur le 1<sup>er</sup> semestre (-2,6 points), d'un effet de change défavorable (-1 point) compensé par la hausse des prix de ventes (+2 points). Les frais fixes de production n'ont eu qu'un effet limité, la hausse des charges de personnel (intérimaires et recrutement) ayant été compensée par un effort de réduction des frais généraux.

Le résultat opérationnel est arrêté à 0,4 M€, impacté par des écarts de change opérationnels de -3,6 M€ et des charges non récurrentes liées au changement de gouvernance.

La division est désormais configurée pour répondre au niveau de demande commerciale actuelle et supporter l'activité sur le second semestre.

**La division Manutention Industrielle (IMH)** voit sa marge sur coût des ventes diminuer sous l'effet d'une baisse significative de son activité suite à l'arrêt du contrat de distribution Toyota (-3,8 points), d'un effet de change de -0,7 point compensé par la hausse des prix de ventes de +2,8 points. La maîtrise des frais fixes permet de limiter l'impact de la baisse d'activité sur le résultat opérationnel (-1,7 M€).

**La division Compact Equipement (CE)** poursuit son développement ; le résultat opérationnel progresse légèrement, l'accroissement du volume d'activité ayant permis de structurer la division : renforcement des équipes de développement et des forces commerciales.

## 1.3 BILAN CONSOLIDE

### EVOLUTIONS BILANTIELLES

L'évolution du bilan fait état des développements suivants :

- une diminution sur le premier semestre de -17,0% du besoin en fonds de roulement d'exploitation (hors créances de financement des ventes) à 312,0 M€ pour un chiffre d'affaires étale sur les deux derniers semestres; cette amélioration s'explique par une cession de créances de carry back de 21 M€ et un paiement sur le 2<sup>nd</sup> semestre 2013 des dividendes pour 18 M€ (assemblée générale le 28 Juin 2013). Le solde correspond à l'augmentation des dettes fournisseurs, suite à une montée progressive des cadences de production sur le 2<sup>nd</sup> trimestre.
- des investissements corporels et incorporels de 17,2 M€ répartis en 2,3 M€ d'immobilisations incorporelles (dont 1,6 M€ de frais de développement), 1,8 M€ de flotte locative et 13,0 M€ d'autres immobilisations corporelles. Les principaux projets réalisés sur le semestre ont porté sur le rachat d'un bâtiment, précédemment en location, hébergeant la filiale de Singapour pour 7,6 M€, la rénovation de bâtiments existants pour 1,2 M€ et le renouvellement de matériels et outillages pour 2,4 M€
- une réduction de la dette nette de 103,1 M€ à 56,6 M€ correspondant à un gearing de 13,4% par rapport à 23,6% fin décembre 2012. Le niveau de dette nette à fin juin 2013 constitue un point bas rendu possible par la cession de créance de carry back de 21M€ et le décalage de règlement du dividende de 17,7 M€ sur le deuxième semestre.
- une baisse des capitaux propres de 16,0 M€ découlant d'un résultat net positif de 1,1 M€ contrebalancée par 17,7 M€ de déduction de dividendes à payer sur le deuxième semestre, ceux-ci étant présentés au 30 juin en autres dettes courantes.

## 1.4 EVOLUTION DES PRINCIPALES SOCIETES DU GROUPE

### MANITOU BF (NORMES IFRS)

430, rue de l'Aubinière – Ancenis – France

#### Activités :

Siège social du Groupe.

Distribution de l'ensemble des produits du Groupe pour la France et les pays au sein desquels Manitou ne dispose pas de filiale de distribution.

Conception et assemblage de chariots télescopiques et de certains chariots à mâts.

Plateforme de distribution de pièces de rechange.

<i>en normes IFRS</i>	S1 2012	S1 2013
Chiffre d'affaires	477,8 M€	401,8 M€
Résultat net	7,7 M€	-2,6 M€
Effectifs fin de période	1724	1851

### MANITOU AMERICAS

West Bend Wisconsin 53095 – Etats-Unis

Filiale à 100% de Manitou BF

#### Activités :

Distribution de l'ensemble des produits du Groupe pour les Etats-Unis et des produits Compact Equipment dans les pays non couverts par des filiales commerciales du Groupe.

Conception et assemblage de matériels compacts. La société, dont le siège social est à West-Bend dans le Wisconsin, dispose de trois établissements de production localisés à Yanktown et Madison dans le South-Dakota et à Waco au Texas, ainsi que d'une plateforme de distribution de pièces de rechange à Belvidere dans l'Illinois.

<i>en normes IFRS</i>	S1 2012	S1 2012	S1 2013	S1 2013
Chiffre d'affaires	180,8M\$	139,4M€	187,3M\$	142,6M€
Résultat net (1)	15,9M\$	12,3M€	9,3M\$	7,1M€
Effectifs fin de période		765		702

(1) S1 2012 retraité des impacts de l'application de la norme IAS19 révisée

### MANITOU COSTRUZIONI INDUSTRIALI SRL

Via Emilia – Cavazzona

41013 Castelfranco - Italie

Filiale à 100% de Manitou BF.

#### Activités :

Distribution de l'ensemble des produits du Groupe sur le territoire italien.

Conception et assemblage de chariots tout terrain télescopiques à bras fixes et rotatifs ainsi que de chariots télescopiques de fort tonnage.

<i>en normes IFRS</i>	S1 2012	S1 2013
Chiffre d'affaires	97,9M€	89,9M€
Résultat net	4,4M€	2,8M€
Effectifs fin de période	238	252

### MANITOU UK LTD

Ebblake Industrial Estate

Verwood - Dorset BH 31 6BB – Royaume-Uni

Filiale à 99,4% de Manitou BF

Activité : Distribution de l'ensemble des produits du Groupe pour le Royaume-Uni et l'Irlande.

<i>en normes IFRS</i>	S1 2012	S1 2012	S1 2013	S1 2013
Chiffre d'affaires	48,0 M £	58,3 M€	30,7 M £	36,1 M€
Résultat net	4,2 M £	5,2 M€	-0,5 M £	-0,6 M€
Effectifs fin de période		40		40

## MANITOU BENELUX SA

Chaussée de Wavre - Zoning Industriel  
1360 Perwez – Belgique  
Filiale à 98,0% de Manitou BF

**Activité** : Distribution de l'ensemble des produits du Groupe pour la Belgique, les Pays-Bas et le Luxembourg.

<i>en normes IFRS</i>	<b>S1 2012</b>	<b>S1 2013</b>
Chiffre d'affaires	49,4 M€	38,3 M€
Résultat net	1,5 M€	1,3 M€
Effectifs fin de période	19	19

## MANITOU DEUTSCHLAND GMBH

Dieselstr. 34  
61239 Ober Mörlen  
Filiale à 100,0% de Manitou BF

**Activité** : Distribution des produits des divisions RTH et IMH pour l'Allemagne et l'Autriche.

<i>en normes IFRS</i>	<b>S1 2012</b>	<b>S1 2013</b>
Chiffre d'affaires	47,3 M€	42,5 M€
Résultat net	0,9 M€	1,0 M€
Effectifs fin de période	26	27

## 1.5 PERSPECTIVES POUR 2013

L'environnement économique et la très forte revalorisation de l'euro ont conduit le Groupe à reconsidérer la perspective de chiffre d'affaires pour l'exercice 2013 qui devrait enregistrer un retrait de 5% par rapport à 2012, ce qui repositionne l'objectif de marge opérationnelle 2013 aux alentours de 2,5%.

## 1.6 INFORMATIONS SUR LES EVENEMENTS POSTERIEURS AU 30.06.2013

### ANNONCE DE LA NON RECONDUCTION DU CONTRAT TOYOTA D'ASSEMBLAGE DE MATS

Courant juillet, TOYOTA a confirmé la non reconduction du contrat d'assemblage de mâts au-delà du 1<sup>er</sup> janvier 2015. Pour mémoire, ce contrat a représenté un chiffre d'affaires de 22,1 M€ en 2012.

### CESSION DE TITRES

Le Groupe a signé le 30.07.2013 un protocole de cession des titres Lucas G. Les actifs cédés ont été enregistrés à leur juste valeur sur la base de ce protocole dans les comptes au 30.06.2013 (cf. note 5.1 de l'annexe).

## 1.7 DESCRIPTION DES PRINCIPAUX RISQUES ET DES PRINCIPALES INCERTITUDES POUR LES 6 MOIS RESTANTS DE L'EXERCICE

Ce rapport d'activité intègre certaines hypothèses et anticipations qui, par nature, peuvent ne pas se révéler exactes. Les principaux risques et les principales incertitudes portant sur les six mois restants de l'exercice qui ont été identifiés sont présentés ci-dessous. Ils pourraient avoir un effet négatif sur la position financière, les résultats, les perspectives du Groupe ou le cours de ses actions.

### RISQUES OPERATIONNELS

#### ■ Risques relatifs aux marchés et aux activités du Groupe

Le groupe distribue ses produits dans plus de 120 pays à travers un réseau de concessionnaires indépendants. L'émergence de la crise économique, financière, bancaire ou politique pourrait avoir un impact sur la position financière du groupe et sur son résultat opérationnel. Un mauvais environnement économique est susceptible d'influencer les activités du groupe et donc ses résultats financiers. Ainsi, les périodes d'activité économique réduite et a fortiori les périodes de crise peuvent contribuer à une baisse importante de la demande sur un ou plusieurs marchés géographiques.

#### ■ Risques relatifs aux fournisseurs

Les difficultés opérationnelles et financières rencontrées par le tissu industriel depuis la crise de 2008 surexposent Manitou au risque de dépendance vis-à-vis de ses fournisseurs. Manitou n'est en situation de dépendance absolue envers aucun fournisseur mais la substitution d'un fournisseur peut nécessiter un processus long de sélection et de qualification. La substitution sera d'autant plus compliquée que l'organe concerné est complexe (moteurs, ponts, cabines...).

Les difficultés les plus importantes sont concentrées au sein de la division RTH et dans une bien moindre mesure au sein des divisions IMH et CE. Pour faire face à ce risque, le Groupe poursuit la refonte de son panel fournisseurs

#### ■ Risques industriels

Les difficultés d'approvisionnement en matières premières et composants peuvent perturber l'organisation industrielle, ralentir les cadences de production et engendrer une inefficacité industrielle.

### RISQUES COMMERCIAUX

#### ■ Risque clients

Le risque clients est le risque de défaut de la clientèle face à ses engagements contractuels ou à l'encaissement de créances. Dans la plupart des entités, le risque de crédit est partiellement ou totalement couvert par une assurance crédit. La base clients du groupe très fractionnée limite par ailleurs le risque lié aux défaillances de certains de ses clients.

### RISQUE DE LITIGE

Plusieurs sociétés du groupe sont actuellement impliquées dans des contentieux ou des procédures judiciaires. A sa connaissance, le groupe pense que le niveau des provisions suffit pour couvrir les risques en cours

### RISQUES FINANCIERS

#### ■ Risque de liquidité

Les moyens de financement à long terme sont concentrés au sein de Manitou BF. Le contrat de financement de la Société mère a été renouvelé le 27 juin 2013 pour une période de 5 ans. Ce contrat inclut des clauses de ratios (covenants), de « material adverse change » et de « cross default » pouvant limiter les possibilités d'utilisation ou affecter le terme des lignes de crédit. Il comprend des clauses de "negative pledge" assorties de seuils et de dérogations.

Enfin, la société Manitou BF, dispose de lignes ordinaires de découvert bancaire, d'un montant de 50 M€ à la date de publication de ce rapport.



## Echéancier des actifs et passifs liés aux activités de financement au 30 juin 2013

Lignes <i>en millions</i>	Bénéficiaires	Maturité	Montant en devise locale	Montant en euros	Utilisation 30.06.13 (valeur comptable)	A moins de 1 an	De 1 à 5 ans	Plus de 5 ans
Facility A	Manitou BF	Juin.18	30	30	29	5	24	
Facility B	Manitou BF	Juin.18	50	50	48		48	
Revolving facility	Manitou BF ou Manitou Americas	Juin.18	110	110				
Capex facility	Manitou BF ou Manitou Americas	Juin.18	30	30				
Obligataire (Micado)	Manitou BF	Oct.18	7	7	7		7	
Autres	Divers			50	7	7		
Dettes financement ventes	Manitou Americas			4	4	3	1	
<b>TOTAL DETTE BANCAIRE ET ASSIMILEE</b>				<b>281</b>	<b>95</b>	<b>15</b>	<b>79</b>	
Emprunts de location financement					4			
Instruments dérivés					1			
Pacte d'actionnaires et autres					4			
<b>TOTAL DETTE FINANCIERE</b>					<b>104</b>			
Trésorerie et actifs financiers					48			
<b>TOTAL DETTE NETTE</b>					<b>56</b>			

## Récapitulatif des conditions attachées aux lignes de crédit

Lignes	Signataire	Principales clauses contractuelles (première application 31.12.2013)
		<b>S2 2013 et S1 2014</b>
Crédit bancaire	Manitou BF	Gearing < 1 Limitation des acquisitions Limitation des cessions Leverage <3,25 et <4,25 dans certains cas Dividende inférieur à 50% du résultat net

### ■ Risque de taux de change

Une variation importante des taux de change pourrait avoir une incidence sur les résultats du Groupe Manitou à travers l'impact de conversion des devises qu'elle générerait ainsi qu'à travers la pression qu'elle pourrait engendrer sur les prix de commercialisation dans certaines zones géographiques.

Au cours du premier semestre 2013, le Groupe Manitou a facturé environ 36% de ses ventes en devises étrangères, principalement en dollars US (21%), en livres sterling (6%), en rands sud africains (3%) et en dollars australiens (3%), les autres étant le dollar Singapour et le yuan chinois.

A fin juin, les couvertures de change couvrent partiellement les prévisionnels d'exposition nette du second semestre 2013.

## 1.8 INFORMATIONS SUR LE CAPITAL ET L'ACTION MANITOU

### CAPITAL SOCIAL

Le capital s'élève à 39 548 949 euros et est composé de 39 548 949 actions d'une valeur nominale de 1 euro.

### ACTIONS DETENUES PAR LA SOCIETE

Au 30 juin 2013, la société détenait 323 339 titres pour une valeur globale de 9,4 millions d'euros, soit un prix unitaire moyen d'acquisition de 29,06 euros. A cette même date, 278 000 actions étaient affectées, à des membres des dirigeants de la Société mère et de filiales dans le cadre d'attribution d'options d'achat, conformément aux autorisations reçues lors d'Assemblées Générales Extraordinaires. Le solde des actions de 45 339 titres était affecté à un compte d'animation de marché.

### ÉVOLUTION DU COURS DE L'ACTION

Partant d'une valeur de clôture de 13 euros au 31 décembre 2012, le cours a atteint son plus haut niveau le 24 janvier à 14,5 euros avant de toucher son plus bas niveau le 25 juin à 9,83 et de clôturer le semestre à 10,48 euros.

Au cours du premier semestre, le nombre de titres moyen échangé sur NYSE Euronext par séance a été de 19 616 contre 22 198 pour le premier semestre 2012.

### Évolution du cours de bourse et des transactions

Période	Volume	+ Haut €	+ Bas €	Fin de mois	Capitalisation boursière (M€)
<b>Janvier 2012</b>	595 092	16,09	11,21	15,81	625
Février	712 033	17,99	15,87	16,6	657
Mars	628 195	19,70	16,47	17,7	700
Avril	328 071	18,16	15	16,57	655
Mai	268 528	17,78	13,92	15,1	597
Juin	287 245	15,41	12,78	13,69	541
Juillet	264 948	15	12,55	13,6	538
Août	220 523	14,48	12,96	13,03	515
Septembre	276 122	14,98	12,2	12,35	488
Octobre	426 056	12,45	10,86	11,98	474
Novembre	210 976	12,35	11	11,34	448
Décembre 2012	471 926	13,1	11,25	13	514
<b>Total/ + Haut/ + Bas</b>	<b>4 689 715</b>	<b>19,70</b>	<b>10,86</b>		
<b>Janvier 2013</b>	386 094	14,5	12,88	13,15	520
Février	345 796	14,05	12,69	13,77	545
Mars	849 113	13,78	10,45	11,15	441
Avril	344 972	11,35	10,25	10,88	430
Mai	223 153	11,47	10,74	11	435
Juin	302 908	11	9,83	10,48	414
<b>Total/ + Haut/ + Bas</b>	<b>2 452 036</b>	<b>14,5</b>	<b>9,83</b>		

Source : NYSE Euronext

## 1.9 INFORMATIONS RELATIVES AUX NORMES COMPTABLES ET METHODES DE CONSOLIDATION

Les états financiers intermédiaires résumés portant sur la période de 6 mois, close au 30 juin 2013, du Groupe Manitou, ont été préparés conformément à la norme IAS 34 "information financière intermédiaire".

## 1.10 AUTRES INFORMATIONS

### EVOLUTION DE LA GOUVERNANCE

Le 6 mars 2013, le Conseil d'administration a annoncé que M. Jean-Christophe Giroux, Directeur général, avait démissionné de son mandat social en anticipation de son échéance du 28 juin. Il est remplacé à titre intérimaire par M. Dominique Bamas, administrateur indépendant depuis 2009 et proche de la société depuis plus de 25 ans.

M. Henri Brisse, qui avait rejoint le groupe en septembre 2011 en tant que Directeur commercial et marketing, a également quitté la société.

Dans le prolongement de cette transition, l'équipe de direction a poursuivi son évolution avec les départs à la fin du semestre de M. Hervé Saulais, Secrétaire Général, et M. Eric Lambert, Président de la division RTH, et les nominations de M. François-Frédéric Piffard en tant que VP Sales et Marketing en y regroupant ses responsabilités antérieures de VP New Business, et de M. Hervé Rochet, Directeur Financier du groupe depuis 2005 en tant que Directeur Administratif et Financier, regroupant sous sa responsabilité ses anciennes fonctions et celles assurées par M. Hervé Saulais.

L'Assemblée générale du 28 juin 2013 a par ailleurs approuvé la nomination des membres du Conseil proposés. Deux nouveaux membres entrent au Conseil d'administration. M. Marcel-Claude Braud remplace M. Serge Ghysdael et Madame Agnès Michel-Segalen remplace M. Dominique Bamas.

M. Marcel Braud continue d'exercer les fonctions de Président non-exécutif, et Mme Jacqueline Himsworth celles de Vice-Présidente du Conseil.

## **MISE EN PLACE D'UN CREDIT BANCAIRE DE 220 M€ SUR 5 ANS**

Manitou a annoncé le 27 juin 2013 la signature d'un contrat de crédit de 220 millions d'euros sans sureté et d'une maturité de 5 ans. Ce financement vient remplacer le contrat de crédit de 2008 préexistant. Le nouveau financement est structuré en :

- une ligne de 30 M€ amortissable sur 5 ans ;
- une ligne de 50 M€ remboursable in fine ;
- une ligne de 30 M€ multidevises tirable sur 2 ans puis amortissable sur 3 ans ;
- une ligne de 110 M€ de RCF (Revolving Credit Facility) multidevises.

Ce financement a été mis en place avec un pool bancaire international composé de :

- Société Générale - Mandated Lead Arranger, Bookrunner, Co-Coordinateur et Agent ;
- Natixis - Mandated Lead Arranger, Bookrunner et Co-Coordinateur ;
- Banque Populaire Atlantique - Mandated Lead Arranger, Bookrunner et Co-Coordinateur ;
- CIC Ouest - Mandated Lead Arranger et Bookrunner ;
- HSBC - Mandated Lead Arranger et Bookrunner ;
- Arkéa - Arranger et Bookrunner.

Le renouvellement des financements permet au groupe Manitou de repositionner à 5 ans la maturité de sa dette. Un travail important a été réalisé avec les banques partenaires pour structurer un outil flexible et résistant répondant à la fois aux besoins d'accompagnement de notre croissance et à la cyclicité intrinsèque de l'activité du Groupe.

## 02

## COMPTES CONSOLIDÉS

2.1 Etats du résultat global	12
2.2 Situation financière consolidée	14
2.3 Etat des variations des capitaux propres consolidés	15
2.4 Tableau des flux de trésorerie consolidés	16
2.5 Information sur les secteurs opérationnels	17
2.6 Périmètre du Groupe Manitou au 30.06.2013	19
2.7 Annexes aux comptes consolidés au 30.06.2013	20

## 2 COMPTES CONSOLIDÉS AU 30.06.2013

### 2.1 ETATS DU RÉSULTAT GLOBAL

#### COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ

<i>en milliers d'euros</i>	31.12.2012	30.06.2012	30.06.2013
Chiffre d'affaires	1 264 771	672 285	591 224
Coût des biens et services vendus	-1 087 093	-574 679	-510 416
Frais de recherche et développement	-21 547	-10 869	-12 027
Frais commerciaux, marketing et service	-73 043	-38 573	-37 314
Frais administratifs	-41 221	-22 231	-23 775
Autres produits et charges d'exploitation	3 462	3 497	-2 143
<b>RÉSULTAT OPÉRATIONNEL COURANT</b>	<b>45 329</b>	<b>29 429</b>	<b>5 548</b>
Perte de valeur des actifs	-20	-20	-190
Autres produits et charges opérationnels non courants	1 028	1 226	1 419
<b>RÉSULTAT OPÉRATIONNEL</b>	<b>46 337</b>	<b>30 636</b>	<b>6 778</b>
Produits financiers	7 806	4 918	4 894
Charges financières	-18 619	-10 908	-10 781
<b>Résultat financier</b>	<b>-10 813</b>	<b>-5 989</b>	<b>-5 886</b>
<b>Quote-part dans le résultat des entreprises associées</b>	<b>1 369</b>	<b>507</b>	<b>789</b>
<b>RÉSULTAT AVANT IMPÔTS</b>	<b>36 893</b>	<b>25 153</b>	<b>1 680</b>
Impôts	8 673	-4 335	-593
<b>RÉSULTAT NET</b>	<b>45 566</b>	<b>20 818</b>	<b>1 088</b>
<b>Part du Groupe</b>	<b>45 370</b>	<b>20 577</b>	<b>1 057</b>
<b>Intérêts minoritaires</b>	<b>196</b>	<b>241</b>	<b>31</b>
<b>Résultat par action (en euros)</b>	<b>Au 31.12.2012</b>	<b>Au 30.06.2012</b>	<b>Au 30.06.2013</b>
<b>Résultat net part du Groupe</b>	1,17	0,54	0,03
<b>Résultat dilué par action</b>	1,16	0,53	0,03

## AUTRES ELEMENTS DU RESULTAT GLOBAL ET RESULTAT GLOBAL

<i>en milliers d'euros</i>	31.12.2012	30.06.2012	30.06.2013
<b>RÉSULTAT DE LA PÉRIODE</b>	45 566	20 818	1 088
Ajustements de juste valeur des actifs financiers disponibles à la vente	-475	-800	850
<i>Dont variation de juste valeur portée en capitaux propres</i>	-475	-800	
<i>Dont variation de juste valeur transférée en résultat de la période</i>			850
Ecarts de change résultant des activités à l'étranger	-3 442	4 226	-1 664
<i>Dont part revenant au Groupe</i>	-3 441	4 206	-1 614
<i>Dont part revenant aux minoritaires</i>	-1	20	-49
Instruments de couverture de taux d'intérêt	1 437	334	116
<i>Dont part revenant au Groupe</i>	1 437	334	116
<i>Dont part revenant aux minoritaires</i>	0	0	0
<b>Éléments recyclables du résultat global</b>	-2 480	3 760	-698
Gains (pertes) actuariels sur engagements de retraite et assimilés	-2 285	-3 267	2 697
<i>Dont part revenant au Groupe</i>	-2 284	-3 268	2 696
<i>Dont part revenant aux minoritaires</i>	-1	1	1
<b>Éléments non recyclables du résultat global</b>	-2 285	-3 267	2 697
<b>TOTAL DES GAINS ET PERTES COMPTABILISES DIRECTEMENT EN CAPITAUX PROPRES</b>	-4 765	492	1 999
<b>RESULTAT GLOBAL DE LA PÉRIODE</b>	40 801	21 311	3 087
DONT PART REVENANT AU GROUPE	40 606	21 050	3 104
DONT PART REVENANT AUX MINORITAIRES	195	261	-17

Les autres éléments du résultat global sont présentés après effet d'impôts liés. Les effets fiscaux se ventilent de la façon suivante :

<i>en milliers d'euros</i>	31.12.2012	30.06.2012	30.06.2013
Éléments recyclables du résultat global	-812	-181	-65
Éléments non recyclables du résultat global	4 015	767	-1 410
<b>Total effets fiscaux</b>	3 203	586	-1 475

## 2.2 SITUATION FINANCIERE CONSOLIDÉE

### ACTIF

<i>en milliers d'euros</i>	Notes	31.12.2012	Montant Net 30.06.2013
<b>ACTIF NON COURANT</b>			
IMMOBILISATIONS CORPORELLES	Note 3	132 262	133 734
IMMEUBLES DE PLACEMENT		3 470	3 141
GOODWILL	Note 2	294	294
IMMOBILISATIONS INCORPORELLES	Note 2	33 168	31 032
PARTICIPATIONS DANS DES ENTREPRISES ASSOCIÉES		21 578	22 264
CRÉANCES DE FINANCEMENT DES VENTES	Note 8	4 743	3 464
IMPÔTS DIFFÉRES ACTIF		20 476	22 846
ACTIFS FINANCIERS NON COURANTS	Note 5	6 626	6 013
AUTRES ACTIFS NON COURANTS		1 508	920
		<b>224 124</b>	<b>223 710</b>
<b>ACTIF COURANT</b>			
STOCKS ET EN-COURS	Note 6	313 686	322 905
CLIENTS	Note 7	224 462	267 270
CRÉANCES DE FINANCEMENT DES VENTES	Note 8	9 515	5 635
AUTRES DÉBITEURS			
Impôt courant		27 845	7 053
Autres créances		32 194	22 913
ACTIFS FINANCIERS COURANTS	Note 5	3 416	1 726
TRÉSORERIE ET ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE	Note 5	21 908	45 787
		<b>633 026</b>	<b>673 289</b>
<b>TOTAL GÉNÉRAL</b>		<b>857 150</b>	<b>896 998</b>

### PASSIF

<i>en milliers d'euros</i>		31.12.2012	Montant Net 30.06.2013
Capital social	Note 9	39 549	39 549
Primes		44 645	44 645
Actions propres		-9 280	-9 397
Réserves consolidées		328 835	360 145
Ecart de conversion monétaire		-13 705	-15 319
Résultat (part du Groupe)		45 369	1 056
<b>CAPITAUX PROPRES (part du Groupe)</b>		<b>435 413</b>	<b>420 679</b>
<b>INTÉRÊTS MINORITAIRES</b>		<b>10</b>	<b>-134</b>
<b>TOTAL DES CAPITAUX PROPRES</b>		<b>435 424</b>	<b>420 545</b>
<b>PASSIF NON COURANT</b>			
PROVISIONS - PART A PLUS D'UN AN	Note 10	41 739	38 499
AUTRES PASSIFS NON COURANTS		1 241	1 213
IMPÔTS DIFFÉRÉS PASSIF		88	712
PASSIFS FINANCIERS NON COURANTS			
Emprunts et dettes	Note 5	11 536	80 488
		<b>54 605</b>	<b>120 912</b>
<b>PASSIF COURANT</b>			
PROVISIONS - PART A MOINS D'UN AN	Note 10	29 134	23 618
DETTES FOURNISSEURS		149 749	214 673
AUTRES DETTES COURANTES			
Impôt courant		2 067	2 062
Autres dettes		69 255	91 611
PASSIFS FINANCIERS COURANTS	Note 5	116 916	23 577
		<b>367 121</b>	<b>355 541</b>
<b>TOTAL GÉNÉRAL</b>		<b>857 150</b>	<b>896 998</b>

## 2.3 ÉTAT DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES CONSOLIDÉS

	Capital	Primes	Actions propres	Réserves	Résultat de l'exercice	Ecart de conversion	Ecart de réévaluation	TOTAL DES CAPITAUX PROPRES (part du Groupe)	Intérêts minoritaires	TOTAL GENERAL DES CAPITAUX PROPRES
<i>en milliers d'euros</i>										
<b>Situation au 31.12.2011</b>	<b>39 549</b>	<b>44 645</b>	<b>-9 243</b>	<b>305 160</b>	<b>35 124</b>	<b>-10 274</b>	<b>908</b>	<b>405 869</b>	<b>101</b>	<b>405 970</b>
Résultats 2011				35 124	-35 124					
Résultats du premier semestre 2012					20 577			20 577	241	20 818
Dividendes hors Groupe				-11 774				-11 774	-88	-11 862
Variation écarts de conversion						4 207		4 207	20	4 227
Ecarts d'évaluation IFRS				28				28		28
Mouvements sur actions propres			-106					-106		-106
Ecarts actuariels sur avantages au personnel				-3 268				-3 268	1	-3 267
Variation de périmètre et divers										
Variation des pactes d'actionnaires									-192	-192
<b>Situation au 30.06.2012</b>	<b>39 549</b>	<b>44 645</b>	<b>-9 349</b>	<b>325 270</b>	<b>20 577</b>	<b>-6 067</b>	<b>908</b>	<b>415 534</b>	<b>82</b>	<b>415 616</b>
Résultats du second semestre 2012					24 791			24 792	-45	24 747
Dividendes hors Groupe								0	-113	-113
Variation écarts de conversion						-7 638		-7 638	-21	-7 659
Ecarts d'évaluation IFRS				1 728				1 728		1 728
Mouvements sur actions propres			69					69		69
Ecarts actuariels sur avantages au personnel				984				984	-2	982
Variation de périmètre et divers				-55				-55		-55
Variation des pactes d'actionnaires									108	108
<b>Situation au 31.12.2012</b>	<b>39 549</b>	<b>44 645</b>	<b>-9 280</b>	<b>327 927</b>	<b>45 369</b>	<b>-13 705</b>	<b>908</b>	<b>435 413</b>	<b>10</b>	<b>435 424</b>
Résultats 2012				45 369	-45 369					0
Résultats au 30.06.2013					1 057			1 057	31	1 088
Dividendes hors Groupe				-17 651				-17 651	-214	-17 865
Variation écarts de conversion						-1 614		-1 614	-49	-1 664
Ecarts d'évaluation IFRS				896				896		896
Mouvements sur titres d'auto-contrôle			-117					-117		-117
Ecarts actuariels sur avantages au personnel				2 696				2 696	1	2 697
Variation de périmètre et divers									-83	-83
Variation des pactes d'actionnaires									169	169
<b>Situation au 30.06.2013</b>	<b>39 549</b>	<b>44 645</b>	<b>-9 397</b>	<b>359 237</b>	<b>1 056</b>	<b>-15 319</b>	<b>908</b>	<b>420 679</b>	<b>-134</b>	<b>420 545</b>

## 2.4 TABLEAU DES FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉS

<i>en milliers d'euros</i>	31.12.2012	30.06.2012	30.06.2013
<b>RÉSULTAT NET</b>	<b>45 566</b>	<b>20 818</b>	<b>1 088</b>
Annulation de la quote-part des résultats des entreprises associées	-1 369	-507	-789
<i>Elimination des charges et produits sans incidence sur la trésorerie et non liés à l'activité</i>			
+ Amortissements	29 600	14 655	15 530
- Variation de provisions et pertes de valeur	-10 022	-2 888	-4 456
- Variation des impôts différés	-21 094	-3 412	-3 175
+/- Gain (perte) sur cession d'actif non courant	-2 021	-1 884	-1 341
- Variation des machines données en location immobilisées	-3 741	-1 586	-1 757
+/- Autres produits et charges sans incidence sur la trésorerie	766	322	740
<b>MARGE BRUTE D'AUTOFINANCEMENT</b>	<b>37 686</b>	<b>25 518</b>	<b>5 840</b>
<i>Incidence des décalages de trésorerie sur les créances d'exploitation</i>			
+/- Variations des stocks	-5 951	-40 420	-10 919
+/- Variations des créances clients	14 591	-49 910	-44 251
+/- Variation des créances de financement des ventes	24 782	14 056	6 367
+/- Variations des autres créances d'exploitation	-900	-3 120	10 506
+/- Variations des dettes fournisseurs	-52 967	12 692	69 299
+/- Variations des autres dettes d'exploitation	1 919	569	3 810
+/- Variation des créances et dettes d'impôt	-4 667	325	-347
+/- Variation des dettes liées aux activités de financement des ventes	-20 246	-12 262	-4 035
<b>FLUX DE TRÉSORERIE D'EXPLOITATION</b>	<b>-5 753</b>	<b>-52 553</b>	<b>36 269</b>
<i>Incidence des décalages de trésorerie sur les opérations d'investissement</i>			
+ Cession d'immobilisations incorporelles et corporelles	3 802	3 471	1 460
+ Cessions d'actifs financiers non courants	0		0
- Acquisition d'immobilisations incorporelles et corporelles (hors flotte)	-22 780	-9 335	-14 825
- Diminution (augmentation) des autres actifs financiers	-1 964	-1 061	-330
- Acquisition de filiales net de la trésorerie acquise	0		-82
- Augmentation de capital des entreprises associées	-503	-504	0
+ Dividendes reçus d'entreprises associées	0		0
<b>FLUX DE TRÉSORERIE D'INVESTISSEMENT</b>	<b>-21 446</b>	<b>-7 430</b>	<b>-13 777</b>
<i>Incidence des décalages de trésorerie sur les opérations de financement</i>			
+ Augmentation de capital	0	0	0
- Réduction de capital	0	0	0
- Distributions mises en paiement	-11 975	-11 802	-214
+/- Vente/rachat d'actions propres	5	27	-115
+/- Variation des dettes financières	-1 261	45 477	-2 663
+/- Autres	3 184	401	21 029
<b>FLUX DE TRÉSORERIE DE FINANCEMENT</b>	<b>-10 047</b>	<b>34 103</b>	<b>18 037</b>
<b>AUGMENTATION (DIMINUTION) DE LA TRÉSORERIE, DES ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE ET DES DÉCOUVERTS BANCAIRES</b>	<b>-37 247</b>	<b>-25 880</b>	<b>40 530</b>
Trésorerie, équivalents de trésorerie et découverts bancaires à l'ouverture	34 216	34 216	-2 489
Effet de la variation des cours de change sur la trésorerie	541	117	363
<b>TRÉSORERIE, ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE ET DÉCOUVERTS BANCAIRES A LA CLÔTURE</b>	<b>-2 489</b>	<b>8 453</b>	<b>38 403</b>
<b>ACTIFS FINANCIERS COURANTS (POUR MÉMOIRE)</b>	<b>3 416</b>	<b>3 599</b>	<b>1 726</b>

Les flux de trésorerie de financement intègrent la cession d'une créance de carry back pour un montant de 21 ,1 M€.



## 2.5 INFORMATIONS SUR LES SECTEURS OPÉRATIONNELS

Le Groupe est organisé autour de trois divisions :

- Division RTH (Manutention Tout Terrain) : assemblage et distribution des matériels de manutention tout terrain.
- Division IMH (Manitou Industrie) : assemblage et distribution des matériels de manutention industrielle et de magasinage.
- Division CE (Compact Equipment) : assemblage et distribution des matériels compacts (matériels assemblés par Manitou Americas).

Les actifs et flux de trésorerie, de même que les dettes ne sont pas alloués aux différentes divisions, les informations par secteurs opérationnels utilisées par le management du Groupe n'intégrant pas ces différents éléments.

### COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ PAR DIVISION

30.06.2013	RTH	IMH	CE	Total
	Manutention tout terrain	Manutention industrielle	Compact	
<i>en milliers d'euros</i>				
Chiffre d'affaires	395 992	67 952	127 280	591 224
Coût des biens et services vendus	-346 435	-60 138	-103 843	-510 416
Frais de recherche et développement	-9 152	-1 076	-1 800	-12 027
Frais commerciaux, marketing et service	-24 452	-5 314	-7 548	-37 314
Frais administratifs	-14 157	-2 718	-6 901	-23 775
Autres produits et charges d'exploitation	-1 384	-376	-384	-2 144
<b>RÉSULTAT OPÉRATIONNEL COURANT</b>	<b>414</b>	<b>-1 671</b>	<b>6 805</b>	<b>5 548</b>
Perte de valeur des actifs	-128	-19	-43	-190
Autres produits et charges opérationnels non courants	-1	1 421		1 419
<b>RÉSULTAT OPÉRATIONNEL</b>	<b>284</b>	<b>-269</b>	<b>6 762</b>	<b>6 777</b>

30.06.2012	RTH	IMH	CE	Total
	Manutention tout terrain	Manutention industrielle	Compact	
<i>en milliers d'euros</i>				
Chiffre d'affaires	473 002	83 943	115 341	672 285
Coût des biens et services vendus	-405 083	-72 791	-96 804	-574 679
Frais de recherche et développement	-8 213	-1 050	-1 607	-10 869
Frais commerciaux, marketing et service	-25 584	-6 866	-6 123	-38 573
Frais administratifs	-12 769	-3 148	-6 314	-22 231
Autres produits et charges d'exploitation	1 782	316	1 399	3 497
<b>RÉSULTAT OPÉRATIONNEL COURANT</b>	<b>23 134</b>	<b>402</b>	<b>5 893</b>	<b>29 430</b>
Perte de valeur des actifs		-20		-20
Autres produits et charges opérationnels non courants	-24	1 249	1	1 226
<b>RÉSULTAT OPÉRATIONNEL</b>	<b>23 110</b>	<b>1 632</b>	<b>5 894</b>	<b>30 636</b>

## CHIFFRE D'AFFAIRES PAR DIVISION ET ZONE GÉOGRAPHIQUE

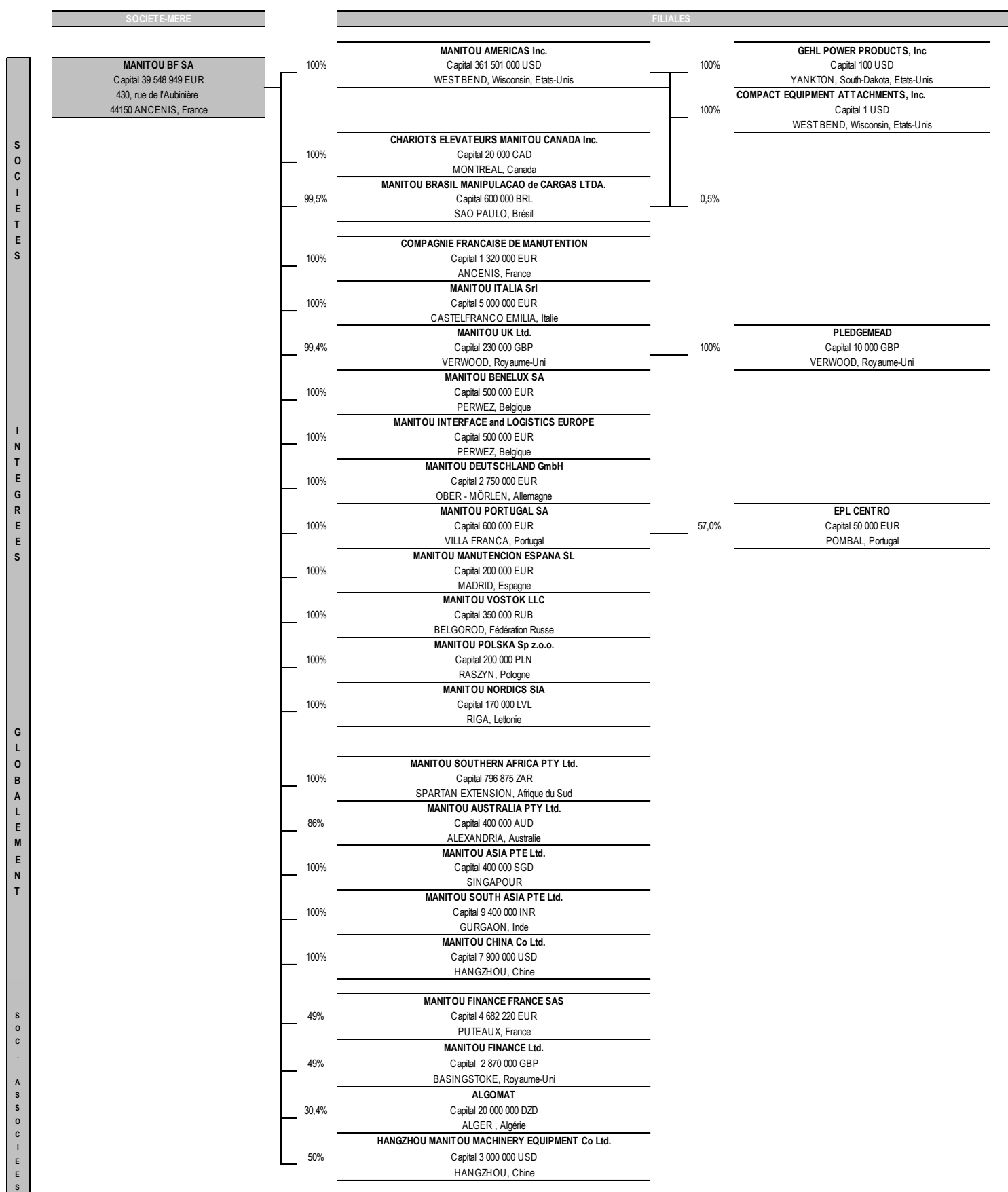
30.06.2013

<i>en milliers d'euros</i>	Europe du Sud	Europe du Nord	Amériques	Autres régions	<b>TOTAL</b>
RTH	154 851	167 393	26 135	47 613	<b>395 992</b>
IMH	44 405	12 723	3 312	7 512	<b>67 952</b>
CE	3 875	12 488	101 159	9 758	<b>127 280</b>
<b>TOTAL</b>	<b>203 131</b>	<b>192 604</b>	<b>130 605</b>	<b>64 884</b>	<b>591 224</b>

30.06.2012

<i>en milliers d'euros</i>	Europe du Sud	Europe du Nord	Amériques	Autres régions	<b>TOTAL</b>
RTH	183 938	205 245	27 870	55 949	<b>473 002</b>
IMH	63 755	10 983	2 236	6 968	<b>83 943</b>
CE	3 822	14 813	86 489	10 217	<b>115 341</b>
<b>TOTAL</b>	<b>251 515</b>	<b>231 042</b>	<b>116 595</b>	<b>73 133</b>	<b>672 285</b>

## 2.6 PÉRIMETRE DU GROUPE MANITOU AU 30.06.2013



## 2.7 ANNEXES AUX COMPTES CONSOLIDES AU 30.06.2013

### INFORMATIONS GÉNÉRALES

#### Identité de la société

Manitou BF SA est une Société Anonyme à Conseil d'administration de droit français au capital de 39 548 949 euros composé de 39 548 949 actions de 1 euro nominal, entièrement libérées. Les actions, antérieurement cotées au compartiment "A", sont cotées au compartiment "B" de NYSE Euronext Paris depuis le 21.01.2009.

Le siège social de la Société Mère, correspondant également au principal site de production du Groupe est :  
**430 rue de l'Aubinière - BP 10249 - 44158 - ANCENIS CEDEX France.**

La Société est inscrite au Registre du Commerce et des Sociétés de Nantes sous le numéro :  
**857 802 508 RCS Nantes - SIRET : 857 802 508 00047 - Code APE : 292 D - Code NAF : 2822Z.**

#### Information financière relative à l'arrêté des comptes

Les comptes consolidés semestriels du Groupe Manitou ont été arrêtés par le Conseil d'administration le 28.08.2013

#### Evolutions du périmètre de consolidation

Au cours du premier semestre 2013, Manitou BF a racheté les intérêts minoritaires de Manitou Benelux désormais détenue à 100% par le Groupe.

### NOTE 1 - PRINCIPES COMPTABLES

#### Note 1.1 Normes et interprétations appliquées

Les états financiers intermédiaires résumés portant sur la période de 6 mois, close au 30 juin 2013, du Groupe Manitou, ont été préparés conformément à la norme IAS 34 " Information financière intermédiaire ".

S'agissant de comptes résumés, ils n'incluent pas toute l'information requise par le référentiel IFRS pour l'établissement des états financiers annuels et doivent donc être lus en relation avec les états financiers consolidés du Groupe établis conformément au référentiel IFRS tel qu'adopté dans l'Union Européenne au titre de l'exercice clos au 31 décembre 2012.

Les méthodes comptables appliquées sont identiques à celles appliquées dans les états financiers annuels au 31 décembre 2012 à l'exception des changements mentionnés ci-après.

#### NOUVEAU TEXTE APPLICABLE OBLIGATOIREMENT AUX COMPTES 2013

Le Groupe applique pour la première fois au 30.06.2013 la norme IAS19 Révisée « Avantages du personnel », norme d'application rétrospective. Le bilan au 31.12.2012 et les résultats au 30.06 et au 31.12.2012 présentés dans ce rapport sont retraités des impacts de l'application de cette norme.

Les principales modifications engendrées par la révision de la norme IAS 19 sont les suivantes :

- la totalité des écarts actuariels est immédiatement constatée dans les autres éléments du résultat global ; le Groupe ayant opté depuis 2007 pour ce mode de comptabilisation, cette évolution est sans impact sur les comptes ;
- les amendements et réductions de régime sont désormais traités de façon identique en tant que coûts des services passés et constatés immédiatement en résultat ;
- modification du calcul du produit d'intérêts généré par les actifs du régime désormais basé sur le taux d'actualisation.

Les principaux impacts sur les états financiers au 31.12.2012 correspondent à l'enregistrement immédiat des amendements et réduction 2010 et 2011 des régimes français et américain ainsi qu'à la modification des modalités de calcul des produits d'intérêt:

- Capitaux propres (1,2 M€)
- Provision +1,8M€
- Résultat avant impôts (0,9 M€) au 31.12.12 et (0,4M€) au 30.06.2012

Ces impacts sont détaillés dans la note 11 de l'annexe.

Le Groupe distingue par ailleurs au sein des autres éléments du résultat global les éléments recyclables en résultat de ceux qui ne le sont pas conformément à l'amendement apporté à la norme IAS1 (06/2011) applicable à compter du 01.01.2013.

#### NOUVEAUX TEXTES ADOPTES PAR L'UNION EUROPEENNE APPLICABLES PAR ANTICIPATION

Le Groupe Manitou n'a appliqué aucune norme ni interprétation par anticipation.

Les principales zones de jugements et d'estimations pour l'établissement des comptes semestriels résumés sont identiques à celles détaillées dans la note 1.2 de l'annexe aux comptes consolidés au 31.12.2012.

## NOTE 2 - GOODWILL ET IMMOBILISATIONS INCORPORELLES

### 2.1 Evolution de la valeur nette comptable

<i>en milliers d'euros</i>	31.12.2012	Acquisition	Sortie	Var périmètre & autres	Ecart de conv.	Montant brut 30.06.2013
Goodwill	61 420				569	61 989
Frais de développement	35 992	1 574			51	37 617
Marques	24 253				211	24 465
Autres immobilisations incorporelles	59 443	769	-831		238	59 619
<b>Total Immobilisations incorporelles</b>	<b>119 689</b>	<b>2 342</b>	<b>-831</b>		<b>501</b>	<b>121 701</b>

<i>en milliers d'euros</i>	31.12.2012	Dotation	Reprise	Var périmètre & autres	Ecart de conv.	Amort. et pertes de valeur 30.06.2013
Goodwill	-61 126				-569	-61 695
Autres immobilisations incorporelles	-15 710	-1 872			-9	-17 591
Marques	-24 253				-211	-24 465
Autres immobilisations incorporelles	-46 558	-1 962	130		-224	-48 614
<b>Total Immobilisations incorporelles</b>	<b>-86 521</b>	<b>-3 834</b>	<b>130</b>		<b>-444</b>	<b>-90 669</b>

<i>en milliers d'euros</i>	31.12.2012			Montant net 30.06.2013	
Goodwill	294			294	294
Frais de développement	20 283			20 283	20 026
Marques					
Autres immobilisations incorporelles	12 885			12 885	11 006
<b>Total Immobilisations incorporelles</b>	<b>33 168</b>			<b>33 168</b>	<b>31 032</b>

Les principaux investissements de la période concernent les frais de développement.

Pour mémoire, les pertes de valeur enregistrées sur les actifs incorporels hors Goodwill au 30.06.2013 s'élèvent à :

<i>en milliers d'euros</i>	30.06.2013
Frais de développement	-173
Marques	-24 465
Autres immobilisations incorporelles	-23 767
<b>Total Immobilisations incorporelles</b>	<b>-48 404</b>

### 2.2 Dépréciation des goodwills

Aucun indice de perte de valeur n'ayant été identifié sur la période, aucun test de dépréciation des goodwills n'a été réalisé.

## NOTE 3 - IMMOBILISATIONS CORPORELLES

<i>en milliers d'euros</i>	31.12.2012	Acquisitions	Cessions	Var périmètre & autres	Ecart de conv.	Montant brut 30.06.2013
Terrains	23 836	45		86	-25	23 942
Constructions	125 839	8 207	-1 298	240	-129	132 859
Installations techniques, matériel et outillages	135 753	2 380	-1 815	1 532	217	138 067
Autres immobilisations corporelles	58 737	2 970	-601	-2 544	-266	58 296
Immob. corporelles en cours	2 096	1 224		-1 831	15	1 503
<b>TOTAL</b>	<b>346 260</b>	<b>14 826</b>	<b>-3 714</b>	<b>-2 517</b>	<b>-188</b>	<b>354 666</b>

<i>en milliers d'euros</i>	31.12.2012	Dotation	Reprise	Var périmètre & autres	Ecart de conv.	Amortissements et pertes de valeur 30.06.2013
Terrains	-5 549	-196			-5	-5 749
Constructions	-62 217	-2 823	556	42	25	-64 416
Installations techniques, matériel et outillages	-105 782	-5 381	1 814	181	-139	-109 307
Autres immobilisations corporelles	-40 451	-3 158	587	1 363	199	-41 460
Immob. corporelles en cours						
<b>TOTAL</b>	<b>-213 998</b>	<b>-11 558</b>	<b>2 958</b>	<b>1 586</b>	<b>80</b>	<b>-220 932</b>

<i>en milliers d'euros</i>	31.12.2012	Montant net 30.06.2013
Terrains	18 287	18 193
Constructions	63 622	68 443
Installations techniques, matériel et outillages	29 971	28 760
Autres immobilisations corporelles	18 285	16 836
Immob. corporelles en cours	2 096	1 503
<b>TOTAL</b>	<b>132 262</b>	<b>133 734</b>

Les principaux projets réalisés sur le semestre ont porté sur le rachat d'un bâtiment, précédemment en location, hébergeant la filiale de Singapour pour 7,6 M€, la rénovation de bâtiments existants pour 1,2 M€, le renouvellement de matériels et outillages pour 2,4 M€ et l'investissement en flotte locative pour 1,8 M€.

## NOTE 4 - DEPRECIATION DES ACTIFS INCORPORELS ET CORPORELS

Aucun indice de perte de valeur n'étant apparu depuis le 31.12.2012, il n'a pas été réalisé de nouveau test de dépréciation.

## NOTE 5 - INSTRUMENTS FINANCIERS

### 5.1 Réconciliation des lignes du bilan - actif

<i>en milliers d'euros</i>	Titres disponibles à la vente	Prêts et créances	Actifs financiers à la juste valeur par le résultat	30.06.2013 Total bilan
-				
Actifs financiers non courants (1)	3 264		2 749	6 013
Actifs financiers courants (1)		1 162	564	1 726
Trésorerie et équivalents de trésorerie			45 787	45 787
Créances de financement des ventes - part non courante (Note 8)		3 464		3 464
Autres actifs non courants		920		920
Clients (Note 7)		267 270		267 270
Créances de financement des ventes - part courante (Note 8)		5 635		5 635
Autres créances courantes		22 913		22 913
<b>TOTAL</b>	<b>3 264</b>	<b>301 365</b>	<b>49 100</b>	<b>353 729</b>

(1) L'estimation à la juste valeur au 30.06.2013 des titres Lucas G (titres disponibles à la vente) et de l'actif financier courant lié, a amené le Groupe à enregistrer en résultat financier une dépréciation de 3,3 M€ (dont 0,9 M€ de moins-value latente sur titres AFS enregistrée en autres éléments du résultat global (OCI) au 31.12.2012).

31.12.2012

<i>en milliers d'euros</i>	Titres disponibles à la vente	Prêts et créances	Actifs financiers à la juste valeur par le résultat	Total bilan
Actifs financiers non courants	4 208		2 418	6 626
Actifs financiers courants		2 740	676	3 416
Trésorerie et équivalents de trésorerie			21 908	21 908
Créances de financement des ventes - part non courante (Note 8)		4 743		4 743
Autres actifs non courants		1 508		1 508
Clients (Note 7)		224 462		224 462
Créances de financement des ventes - part courante (Note 8)		9 515		9 515
Autres créances courantes		32 194		32 194
<b>TOTAL</b>	<b>4 208</b>	<b>275 161</b>	<b>25 002</b>	<b>304 371</b>

## 5.2 Réconciliation des lignes du bilan - passif

<i>en milliers d'euros</i>	30.06.2013	31.12.2012
Passifs financiers non courants (Note 5.3)	80 488	11 536
Autres passifs non courants	1 213	1 241
Passifs financiers courants (Note 5.3)	23 577	116 916
Fournisseurs	214 673	149 749
Autres dettes courantes	91 611	69 255
<b>TOTAL</b>	<b>411 561</b>	<b>348 698</b>

Les passifs financiers sont détaillés dans la note 5.3 ci-dessous.

## 5.3 Passifs financiers courants et non courants

<i>en milliers d'euros</i>	Courant		31.12.2012
	30.06.2013		
Financements à court terme et découverts bancaires	7 386		24 398
Emprunts bancaires	5 361		77 660
Emprunts sur locations financement	2 838		3 620
Dettes financières relatives aux ventes avec recours (note 10)	3 063		5 928
Dérivés passifs - change et taux	864		1 095
Autres emprunts	3 663		3 644
<b>TOTAL</b>	<b>23 175</b>		<b>116 345</b>
Pactes d'actionnaires et dettes sur plan de stock-option (cash-settled)	402		571
<b>TOTAL</b>	<b>23 577</b>		<b>116 916</b>

<i>en milliers d'euros</i>	Non courant			31.12.2012
	30.06.2013	un à cinq ans	+ cinq ans	
Emprunts bancaires	70 956	70 956		
Emprunts sur locations financement	1 457	1 457		2 376
Dettes financières relatives aux ventes avec recours (note 10)	1 191	1 191		2 305
Dérivés passifs - taux				
Emprunt obligataire	6 838	6 838		6 824
Autres emprunts	46	46		31
<b>TOTAL</b>	<b>80 488</b>	<b>80 489</b>		<b>11 536</b>
Pactes d'actionnaires et dettes sur plan de stock-option (cash-settled)				
<b>TOTAL</b>	<b>80 488</b>	<b>80 489</b>		<b>11 536</b>

Les moyens de financement à long terme sont concentrés au sein de Manitou BF. Le contrat de financement de la Société mère a été renouvelé le 27 juin 2013 pour une période de 5 ans. Ce financement vient remplacer le contrat de crédit de 2008 préexistant.

Ce nouveau financement est structuré en :

- une ligne de 30 M€ amortissable sur 5 ans ;
- une ligne de 50 M€ remboursable in fine ;
- une ligne de 30 M€ multidevises tirable sur 2 ans puis amortissable sur 3 ans ;
- une ligne de 110 M€ de RCF (Revolving Credit Facility) multidevises.

Ce contrat inclut des clauses de ratios (covenants), de « material adverse change » et de « cross default » pouvant limiter les possibilités d'utilisation ou affecter le terme des lignes de crédit. Il comprend des clauses de "negative pledge" assorties de seuils et de dérogations.

Lignes	Signataire	Principales clauses contractuelles (première application 31.12.2013)
		<b>S2 2013 et S1 2014</b>
Crédit bancaire	Manitou BF	Gearing < 1 Limitation des acquisitions Limitation des cessions Leverage <3,25 et <4,25 dans certains cas Dividende inférieur à 50% du résultat net

## NOTE 6 - STOCKS

	31.12.2012	Variation de périmètre et reclassement	Mouvements	Ecart de conv.	Montant brut 30.06.2013
<i>en milliers d'euros</i>					
Matières premières	115 660	2 168	4 882	258	122 969
Encours de fabrication	22 425	-145	8 126	-359	30 047
Produits finis	106 668	-1 157	811	-3 186	103 137
Marchandises	89 928	61	-2 901	-597	86 491
<b>TOTAL</b>	<b>334 680</b>	<b>928</b>	<b>10 919</b>	<b>-3 884</b>	<b>342 643</b>

	31.12.2012	Variation de périmètre et reclassement	Mouvements	Ecart de conv.	Provision 30.06.2013
<i>en milliers d'euros</i>					
Matières premières	-8 523		-56	-5	-8 584
Encours de fabrication	-237	145	92		
Produits finis	-2 308	-145	109	5	-2 339
Marchandises	-9 926		1 044	67	-8 815
<b>TOTAL</b>	<b>-20 994</b>		<b>1 188</b>	<b>67</b>	<b>-19 738</b>

	31.12.2012	Variation de périmètre et reclassement	Mouvements	Ecart de conv.	Montant net 30.06.2013
<i>en milliers d'euros</i>					
Matières premières	107 137	2 168	4 826	254	114 384
Encours de fabrication	22 188		8 218	-359	30 047
Produits finis	104 360	-1 302	920	-3 181	100 798
Marchandises	80 002	61	-1 857	-530	77 676
<b>TOTAL</b>	<b>313 686</b>	<b>928</b>	<b>12 107</b>	<b>-3 816</b>	<b>322 905</b>

## NOTE 7 - CLIENTS

	31.12.2012	Variation de périmètre et reclassement	Mouvements	Ecart de conv.	30.06.2013
<i>en milliers d'euros</i>					
<b>COURANT</b>					
Clients - brut (Note 11)	238 407		44 812	-2 097	281 121
Clients - dépréciation (Note 11)	-13 945		52	41	-13 851
<b>Clients - net</b>	<b>224 462</b>		<b>44 865</b>	<b>-2 056</b>	<b>267 270</b>
<b>NON-COURANT</b>					
Clients - brut	1 279		-561		718
Clients - dépréciation					
<b>Clients - net</b>	<b>1 279</b>		<b>-561</b>		<b>718</b>
<b>TOTAL</b>	<b>225 741</b>		<b>44 304</b>	<b>-2 056</b>	<b>267 988</b>



## NOTE 8 - CREANCES DE FINANCEMENT DES VENTES

Sont regroupées sur cette ligne, les créances représentatives de financements accordés aux clients finaux. Il s'agit soit de ventes via la mise en place de contrats de location-financement, soit dans le cas de Manitou Americas de financement des ventes aux clients finaux.

		31.12.2012	Variation de périmètre & autres	Mouvements	Ecart de conv.	30.06.2013
<i>en milliers d'euros</i>						
<b>Brut</b>						
Créances de location financement	(Note 11)	3 405		105	-263	3 247
Financement des clients finaux	(Note 11)	15 655		-6 472	110	9 293
<b>Créances de financement des ventes - Brut</b>		<b>19 060</b>		<b>-6 367</b>	<b>-153</b>	<b>12 539</b>
<b>Dépréciation</b>						
Créances de location financement	(Note 11)					
Financement des clients finaux	(Note 11)	-4 801		1 397	-36	-3 440
<b>Créances de financement des ventes - Dépréciation</b>		<b>-4 801</b>		<b>1 397</b>	<b>-36</b>	<b>-3 440</b>
<b>Net</b>						
Créances de location financement		3 405		105	-263	3 247
Financement des clients finaux		10 853		-5 075	74	5 852
<b>Créances de financement des ventes - Net</b>		<b>14 258</b>		<b>-4 970</b>	<b>-189</b>	<b>9 099</b>
<b>Dont</b>						
Part non courante		4 743		-1 136	-143	3 464
Part courante		9 515		-3 834	-47	5 635

Les créances de financement des clients finaux concernent exclusivement Manitou Americas. Elles comprennent au 30.06.2013, 3,7 M€ de créances cédées avec recours et à ce titre maintenues dans le bilan du Groupe. Aucune créance n'a été cédée sur le premier semestre 2013.

## NOTE 9 - CAPITAUX PROPRES

### 9.1 Capital social

Le capital s'élève à 39 548 949 euros et est composé de 39 548 949 actions d'une valeur nominale de 1 euro.

### 9.2 Titres d'auto-contrôle

<i>en nombre d'actions</i>	Réalisations au 31.12.2012	% du capital	Réalisations au 30.06.2013	% du capital
<b>Détentions à l'ouverture (plan d'actions)</b>	<b>278 000</b>		<b>278 000</b>	
Achats d'actions (Assemblée Générale Ordinaire du 01.06.2006)				
Ventes d'actions				
Levées d'options d'achat				
<b>Détention à la clôture (plan d'actions)</b>	<b>278 000</b>	0,70%	<b>278 000</b>	0,70%
Couverture des options d'achats				
Contrat de liquidité	35 872		45 339	
<b>Somme des titres en auto-contrôle</b>	<b>313 872</b>	0,79%	<b>323 339</b>	0,82%

Le coût d'acquisition des titres achetés, le produit de la cession des titres vendus et le résultat lié à l'annulation d'actions détenues en auto-contrôle ont été inscrits en diminution et en augmentation de la situation nette.

Les actions d'auto-contrôle ne donnent pas droit à distribution de dividendes.

### 9.3 Options d'achat d'actions

Au 30.06.2013, le Groupe a enregistré un produit de 0,1M€ relatif aux plans de stock options mis en place au cours des exercices antérieurs.

## NOTE 10 - PROVISIONS

### 10.1 Détail des provisions

	30.06.2013	Dont part à moins d'un an	Dont part à plus d'un an
Provisions - hors avantages au personnel			
Provisions pour garantie	24 831	18 552	6 280
Provisions pour restructuration	2		2
Provisions pour risques divers	7 003	4 823	2 180
	31 836	23 375	8 462
Provisions pour avantages au personnel (Note 11)	30 281	244	30 037
<b>TOTAL</b>	<b>62 117</b>	<b>23 618</b>	<b>38 499</b>

	31.12.2012	Dont part à moins d'un an	Dont part à plus d'un an
Provisions - hors avantages au personnel			
Provisions pour garantie	28 121	23 278	4 843
Provisions pour restructuration	198	196	2
Provisions pour risques divers	7 841	5 418	2 423
	36 160	28 892	7 268
Provisions pour avantages au personnel (Note 11)	34 713	242	34 471
<b>TOTAL</b>	<b>70 872</b>	<b>29 134</b>	<b>41 739</b>

### 10.2 Mouvement des provisions - hors avantages au personnel

<i>en milliers d'euros</i>	31.12.2012	Augmentation	Reprise de provision utilisée	Reprise de provision non utilisée	Reclassement/ Var. de périmètre	Ecart de conversion	30.06.2013
Provisions pour garantie	28 121	4 724	-6 585	-1 285		-143	24 831
Provisions pour restructuration	198		-196				2
Provisions pour risques divers	7 841	951	-636	-1 184		31	7 003
	36 160	5 675	-7 417	-2 470	0	-112	31 836

#### Garantie

Les montants enregistrés au titre de la constitution et de la reprise de provisions pour garantie sont inclus dans les lignes " Coût des biens et services vendus " ou " Frais commerciaux, marketing et service " du compte de résultat en fonction de leur nature.

#### Risques divers

Les risques divers concernent principalement les litiges commerciaux, sociaux et fiscaux.

## NOTE 11 - AVANTAGES AU PERSONNEL

### 11.1 Impacts de l'application de la norme IAS19 Révisée

#### Provision

<i>en milliers d'euros</i>	IAS 19 31.12.2012	Retraitement	IAS 19 REVISE 31.12.2012	30.06.2013
Valeur actuelle de l'obligation	79 854		79 854	-74 830
Juste valeur des actifs financiers	45 141		45 141	44 793
Coût des services passés	1 814	-1 814		
(Provisions) actifs nets reconnus au bilan	-32 899	-1 814	-34 713	-30 037

## Charge de la période

<i>en milliers d'euros</i>	IAS19		IAS 19 REVISE	
	30.06.2012	Retraitement	30.06.2012	30.06.2013
Coût des services rendus	406		406	658
Coûts de l'actualisation	1 613		1 613	1 434
Rendement attendu des actifs	-1 261	332	-929	-860
Amortissement des pertes et gains actuariels	73		73	-15
Coût des services passés & Réduction	99	-99		
Frais d'administration		149	149	162
Charge nette	930	382	1 312	1379

Le rendement attendu sur les actifs de couverture est désormais calculé à l'aide du taux d'actualisation ce qui en diminue la valeur.

### 11.2 Hypothèses actuarielle

Les hypothèses actuarielles retenues pour déterminer la valeur actuelle de l'obligation et la juste valeur des actifs financiers sont identiques à celles retenues au 31.12.2012 à l'exception du taux d'actualisation financière dont l'évolution par zone géographique est la suivante :

	30.06.2013			
	France	Royaume-Uni	Italie	Etats-Unis
Taux d'actualisation financière	3,50%	4,70%	3,50%	4,30%

	31.12.2012			
	France	Royaume-Uni	Italie	Etats-Unis
Taux d'actualisation financière	3,30%	4,60%	3,30%	3,60%

Une évolution de -0,5% du taux d'actualisation aurait l'impact suivant sur la dette actuarielle (DBO) :

<i>en milliers d'euros</i>	DBO
Europe (inc. France)	1 318
Royaume-Uni	1 137
Etats-unis	2 432
<b>Total</b>	<b>4 887</b>

### NOTE 12 - DETERMINATION DE LA CHARGE D'IMPOTS

Conformément à la norme IAS 34, la charge d'impôt a été déterminée en appliquant au résultat comptable de la période le taux d'impôt moyen annuel prévisionnel de l'année fiscale en cours.

### NOTE 13 – CHARGES PAR NATURE DU RESULTAT OPERATIONNEL COURANT

<i>en milliers d'euros</i>	31.12.2012	30.06.2012	30.06.2013
Achats matières	-847 459	-451 885	-396 652
Main d'oeuvre directe et indirecte	-118 412	-61 177	-61 290
Dotations aux amortissements	-24 176	-11 957	-12 586
Autres	-97 112	-49 673	-39 888
<b>Coût des biens et services vendus</b>	<b>-1 087 159</b>	<b>-574 693</b>	<b>-510 416</b>
Charges externes	-60 946	-32 370	-29 243
Frais de personnel	-71 910	-37 781	-40 707
Dotations nettes aux amortissements (hors production)	-5 399	-2 698	-2 944
Autres	6 097	4 785	-2 366
<b>Autres charges du résultat opérationnel courant</b>	<b>-132 158</b>	<b>-68 064</b>	<b>-75 260</b>
<b>CHARGES PAR NATURE DU RESULTAT OPERATIONNEL COURANT</b>	<b>-1 219 317</b>	<b>-642 756</b>	<b>-585 676</b>

## NOTE 14 - INFORMATIONS SUR LA GESTION DES RISQUES

La politique de gestion des risques au sein du Groupe Manitou est développée dans le paragraphe 1.7 " Description des principaux risques et des principales incertitudes pour les six mois restants de l'exercice " du Rapport d'activité.

## NOTE 15 - TRANSACTIONS AVEC LES PARTIES LIEES

Au cours du premier semestre 2013, les principales opérations avec les sociétés consolidées selon la méthode de mise en équivalence sont les suivantes :

<i>en milliers d'euros</i>	30.06.2012		30.06.2013	
	Charges	Produits	Charges	Produits
Manitou Finance France SAS	212		334	54
Manitou Finance Ltd	562	52 496	418	36 670
Algomat		1 511		3 358
Hangzhou Manitou Machinery Equipment Co Ltd	906	972	996	134

## NOTE 16 - EVENEMENTS POSTERIEURS A LA CLOTURE

### ANNONCE DE LA NON RECONDUCTION DU CONTRAT TOYOTA D'ASSEMBLAGE DE MATS

Courant juillet, TOYOTA a confirmé la non reconduction du contrat d'assemblage de mâts au-delà du 1<sup>er</sup> janvier 2015. Pour mémoire, ce contrat a représenté un chiffre d'affaires de 22,1 M€ en 2012.

## CESSION DE TITRES

Le Groupe a signé le 30.07.2013 un protocole de cession des titres Lucas G. Les actifs cédés ont été enregistrés à leur juste valeur sur la base de ce protocole dans les comptes au 30.06.2013 (cf. note 5.1 de l'annexe).

## 3 RAPPORT DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR L'INFORMATION SEMESTRIELLE

### PERIODE DU 1ER JANVIER AU 30 JUIN 2013

Aux actionnaires,

En exécution de la mission qui nous a été confiée par votre Assemblée Générale et en application de l'article L.451-1-2 III du Code monétaire et financier, nous avons procédé à :

- l'examen limité des comptes semestriels consolidés résumés de la société MANITOU BF, relatifs à la période du 1er janvier au 30 juin 2013, tels qu'ils sont joints au présent rapport ;
- la vérification des informations données dans le rapport semestriel d'activité.

Ces comptes semestriels consolidés résumés ont été établis sous la responsabilité de votre Conseil d'Administration. Il nous appartient, sur la base de notre examen limité, d'exprimer notre conclusion sur ces comptes.

#### 3.1 CONCLUSION SUR LES COMPTES

Nous avons effectué notre examen limité selon les normes d'exercice professionnel applicables en France. Un examen limité consiste essentiellement à s'entretenir avec les membres de la direction en charge des aspects comptables et financiers et à mettre en œuvre des procédures analytiques. Ces travaux sont moins étendus que ceux requis pour un audit effectué selon les normes d'exercice professionnel applicables en France. En conséquence, l'assurance que les comptes, pris dans leur ensemble, ne comportent pas d'anomalies significatives obtenue dans le cadre d'un examen limité est une assurance modérée, moins élevée que celle obtenue dans le cadre d'un audit.

Sur la base de notre examen limité, nous n'avons pas relevé d'anomalies significatives de nature à remettre en cause la conformité des comptes semestriels consolidés résumés avec la norme IAS 34 – norme du référentiel IFRS tel qu'adopté dans l'Union européenne relative à l'information financière intermédiaire.

Sans remettre en cause la conclusion exprimée ci-dessus, nous attirons votre attention sur les conséquences de la première application au 30 juin 2013 de la norme IAS 19 Révisée « Avantages du Personnel » exposées dans les notes 1.1 et 11.1 de l'annexe.

#### 3.2 VERIFICATION SPECIFIQUE

Nous avons également procédé à la vérification des informations données dans le rapport semestriel d'activité commentant les comptes semestriels consolidés résumés sur lesquels a porté notre examen limité. Nous n'avons pas d'observation à formuler sur leur sincérité et leur concordance avec les comptes semestriels consolidés résumés.

Orvault et Nantes, le 28 août 2013

Les Commissaires aux Comptes

RSM Secovec  
Nicolas PERENCHIO

Deloitte & Associés  
Thierry de GENNES

## 4 ATTESTATION DU RESPONSABLE DU DOCUMENT

### PERSONNE QUI ASSUME LA RESPONSABILITE DU RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL

Monsieur Dominique Bamas, Directeur Général

J'atteste qu'à ma connaissance les comptes consolidés résumés pour le semestre écoulé sont établis conformément aux normes comptables applicables et donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et du résultat de la société et de l'ensemble des entreprises comprises dans la consolidation de Manitou BF, et que le rapport semestriel d'activité présente un tableau fidèle des informations mentionnées telles que les événements importants survenus pendant les six premiers mois de l'exercice, de leur incidence sur les comptes semestriels, une description des principaux risques et des principales incertitudes pour les six mois restants de l'exercice ainsi que les principales transactions entre parties liées.

Fait à Ancenis, le 28 août 2013





**MANITOU**  
GROUP

**Manitou BF**

Société Anonyme  
au capital de 39 548 949 euros  
RCS Nantes B857 802 508  
Siret 857 802 508 00047  
APE 292 D / APE - NAF 2822Z

Siège social :  
430 rue de l'Aubinière  
BP 10249 - 44158 Ancenis  
cedex - France  
Tél. : + 33 (0)2 40 09 10 11  
Fax : + 33 (0)2 40 09 21 90

[www.manitou-group.com](http://www.manitou-group.com)