

MANITOU GROUP

Chiffre d'affaires T3 2014

Michel Denis, Directeur général

Hervé Rochet, Secrétaire général



MANITOU

GEHL

MUSTANG



Disclaimer

Cette présentation constitue un simple document de synthèse et ne prétend en aucun cas à l'exhaustivité. Ni la Société, ni aucun de ses affiliés, mandataires sociaux, dirigeants, salariés, employés ou conseils ne peut être tenu responsable, à quelque titre que ce soit, d'une obligation quelconque ou d'un quelconque recours ou réclamation, dommage ou préjudice, lié à ou résultant de l'utilisation (quelle qu'elle soit) de cette présentation ou son contenu.

Les données et informations (prévisionnelles ou autres) relatives aux marchés ou aux secteurs d'activité que cette présentation peut inclure ont été établies sur la base d'études, rapports, estimations ou sondages internes, ainsi que sur la base de recherches ou d'études externes, d'informations disponibles publiquement et de publications desdits secteurs d'activité. La Société et ses affiliés, mandataires sociaux, dirigeants, salariés, employés ou conseils n'ont pas procédé à une vérification indépendante de l'exactitude, de l'exhaustivité, de l'adéquation ou de la fiabilité de ces données et informations, et, en conséquence, ceux-ci ne donnent aucune assurance ni garantie relativement à ces données et informations.

Cette présentation peut comprendre des informations prospectives, fondées sur certaines hypothèses, estimations et opinions actuelles, dont notamment des hypothèses relatives aux stratégies actuelles et futures et à l'environnement économique dans lequel la Société opère. De telles informations prospectives sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison de certains risques et incertitudes, connus ou non à ce jour, de sorte que les résultats, performances, objectifs et évolutions effectivement réalisés pourraient s'avérer très différents de ceux pouvant être contenus ou suggérés par ces informations prospectives. Ces informations prospectives sont données uniquement à la date de cette présentation, et la Société ne prend aucun engagement de publier des mises à jour des informations prospectives pouvant être contenues dans le présent document afin de refléter les éventuels changements dans les anticipations, événements, conditions ou circonstances sur lesquels sont fondées les informations prospectives pouvant être contenues dans cette présentation. Les informations prospectives ont valeur purement illustrative. Votre attention est attirée sur le fait que de telles informations ne sont en aucun cas des garanties ou engagements de résultats futurs et que de nombreux risques et incertitudes auxquels elles sont soumises sont difficilement prévisibles et hors du contrôle de la Société.

Cette présentation (et toutes les copies qui pourraient en être faites) ne doit pas être transmise ou distribuée aux Etats-Unis d'Amérique, au Canada, au Japon et dans tout autre pays ou territoire dans lequel la loi applicable interdit ou limite une telle distribution ou transmission.

Faits marquants

- CA T3 295 M€, +5% vs. T3'13
- CA 9 mois 937 M€, +7% vs. 9 mois 2013
- CA 9 mois +10% à taux de change & périmètre constants
- Prise de commandes machines 207 M€ vs. 192 M€ T3'13
- Carnet 268 M€, vs. 271 M€ T3'13
- Prises de commandes : Ralentissement MHA, Accélération CEP
- Stocks renforcés : activité, saisonnalité et flexibilité

T3 favorable ; visibilité incertaine

Activité T3

Chiffre d'affaires T3 2013						Chiffre d'affaires T3 2014				
Eur. Sud	Eur. Nord	Am.	APAM	Tot.	€m % tot	Eur. Sud	Eur. Nord	Am.	APAM	Tot.
70 25%	76 27%	15 5%	23 8%	184 65%	MHA	58 20%	89 30%	12 4%	23 8%	182 62%
1 0,5%	7 3%	35 12%	4 1%	47 17%	CEP	2 1%	8 3%	48 16%	5 2%	62 21%
19 7%	15 5%	10 4%	6 2%	50 18%	S&S	18 6%	16 5%	11 4%	6 2%	51 17%
90 32%	99 35%	60 21%	33 12%	282 100%	Tot.	78 26%	113 38%	71 24%	35 12%	295 100%

MHA: Material Handling & Access
 CEP: Compact Equipment Products
 S&S: Service & Solutions

Evolution plus favorable que la moyenne Groupe

Activité 9 mois

Chiffre d'affaires 9 mois 2013						Chiffre d'affaires 9 mois 2014				
Eur. Sud	Eur. Nord	Am.	APAM	Tot.	€m % tot	Eur. Sud	Eur. Nord	Am.	APAM	Tot.
231 26%	229 26%	39 5%	67 8%	566 65%	MHA	222 24%	284 30%	37 4%	63 6%	607 65%
5 0,5%	19 2%	120 14%	12 1%	156 18%	CEP	5 1%	20 2%	135 14%	17 2%	177 19%
58 7%	43 5%	31 4%	18 2%	151 17%	S&S	58 6%	47 5%	30 3%	18 2%	153 16%
293 34%	291 33%	190 22%	98 11%	873 100%	Tot.	285 30%	352 38%	202 22%	98 11%	937 100%

MHA: Material Handling & Access
 CEP: Compact Equipment Products
 S&S: Service & Solutions

Evolution plus favorable que la moyenne Groupe

Evolution vs.



T3 13 <i>9 mois 13</i>	Europe du Sud	Europe du Nord	Amér.	APAM	Total
MHA	-17% <i>-4%</i>	+17% <i>24%</i>	-19% <i>-5%</i>	-1% <i>-6%</i>	-1% <i>+7%</i>
CEP	+29% <i>12%</i>	+3% <i>6%</i>	+37% <i>12%</i>	+35% <i>36%</i>	+31% <i>+14%</i>
S&S	-6% <i>0%</i>	+6% <i>9%</i>	+7% <i>-2%</i>	+6% <i>-2%</i>	+2% <i>+2%</i>
Total	-14% <i>-3%</i>	+14% <i>+21%</i>	+18% <i>+6%</i>	+5% <i>0%</i>	+5% <i>+7%</i>

Evolution vs.

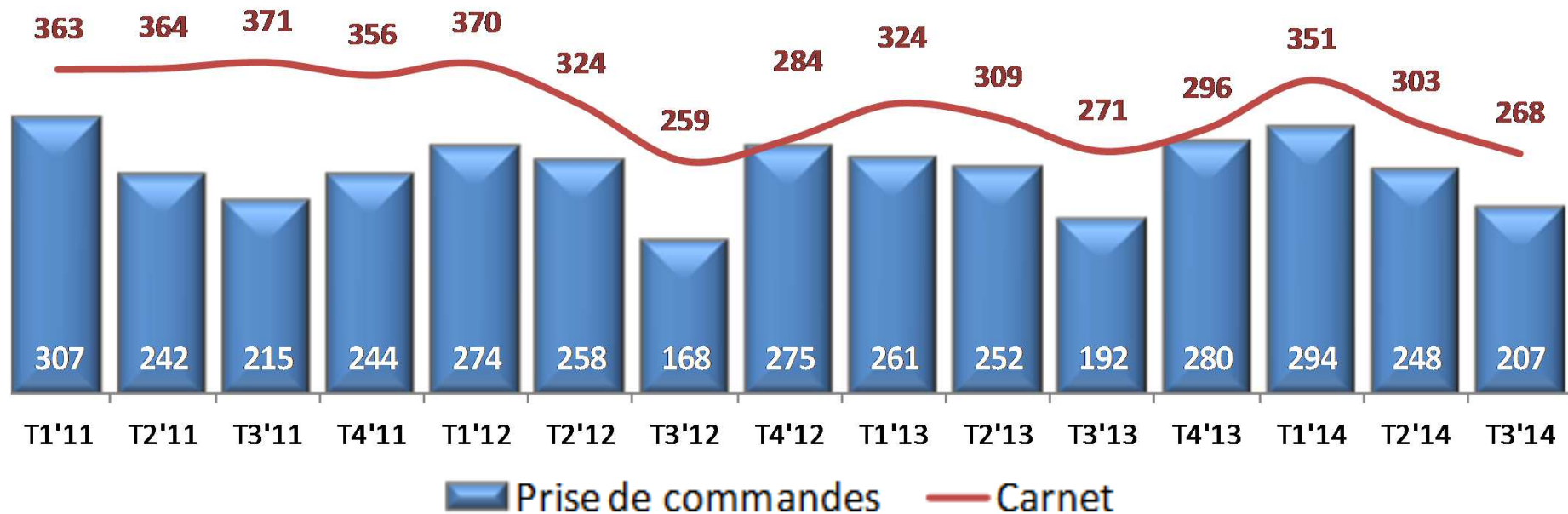


CA en m€ <i>% vs. CA 9 mois'13</i>	Sept. 2013	Impact change	Impact Toyota	Evolution hors change & Toyota	Sept. 2014
MHA	566	-3 <i>0%</i>	-9 <i>-2%</i>	52 <i>+9%</i>	607 <i>+7%</i>
CEP	156	-5 <i>-3%</i>		26 <i>+17%</i>	177 <i>+14%</i>
S&S	151	-2 <i>-2%</i>		5 <i>+3%</i>	153 <i>+2%</i>
Total	873	-10 <i>-1%</i>	-9 <i>-1%</i>	83 <i>+10%</i>	937 <i>+7%</i>

+ 10 % à périmètre et change constants

Prise de commandes machines et carnet T3

MHA & CEP en M€



Revue opérationnelle

MHA

- > Déploiement des organisations
- > Ajustement des capacités de production depuis fin août
- > Maîtrise des coûts et productivités
- > Stock moteurs pre-buy réalisé
- > Lancement produits MHT1490, MLT 960, MHT14350
- > 6.000^{ème} chariot compact 625
(agriculture et construction)





Revue opérationnelle



CEP

- > Activité loueurs toujours soutenue
- > Chantiers d'optimisation industrielle en Amérique du Nord
- > Modernisation des outils d'interface clients



S&S

- > Définition de la stratégie moyen terme : axes & priorités
- > Déploiement des organisations opérationnelles dédiées
- > Déploiement de nouveaux outils (IT et solutions)

Des chantiers de fonds et d'avenir

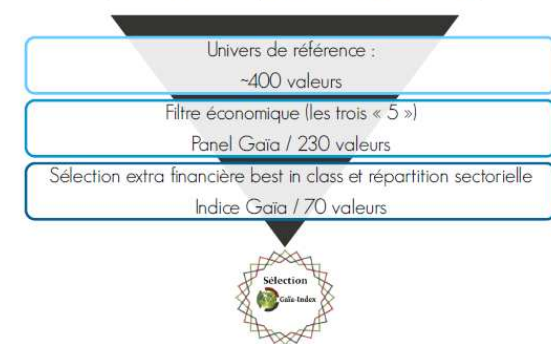
Une politique RSE reconnue



Gaïa Index : Résultat pour Manitou

- > N°1 secteur industrie (n°3 en 2013)
- > N°3 entreprises CA > 500M€ (entrée)

Processus de composition de l'indice Gaïa



Inel d'Or 2014

- > à Manitou pour la démarche Reduce
- > Communication sur la consommation des télescopiques
- > Salon International des Productions Animales - SPACE



Perspectives 2014

 Révision à la hausse +0.5% de la guidance de marge opérationnelle courante

> Ancienne fourchette : 2.8% 3.3%

> Nouvelle fourchette : 3.3% 3.8% vs. 1.8% en 2013

Performance financière revue à la hausse

Annexes

Activité T3 – ancien reporting

Chiffre d'affaires T3 2013						Chiffre d'affaires T3 2014				
Eur. Sud	Eur. Nord	Am.	APAM	Tot.	€m % tot	Eur. Sud	Eur. Nord	Am.	APAM	Tot.
73 26%	86 31%	15 5%	25 9%	198 70%	RTH	62 21%	98 33%	12 4%	24 8%	196 66%
16 6%	5 2%	2 1%	4 1%	26 9%	IMH	14 5%	6 2%	2 1%	5 2%	27 9%
1 1%	8 3%	43 15%	4 2%	57 20%	CE	2 1%	8 3%	56 19%	6 2%	72 24%
90 32%	99 35%	60 21%	33 12%	282 100%	Tot.	78 26%	113 38%	71 24%	35 12%	295 100%

RTH: Rough Terrain Handling
 IMH: Industrial Material Handling
 CE: Compact Equipment

Evolution plus favorable que la moyenne Groupe

Activité 9 mois – ancien reporting

Chiffre d'affaires 9 mois 2013						Chiffre d'affaires 9 mois 2014				
Eur. Sud	Eur. Nord	Am.	APAM	Tot.	€m % tot	Eur. Sud	Eur. Nord	Am.	APAM	Tot.
228 26%	253 29%	41 5%	72 8%	594 68%	RTH	230 25%	310 33%	38 4%	67 7%	646 69%
60 7%	18 2%	5 1%	12 1%	94 11%	IMH	49 5%	19 2%	5 1%	13 1%	86 9%
5 1%	20 2%	144 17%	14 2%	184 21%	CE	6 1%	22 2%	159 17%	19 2%	206 22%
293 34%	291 33%	190 22%	98 11%	873 100%	Tot.	285 30%	352 38%	202 22%	98 11%	937 100%

RTH: Rough Terrain Handling
 IMH: Industrial Material Handling
 CE: Compact Equipment

Evolution plus favorable que la moyenne Groupe

MANITOU
GROUP

Merci de votre attention



MANITOU

GEHL

MUSTANG